

A large Hitachi ZX490LCH-7 excavator is shown from a low angle, emphasizing its massive size. The machine is painted in a vibrant orange and yellow color scheme. The boom and arm are marked with the 'HITACHI' logo. The main body of the excavator features a custom livery with a sunset scene, pyramids, and the text 'LANDCROS', 'ZAXIS 490', and 'MADE IN JAPAN'. The excavator is positioned on a dark, textured surface, possibly a construction site or a stage. The background is a dramatic, fiery orange and red sky, suggesting a sunset or sunrise. The overall composition is dynamic and visually striking.

İş makinelerinin
geleceği **HİDROJEN**
olabilir mi?

ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarı bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com

Tel: +90 216 581 73 00

Ziyaret: cummins.com/tr/parts



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

WIRTGEN GROUP



ŞANTİYEDE BAŞARILI

Wirtgen Group atölye servisi ile...

... makinelerinizin ve tesislerinizin optimum güce ve uzun kullanım ömrüne sahip olmasını sağlarsınız. Aşınmaya bağlı onarımlarda orijinal yedek parçalara ve kalifiye uzman personelimizin eğitilmiş gözlerine güvenin. Dünya çapındaki atölyelerimiz yüksek kaliteli özel aletler ve profesyonel hata analizi için en yeni teşhis yazılımları sunar. Makine gereksinimlerinin değişmesi durumunda usulüne uygun olarak sonradan donatılar monte edilebilir. Makineniz en kısa sürede tekrar şantiyede olur ve sonraki görev için hazırır.

Wirtgen Group atölye servisi - En üst seviyede güç ve makinenizin uzun ömürlü olması için anahtarınız.

En iyisi bugünden bir randevu ayarlayın:

► www.wirtgen-group.com/contact



şimdi
ÖZEL
FİYAT ile



Sayı 161 - Şubat 2025

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



HİDROJEN ÇAĞI MI BAŞLIYOR!

► **İŞ VE İNŞAAT** makineleri sektörü, küresel değişimlerin ve teknolojik dönüşümlerin etkisiyle her geçen gün yeni bir boyut kazanıyor. 2024 yılı, iş makineleri sektöründe rekor satışlar, inovatif teknolojiler ve sürdürülebilirlik odaklı gelişmelerle hatırlanacak bir yıl oldu. Elektrikli ve otonom iş makinelerinin yükselişi, yeşil enerjiye geçiş ve dijitalleşme, sektörün önümüzdeki yıllardaki büyüme rotasını da belirliyor.

Türkiye, iş makineleri pazarında yeni rekorlar kırarken, yerli üreticilerimiz de global arenada daha güçlü adımlar atıyor. Sektörümüzün lider firmaları hem yenilikçi ürünleriyle hem de sürdürülebilir çözümleriyle dünya pazarında daha fazla yer ediniyor. Elektrifikasyon, hidrojen yakıtlı makineler ve otonom sistemler, geleceğin inşaat ve madencilik sahalarını şekillendiriyor.

Özellikle hidrojen teknolojisi, iş makineleri sektöründe büyük bir potansiyel taşıyor. Fosil yakıtlara alternatif olarak temiz enerji çözümleri arayışında olan üreticileri, hidrojenin yakıt olarak kullanıldığı iş makinelerini pazara sunmaya başladı. Sıfır emisyon avantajı sunan bu makineler, çevre dostu ope-

rasyonlara olan ihtiyacı karşılamakla kalmıyor, aynı zamanda uzun çalışma süreleri ve hızlı yakıt dolumu ile elektrikli modellere kıyasla operasyonel verimlilik sağlıyor. Yakın gelecekte hidrojen altyapısının gelişmesiyle birlikte, şantiyelerde ve madencilik alanlarında hidrojen yakıtlı makinelerin daha fazla yer edinmesi kaçınılmaz görünüyor.

Bu sayımızda, sektördeki son gelişmeleri, yeni nesil teknolojileri ve pazardaki trendleri ele alıyoruz. Hidrojen motorlarından elektrikli yükleyicilere, akıllı inşaat makinelerinden dijital filo yönetim çözümlerine kadar birçok yeniliği sayfalarımıza taşıyoruz. Ayrıca, sektörde iz bırakan firmaların başarı hikayeleri, fuar haberleri ve önemli iş birliklerine de yer veriyoruz.

Geleceğe umutla bakıyor, makinelerin gücüyle sektörde yeni başarıları ulaşmayı diliyoruz.

Keyifli okumalar!

Gökhan Kuyumcu

HMK 640 WL İLE

TAM KONTROL, ÜSTÜN GÜÇ VE KESİNTİSİZ HIZ BİR ARADA!



GÜÇ: 321 HP



KOVA KAPASİTESİ: 4,2 M³



ÇALIŞMA AĞIRLIĞI: 26.300 KG



HMK 640 WL



hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTV company/hidromek

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

6 ▶ **İMDER - İSDER**
İş makineleri sektörü 2025'e çok güçlü başladı!

8 ▶ **TSM GLOBAL**
AMMANN ABG finişerleri, TSM Global güvencesiyle Türkiye'de!



10 ▶ **BORUSAN CAT**
İzmir Agroexpo Fuarında tarım sektörüyle buluştu

12 ▶ **HITACHI**
Bauma 2025 Fuarı'nda yenilikçi iş makineleriyle sahne alacak

14 ▶ **JCB**
1 milyonuncu JCB kazıcı yükleyici işinin başına geçti!

16 ▶ **LIUGONG**
Bauma 2025'te sürdürülebilir teknolojilerle fark yaratacak

18 ▶ **GLOBAL PUTZMEISTER & SANY**
Ekskavatör entegrasyon toplantısı Türkiye'de düzenlendi

20 ▶ **TSM GLOBAL'DE**
Lovol Lastikli Yükleyiciler için kapsamlı eğitim programı

22 ▶ **TBB'DEN**
Yeni yıla zayıf başlayan inşaat sektörü konut faizlerinde indirim bekliyor

24 ▶ **SENNEBOGEN VE DEUTZ**
Güçlü iş birliğiyle verimlilik ve sürdürülebilirlik

26 ▶ **ENKA PAZARLAMA**
Teknoloji ve sanat bir iş makinesinde buluştu: Hitachi ZX490LCH-7'nin ilham veren tasarımı!



30 ▶ **CATERPILLAR**
Sektör lideri Caterpillar'ın 2024 cirosu 64,8 milyar dolar oldu

32 ▶ **URCAN MAKİNA**
Çok amaçlı Magni telehandlerlar için Urcan Makina'dan cazip kampanya

34 ▶ **HOW-HUB OF WAREHOUSE**
Türkiye'nin depo ve lojistik alanındaki yeni buluşma noktası

36 ▶ **HİDROMEK**
Ayke Makina Genel Müdürü Volkan Demirkol: "Operatöründen patronuna çalıştığımız tüm müşteriler HİDROMEK diyor!"

40 ▶ **PUTZMEISTER TÜRKİYE**
Özseç Beton ile güçlü iş birliği

42 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE**
Kurtas Vinç filosunu Zoomlion ile güçlendiriyor

44 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
CASE SV Serisi kazıcı yükleyiciler ile gücüne güç katıyor

46 ▶ **JENDER**
TSE ve JENDER arasındaki iş birliği sektörde standartları yükseltecek

48 ▶ **SEAL MÜHENDİSLİK**
Yük taşıma ve kaldırmada yenilikçi çözümler

50 ▶ **TEKNOLOJİ**
İş makinelerinin geleceği HİDROJEN olabilir mi?



54 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE**
Satış sonrası hizmetlerde de güven ve kaliteye odaklanıyor

56 ▶ **TMB**
İnşaat sektörü zorluklara rağmen başarılı bir yılı geride bıraktı

Türkiye Mühendisler Birliği Başkanı M. Erdal Eren
"Geleceği de inşa ettiğimiz bilincindeyiz"

60 ▶ **RENAULT TRUCKS**
İnşaat sektöründe devrim: Renault Trucks ve Schwing-Stetter'den tam elektrikli beton mikseri

HITACHI

Reliable Solutions



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı

0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı

0216 446 6464

ENKA

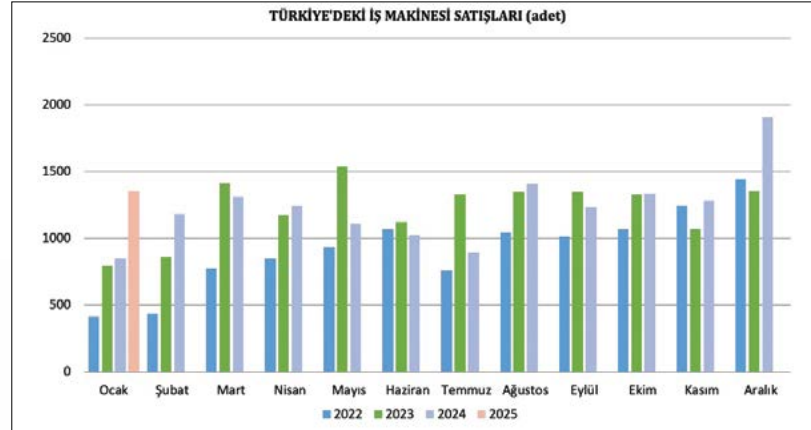
İŞ MAKİNELERİ SEKTÖRÜ 2025'E ÇOK GÜÇLÜ BAŞLADI!

İMDER tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye iş makineleri sektörü, gelmiş geçmiş en güçlü Ocak ayını yaşadı.

► **TÜRKİYE** İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının ocak ayında Türkiye'de 1.352 adet yeni iş makinesi satıldı.

Bu rakam, 2023 yılının ocak ayına kıyasla %59,6'lık artış anlamına geliyor. Son 14 yılın ocak ayı ortalamasının yaklaşık 530 adet olduğu göz önünde bulundurulacak olursa, sektördeki güçlü trend daha iyi anlaşılabilir.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre ocak ayında Türkiye'de 856 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. 2023 yılının ocak ayında 942 adet makine satılmıştı. Bu rakam, forklift ve istif makinesi pazarında yaklaşık %9'luk bir gerilemeyi ifade ediyor ■



İMDER 2025		İSDER 2025	
OCAK	GENEL TOPLAM	OCAK	GENEL TOPLAM
1352	1352	856	856



SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

bauma, Münih, 7-13 Nisan 2025



Ziyaret için:
bauma.de/en/trade-fair/why-visit



bauma 2025'te inşaat madencilikle buluşuyor:

bauma, sektöründe dünyanın lider fuarıdır ve madencilik sektöründe başarılı işler için en ideal ortamı sağlar. Sektörün tüm önde gelenleri, yenilikçi akımlar ve inovasyonlar, yarınlardaki başarınız için tek bir çatı altında toplanıyor.

bauma.de

Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Şti
Eren Ergen - ergen@agoratourism.com
Mehmet Arın Başaran - basaran@agoratourism.com

bauma

AMMANN ABG FİNİŞERLERİ, TSM GLOBAL GÜVENCESİYLE TÜRKİYE'DE!

Dünyanın önde gelen yol ve asfalt makineleri üreticisi İsviçre merkezli **Ammann Group**, Alman teknolojisi ile üretilen ve asfalt sektörünün lider markalarından olan **ABG** finişerlerinin satın alma sürecini tamamladı.

► **AMMANN**, bu stratejik satın alma hamlesiyle ürün yelpazesini genişletirken, ABG finişerleri de Türkiye'de TSM Global aracılığıyla satışa sunuldu. Sektörde yıllardır güvenle kullanılan bu efsane makineler, Türkiye'de yeniden boy göstermeye başladı.

Türkiye genelindeki yaygın satış ve servis ağı sayesinde TSM Global, ABG finişerlerini pazara hızlı bir girişle tanıttı. Kullanıcıların "Efsane geri döndü" yorumlarıyla karşıladığı bu gelişme, sektör profesyonellerinin büyük ilgisini çekti. TSM Global, müşteri odaklı hizmet anlayışıyla ABG finişerlerini Türkiye'deki asfalt projelerinin ilk tercihi yapmayı hedefliyor.

ABG'NİN TARİHİ VE TEKNOLOJİK ÜSTÜNLÜĞÜ

1945 yılında Almanya'nın Hameln kentinde kurulan ABG, asfalt serme makineleri konusunda dünya çapında lider markalardan biri olarak tanınıyor. Hidrolik olarak ayarlanabilen yüksek sıkıştırılmalı asfalt serici tablaları gibi birçok yeniliği sektöre kazandıran

ABG, 80 yılı aşkın bir süredir yol yapımında standartları belirleyen markalardan biri olmayı sürdürüyor.

2024 itibarıyla ABG finişerleri, Ammann Group bünyesine katılarak yol ekipmanları pazarındaki gücünü daha da artırdı. Bu birleşim, Ammann'ın inovasyon ve kalite anlayışıyla birleşerek sektör profesyonellerine daha geniş bir ürün yelpazesi sunmasını sağladı.

TEKNOLOJİ VE VERİMLİLİĞİN ZİRVESİNDE: ABG TİTAN SERİSİ

ABG Titan finişer ailesi, 1,5 metreden 13 metreye kadar uzayan serim genişliğiyle, sabit ve Variomatic asfalt serici tablalarıyla ve paletli ya da lastikli finişer versiyonlarıyla dikkat çekiyor. Havaalanları, otoyollar ve yüksek kaliteli serim gerektiren projelerde üstün performans sunan bu makineler, düşük yakıt tüketimi, azaltılmış emisyonlar ve sessiz çalışma özellikleriyle de çevre dostu bir çözüm sağlıyor.

Serinin en dikkat çeken modellerinden biri olan ABG Titan 7820 Paletli Fini-

şer, gelişmiş elektronik finişer yönetimi (EPM3) ve kullanıcı dostu kontrol sistemleriyle donatılmış durumda. 3 metre taban asfaltlama genişliği ve saatte 900 ton serim kapasitesi ile öne çıkan bu model, yol yapım projelerinde yüksek verimlilik ve kalite sağlıyor.

ABG FİNİŞERLERİNİN ÖNE ÇIKAN ÖZELLİKLERİ

ABG finişerlerin daha yüksek performans ve üretkenlik sağlamasına neden olan başlıca özellikleri şu şekilde özetleniyor:

Hızlı ve kolay bakım

Sezgisel kontroller ve kullanıcı dostu tasarım sayesinde operatörler için büyük kolaylık sağlanıyor.

Tabla ısıtması = Yüksek üretim

Yüksek üretim kapasitesi için tasarlanmış e+ tabla ısıtma sistemi, doğrudan motora ihtiyaç duymadan çalıştırılabilir ve sistemi önceden hazırlayabilir.

İlave tabla ısıtması

Tabla sacı başına iki ısıtma çubuğu ve tamper çubuğundaki doğrudan ısıtma sayesinde bir ABG tablasının tamamen ısıtılması maksimum 30 dakika sürüyor.

İlk sıkıştırma

Çift tamper teknolojisi, %5 ile %7 daha yüksek sıkıştırma sağlıyor ve %98'e kadar Marshall yoğunluğu elde edilebiliyor.

Sessiz çalışma

ABG finişerleri, daha düşük ses seviyeleriyle çalışarak saha güvenliğini artırıyor ve çalışanların sağlığını koruyor.

Aydınlatmalar

Tam gece aydınlatma, ön, arka ve yan ışıklarla donatılmış ABG finişerler, gece çalışmalarında da hızlı ve kaliteli serim avantajı sağlıyor.

Palet gerdirme

Otomatik palet gergisi, paletli finişerlerin sorunsuz şekilde çalışmasını destekliyor ■



CEYTECH

YERLİ
ÜRETİM

www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr



Borusan Cat, 4-8 Şubat 2025 tarihleri arasında İzmir’de düzenlenen Agroexpo 20. Uluslararası Tarım ve Hayvancılık Fuarı’nda yenilikçi iş makineleri ve dijital çözümleriyle ziyaretçilerini ağırladı.



► **FUARDA;** Cat® 301.7 mini ekskavatör, Cat® 313 GC ekskavatör ve Cat® 428 kazıcı yükleyici modellerini konuklarına tanıtan Borusan Cat, ayrıca son teknolojilerden yararlanan uygulamaları arasında yer alan, müşterilerine özel tüm hizmet ve çözümlerini bir araya topladığı Boom360, ekipman yönetim sistemleri çözümü VisionLink ile sektörün paydaşlarına yardımcı olan Müşteri Destek Çözümleri’ni konuklarının beğenisine sundu.

Bu gibi fuarlarda yer almanın kendileri açısından çok değerli olduğunu dile getiren Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Özer Şahin, “Çiftçilerle ve sektörün diğer paydaşları ile buluşmaktan mutluluk duyuyoruz. Borusan Cat’in eşsiz ürünlerini ve çözümlerini müşterilerimizle paylaştığımız 5 gün geçirdik. Bizim için çok keyifli ve heyecanlı bir fuar dönemi oldu” dedi.

OCAK AYININ YILDIZI CAT® 301.7 ZİYARETÇİLERİNİ AĞIRLADI

Borusan Cat’in, makinanibul.com üzerinden avantajlı fırsatlarla sun-

duğu “Aydın Yıldızları” seçkisi kapsamında ocak ayının ürünü olarak belirlenen Cat® 301.7 mini ekskavatör, fuarın en ilgi çekici iş makinelerinden biri oldu. Sıfır kuyruk tasarımı, genişliği ayarlanabilir palet ve dozer bıçağı, joystick ile yürütme kabiliyeti ile çalışma alanlarını daha konforlu ve verimli hale getiren Cat® 301.7 fuar boyunca ziyaretçilerini ağırladı.

Fuarda ayrıca üstün performans, çok yönlülük ve mükemmel yakıt verimliliği ile ön plana çıkan Cat® 313 GC ekskavatör ile en zorlu projelerde güvenilirlik, güç ve üstün kalite vaat eden Cat® 428 Kazıcı Yükleyici de konukların beğenisine sunuldu.

MÜŞTERİLERİN UYGULAMASI: BOOM360

Borusan Cat’i sektöründe öncü konuma getiren dijital çözümleri de fuarda tanıtıldı. Müşterilere özel hayata geçirilen uygulamalardan biri olan Boom360 ile kullanıcılar, tek uygulama üzerinden Borusan Cat’in tüm hizmet ve çözümlerine ulaşıyor.

“Müşterilerin uygulaması” Boom360 farklı istek ve talepleri kolaylıkla karşılamaya olanak tanıyor. Gücünü Borusan Cat müşterilerinden alan Boom360’ın gerçek sahibi müşteriler oluyor.

Boom360 ile kullanıcılar, Borusan Cat garantisıyla satışa sunulan tüm ürünlere ve bu ürünlerin teknik özelliklerine erişim sağlıyor, ihtiyaç duydukları ürünler için zaman ve mekândan bağımsız teklif alma imkânı buluyor. Kullanıcılar yedek parça ve yeni ekipmanların yanı sıra tüm kampanyaları da uygulama üzerinden takip edebiliyor, kendi envanterlerini uygulama üzerinden yönetebiliyor ve harita desteği ile ilgili ekipmanların konum bilgilerine ulaşabiliyor. Boom360 ile envanter içerisinde ekipman seçip, servis randevuları kolayca oluşturulabiliyor, bakım ve servis ihtiyaçları da uygulama üzerinden yönetilebiliyor. Ayrıca Boom360, Borusan Cat’in sesle arızayı tespit eden yapay zeka uygulamasına erişerek olası bir arızayı 30 saniye gibi kısa bir sürede teşhis etmeye olanak tanıyor ■

MST



TEK UZAR BOMLU

TELEHANDLER

MH 9.40



ASKO

f mstismakinalari @ mstismakinalari in MST İş Makinaları
mstmakina MST İş Makinaları

Çağrı Merkezi
444 2 767
www.mst-tr.com

Kapak

İçindekiler’e dön



HITACHI, BAUMA 2025 FUARI'NDA YENİLİKÇİ İŞ MAKİNELERİYLE SAHNE ALACAK

► **HITACHI**, fuarda birçok modeli ilk kez tanıttak ve ziyaretçilere kapsamlı bir teknoloji deneyimi sunacak.

ELEKTRİKLİ VE KOMPAKT MAKİNELER ÖN PLANDA

Bauma 2025'te Hitachi'nin 4.000 metrekarelik standında, 1 tondan 120 tona kadar değişen ağırlıklarda 30'dan fazla iş makinesi sergilenen. Fuarda özellikle elektrikli makineler dikkat çekecek. Hitachi, 1,7 tondan 14 tona kadar uzanan geniş bir elektrikli makine yelpazesini ziyaretçilerin beğenisine sunacak. Ayrıca, yedi farklı mini ve kompakt ekskavatör de sergilenecek. Bu modellerden bazıları, sunduğu ekstra esneklik sayesinde inşaat sahalarında çok yönlü kullanım imkânı sunan çift bomlu tasarıma sahip olacak.

AVRUPA PAZARINA ÖZEL İLK TANITIMLAR

Hitachi, Avrupa pazarına yönelik olarak geliştirdiği yeni Zaxis-7 model



ekskavatörleri Bauma 2025'te ilk kez tanıttak. Bunun yanı sıra, orta segment paletli ekskavatör kategorisinde üç yeni modelin lansmanı gerçekleştirilecek. Yakın zamanda piyasaya sürülen ZX135US-7B ve popüler ZX210-7 de ziyaretçilerin karşısına çıkacak. Tekerlekli ekskavatör kategorisinde ise ZX135W-7, ZX175W-7 ve ZX220W-7 modelleri, üstün yakıt verimliliği, konfor ve güvenlik özellikleriyle ön plana çıkacak.

İNOVATİF VE MÜŞTERİ ODAKLI ÇÖZÜMLER

Hitachi'nin geniş iş makinesi portföyü içinde yer alan ZW-7 serisine ait ZW180-7 ve ZW310-7 model lastikli yükleyiciler de fuarda sergilenecek. Şirket, müşterilerin özel ihtiyaçlarına yönelik geliştirdiği makineleri de tanıttak. Bunlar arasında, uzun erişimli ZX250LCN-7 süper uzun ön ekskavatör ve teleskopik kepçeli ZX350LC-7 modelleri yer alıyor.

DİJİTAL ÇÖZÜMLER VE FİNANSAL HİZMETLER TANITILACAK

Hitachi, fuar alanındaki FN.716 numaralı standında, sadece iş makinelerini değil, aynı zamanda en yeni dijital çözümlerini de tanıttak. Yeni "Hitachi Connect Fleet Monitoring" filo izleme aracı ve ZAXIS Finance finansal

Dünyanın önde gelen iş makinesi üreticilerinden **Hitachi Construction Machinery (Europe) NV (HCME)**, **7-13 Nisan 2025** tarihlerinde Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek olan **Bauma 2025 Fuarı'nda** en yeni ürün ve hizmetlerini sergilemeye hazırlanıyor.



hizmetleri de ziyaretçilere sunulacak. Ayrıca, Hitachi Premium Rental (kiralama) ve Premium Used (ikinci el) programları, yedek parçalar, yeniden üretilmiş bileşenler, kova ve aşınma parçaları da tanıtılacak.

HITACHI'DEN BÜYÜK BEKLENTİ

HCME Başkanı Francesco Quaranta, Nisan 2024'te göreve başlamasının ardından ilk kez Bauma Fuarı'na katılacak. Etkinliğe dair heyecanını dile getiren Quaranta, "Bauma 2025'te yeteneklerimizi sergilemeyi sabırsızlıkla bekliyoruz. Sektördeki zorlukların ve müşterilerimizin karşılaştığı ağır çalışma koşullarının farkındayız. Bu yüzden önceliğimiz, yenilikçi ürünlerimiz, ileri teknolojimiz ve sektör lideri dijital çözümlerimizle müşterilerimizin işlerini kolaylaştırmak" dedi.

Bauma 2025, inşaat ve madencilik sektörünün en önemli fuarlarından biri olarak öne çıkıyor. 2022 yılında düzenlenen son etkinlik, 200'den fazla ülkeden 495.000'den fazla ziyaretçi ağırlamıştı. Hitachi, bu büyük organizasyonda sunduğu çözümlerle sektörde fark yaratmayı hedefliyor ■

HITACHI

Reliable Solutions

Orjinal Yedek Parça Kullanın Makinenizin Ömrünü Uzatın!


www.enka.com.tr / info@enka.com.tr


Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA



1 MİLYONUNCU JCB KAZICI YÜKLEYİCİ İŞİNİN BAŞINA GEÇTİ!

Dünyanın önde gelen iş makinesi üreticilerinden **JCB**, tarihindeki önemli bir kilometre taşını kutluyor. Firma, 72 yıl önce başlayan başarılı yolculuğunda, **1 milyonuncu kazıcı yükleyicisini** üretmenin gururunu yaşıyor.

► **JCB'NİN** ilk kazıcı yükleyicisi, 1953 yılında İngiltere'nin Staffordshire bölgesindeki Rocester fabrikasında üretildi. "Mark One" adıyla anılan bu model, hidrolik gücü iş makinelerine taşıyan devrim niteliğinde bir yenilikti. Üretimin ilk tam yılı olan 1954'te yalnızca 35 adet üretilirken, ilk 50.000 adetlik üretim 20 yıldan fazla bir sürede tamamlanabildi. Dünya genelinde yaptığı yatırımlarla üretimin hızını artırmaya devam eden firmanın 500.000'inci makineyi üretmesi 59 yıl aldı. Bundan sonraki 500.000 makinenin üretimi ise sadece 13 yıl içinde gerçekleştirildi.

JCB, bugün İngiltere, Hindistan ve Brezilya'daki fabrikalarında üretim

yaparak, kazıcı yükleyicilerini dünyanın en çok tercih edilen iş makinelerinden biri haline getirdi. Bu çok yönlü ve üretken iş makinesinin, hali hazırda dünyada en çok satılan 4. iş makinesi olduğu belirtiliyor.

GEÇMİŞTEN GELECEĞE UZANAN BÜYÜK KUTLAMA

JCB'nin dünya genel merkezinde düzenlenen kutlamalar, şirket başkanı Lord Anthony Bamford'un da katıldığı görkemli bir etkinlikte gerçekleştirildi. Yüzlerce JCB çalışanı, JCB kazıcı yükleyicilerinin yıllar içindeki gelişimini gösteren 16 modelden oluşan bir kor-teji izledi. 1954 model "Mark I" ile baş-

layan geçit töreni, 2025 model 3CX'e kadar uzanan modelleri içeriyordu.

Etkinliğe katılan özel isimlerden biri de JCB'nin eski çalışanlarından 100 ya-sındaki Ken Harrison'dı. 1952'de, JC-B'de henüz 29 kişi çalışırken, bir kay-nakçı olarak şirkete katılan Harrison, 1988'de emekli olana kadar iş makine-lerinin üretim sürecinde önemli roller üstlendi. Harrison, "O günlerde üret-tiklerimizin bugüne kadar 1 milyona ulaşabileceğini asla hayal etmezdim" diyerek duygularını dile getirdi.

TEKNOLOJİNİN ÖNCÜSÜ JCB

JCB, kazıcı yükleyici segmentindeki sürekli yenilikleriyle biliniyor. 1980 yılında 24 milyon sterlinlik bir yatırımla piyasaya sürdüğü 3CX modeli, teknolojik anlamda büyük bir dönüm noktası oldu. Daha sonra JCB'nin geliştirdiği Dieselmaks motoruyla donatılan kazıcı yükleyiciler, yakıt tüketimini %11 oranında düşürerek sektöre büyük katkı sağladı. Günümüzün en yenilikçi modellerinden biri olan 3CX Pro, 50 km/s hıza ulaşabilen dünyanın en hızlı kazıcı yükleyicisi olarak dikkat çekiyor.

1 MİLYONUNCU MAKİNE SANATLA BULUŞTU

Üretilen 1 milyonuncu JCB kazıcı yükleyici, Londra sanatçı Hatch tarafından özel grafiti tasarımıyla süs-lendi. Bu özel makine, düzenlenen törende Lord Bamford'a takdim edildi. Bamford, "Geçmişe bakmak her zaman güzel ama JCB'nin vizyonu her zaman geleceğe dönüktür. Şimdi gözümüzü, bir sonraki 1 milyon makineye dikiyoruz" dedi.

JCB, kazıcı yükleyicilerin yanı sıra Lo-adall teleskopik yükleyiciler, ekskava-törler, mini ve mikro kazıcılar, kompakt yükleyiciler, silindirler ve Fastrac traktörler gibi çok çeşitli iş makineleri üreterek dünya çapında 120 ülkeye ihracat yapmaya devam ediyor.

Mühendislikte ve üretimde mükem-melliğe ulaşma yolunda ilerlemeye devam eden JCB, inşaat ve tarım sek-törleri için yenilikçi çözümler sunma-yı sürdürüyor ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



LIUGONG, BAUMA 2025'TE SÜRDÜRÜLEBİLİR TEKNOLOJİLERLE FARK YARATAÇAK

Dünyanın önde gelen inşaat ekipmanı üreticilerinden **LiuGong**, Bauma 2025 fuarında sürdürülebilir teknoloji alanındaki liderliğini sergilemeye hazırlanıyor.

► **ELEKTRİKLİ** inşaat makineleri (BEV) konusundaki öncü yaklaşımı ve yenilikçi T-Serisi tekerlekli yükleyicileri ile dikkat çeken şirket, sektördeki algıları değiştirmeyi hedefliyor.

ELEKTRİKLİ MODEL SAYISI 40'I AŞTI

LiuGong, Bauma 2025'te genişletilmiş BEV portföyüyle sahne alacak. Avrupa pazarında büyük bir yayılma stratejisi izleyen şirket, yeni elektrikli motor greyderi **4280DE** modelini tanıtıyor. 24 tonluk bu motor greyder, inşaat makinelerinde sürdürülebilirliğin yeni standardını belirliyor. LiuGong'un elektrikli ürün gamı 40'tan

fazla modelle genişletilerek, madencilikten yıkıma kadar farklı uygulama alanlarına hitap ediyor.

T-SERİSİ İLE TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLERDE YENİ BİR DÖNEM

Bauma 2025'te ilk kez gözler önüne çıkacak olan **T-Serisi tekerlekli yükleyiciler**, operatör deneyimini en üst düzeye taşıyor. **820T HST**, **838T**, **842T**, **848T**, **856T**, **870T** ve **890T** modellerinden oluşan bu yeni serinin en dikkat çekici özelliği, konfor, görüş açısı ve kontrol kolaylığında sunduğu önemli iyileştirmeler. Fuarda sergilenecek **842T** ve **890T** model-

leri, madencilik ve yıkım sektörleri için geliştirilmiş en önemli makineler arasında yer alıyor.

TAM ELEKTRİKLİ DR50CE MADENCİLİK KAMYONU

LiuGong'un elektrikli madencilik kamyonu **DR50CE**, kendini Norveç'in zorlu tünel ve taş ocaklarında kanıtladı. 85 tonluk taşıma kapasitesine sahip bu **tam elektrikli** model, yokuş aşağı inerken kendi kendini şarj edebilme özelliğiyle sektörde yeni bir çığaya ulaştı. **Rental Group** tarafından gerçekleştirilen testler, bu modelin sadece çevre dostu değil, aynı zamanda son derece verimli olduğunu da gösterdi.

AVRUPA PAZARINA STRATEJİK YATIRIMLAR

Avrupa pazarı, LiuGong'un global gelirinin %25'ini oluşturuyor ve şirket bu pazarda daha da güçlenmeyi hedefliyor. **Fransa**, **Almanya** ve **İtalya'da** yeni müşteri merkezleri açan LiuGong, Avrupa genelinde yeni bayi ve iş ortakları arayışında.

Bauma 2025'te LiuGong standını ziyaret edenler, yeni elektrikli kazıcılar, yıkım makineleri ve maden ekipmanları hakkında bilgi alma fırsatı bulacak. LiuGong'un **FN718/3** numaralı standı, sürdürülebilir ve yenilikçi inşaat makinelerinin geleceğini görmek isteyen herkes için kaçınılmayacak bir durak olacak ■



Mart Kampanyası!

MAGNI TH4,15.19P
gücü ve hızı
bir arada!

En uygun fiyatlarla
sizi bekliyor!



MAGNI
TELESCOPIC HANDLERS
TH4,5.19P



**KUSURSUZ DENGİ VE GÜÇ BİR ARADA;
BİRÇOK UYUMLU ATAŞMANLA ÇEŞİT VE
PERFORMANSIN ZİRVESİ!**





GLOBAL PUTZMEISTER & SANY EKSİKAVATÖR ENTEGRASYON TOPLANTISI TÜRKİYE'DE DÜZENLENDİ

Satış sonrası hizmetler süreçlerini daha iyi anlamak ve işleyişi yerinde incelemek amacıyla düzenlenen **Global Putzmeister & SANY** ekskavatör entegrasyon toplantısı; Almanya, İspanya, Japonya, Avustralya ve Çin'den gelen ekiplerin katılımıyla Putzmeister Türkiye'nin Çerkezköy fabrikasında gerçekleşti.

► **KURULUŞUNDAN** bu yana Putzmeister & SANY markaları için hem satış öncesi hem de satış sonrasındaki hizmet kalitesini her zaman üst düzeyde tutmak için çalışmalar gerçekleştiren Putzmeister Türkiye, başarılı satış adetleri ve müşteri memnuniyetiyle yurt dışındaki iştirakleri arasında dikkat çekiyor. Bu kapsamda satış sonrası hizmetler süreçlerini daha iyi anlamak ve işleyişi yerinde incelemek amacıyla Global Putzmeister & SANY ekskavatör entegrasyon toplantısı düzenledi. Toplantıya Almanya, İspanya, Japonya, Avustralya ve Çin'den gelen Global Putzmeister & SANY ekipleri katılım gösterdi.



İTERAKTİF ETKİNLİKLER EŞLİĞİNDE MODERN ÜRETİM TESİSİ YAKINDAN GÖZLEMLENDİ

Global Putzmeister & SANY ekskavatör entegrasyon toplantısı; workshoplar ve interaktif oturumlarla desteklendi. Eğitim sürecinde, Putzmeister Türkiye CEO'su Ali Bilgiç önemli değerlendirmelerde bulunurken Putzmeister Türkiye yetkilileri de sunumlar gerçekleştirdi. Ayrıca Putzmeister Türkiye'nin Çerkezköy'deki modern üretim tesisindeki tüm süreç yakından gözlemlendi ■



SANY
supported by **Putzmeister**

**STANT
AA352**

**MARBLE
İZMİRFAIR**
NATURAL STONE • TECHNOLOGIES
09-12 NİSAN APRIL 2025

MERMERDE FARK YARATAN ÇÖZÜMLER



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
@ /sanyturkiye v /Sany Türkiye



TSM GLOBAL'DE LOVOL LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER İÇİN KAPSAMLI EĞİTİM PROGRAMI

İş makineleri sektörünün önde gelen firmalarından **TSM Global**, Türkiye distribütörlüğünü üstlendiği **Lovol lastik tekerlekli yükleyiciler** için kapsamlı bir eğitim programı düzenledi. İstanbul'daki Genel Müdürlük binasında gerçekleştirilen eğitim, Lovol Avrupa Satış Pazarlama Direktörü ve Servisler Müdürü tarafından yönetildi.

► **TÜRKİYE** genelindeki satış ekiplerinin katılımıyla gerçekleştirilen bu eğitim, ekibin teknik bilgi seviyesini artırmayı hedefledi. Program kapsamında, Lovol lastikli yükleyicilerin

teorik bilgileri detaylı şekilde ele alınırken, makine bileşenleri ve çalışma prensipleri uygulamalı olarak gösterildi. Eğitim sürecinin en önemli bölümlerinden biri, Lovol FL960 Ad-

vance modelinin üzerinde gerçekleştirilen pratik çalışmalardı.

LOVOL FL960 ADVANCE: YÜKSEK VERİMLİLİK VE DAYANIKLILIK

Eğitimde kullanılan Lovol FL960 Advance modeli, 19 ton çalışma ağırlığına sahip olup, güçlü ve verimli bileşenleriyle dikkat çekiyor. Makinede yüksek performanslı Weichai motor, ZF şanzıman ve Meritor akslar kullanılıyor. Operatör konforu göz önünde bulundurularak tasarlanan geniş ve ergonomik kabin, kullanıcıya rahat bir çalışma ortamı sunuyor.

Ayrıca, bakım kolaylığı sağlayan tasarım detayları, dayanıklı şasi ve şanzıman ayırma modu gibi yenilikçi özellikler, makinenin kullanım ömrünü uzatıyor ve servis işlemlerini hızlandırıyor. Limited slip diferansiyel, ters yöne dönebilir fan gibi performansı artıran bileşenler de Lovol FL960 Advance'in öne çıkan özellikleri arasında yer alıyor.

İki gün süren eğitim, katılımcılar açısından hem öğretici hem de uygulamalı bir deneyim sundu. TSM Global'in müşteri memnuniyeti odaklı yaklaşımı doğrultusunda düzenlenen bu tür eğitimler, satış ekiplerinin yetkinliklerini artırırken, Lovol markasının Türkiye pazarındaki konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor ■



TSM
GLOBAL
"Geçmişten Geleceğe Güvenle"

LOVOL

ŞANTİYELERİN YENİ GÖZDESİ

Gelişmiş Teknoloji

Yenilikçi tasarım yüksek operatör konforu

Yüksek Verimlilik

Dayanıklı tasarımı ve gelişmiş hidrolik sistem

Düşük Yakıt Tüketimi

Yüksek verimli yeni nesil çevreci Weichai motor



Yüksek Kalite ve Dayanıklılık

ZF Şanzıman ve özel yürüyüş bileşenleri

444 3 876

www.tsmglobal.com.tr



YENİ YILA ZAYIF BAŞLAYAN İNŞAAT SEKTÖRÜ KONUT FAİZLERİNDE İNDİRİM BEKLİYOR

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan “Hazır Beton Endeksi” 2025 Ocak Ayı Raporu’na göre, Beklenti Endeksi hariç tüm endeksler geçen yılın aynı ayına göre azalırken en büyük düşüş Faaliyet Endeksi’nde görüldü.

► **HAZIR BETON ENDEKSİ 2025** Ocak Ayı Raporu’na göre, 2024 yılının son ayında pozitif tarafa geçen Beklenti Endeksi, 2025 yılı ocak ayında yeniden eşik değer altına indi. Tüm alt endekslerin aşağı yönlü hareket ettiği raporda, en düşük seviyeye gerileyen ise Faaliyet Endeksi

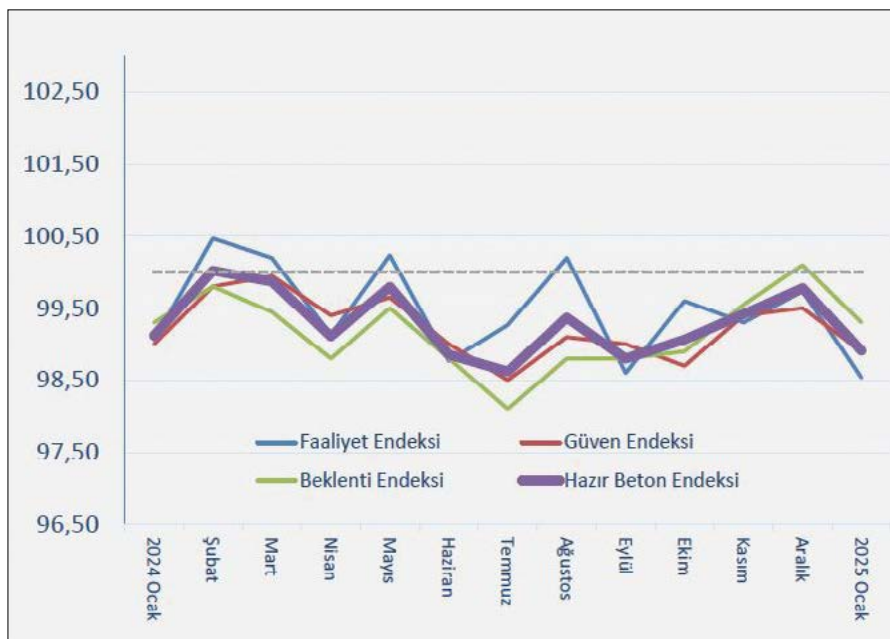


Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

oldu. 2024 yılının son çeyreğinde görülen yükseliş, yılın ilk ayında yerini gerilemeye bıraktı.

2025 yılında faiz indirimlerinin devam etmesinin, inşaat sektörü açısından kritik bir gelişme olduğunu kaydeden Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “Zira konut sektörünün 2025 yol haritasının belirleyicisinin bu olacağını düşünüyoruz. Konut satışları, ocak ayında, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 39,7 oranında artarak 112 bine ulaştı ki bu durum, ülke genelinde konut satışlarındaki son

dönemde görülen en yüksek ocak ayı değeridir. Daha önemlisi kasım ayında ipotekli konut satışları yıllık %316 artış gösterdi ancak bu hareketliliğin devam etmesi için ekonomi yönetiminin enflasyon ile mücadelede başarı sağlarken aynı zamanda dengeli bir faiz politikasını hayata geçirmesi gerekmektedir. Bankaların konut kredisinde hâlihazırda aylık yüzde 2,75’e inen faiz oranını önümüzdeki dönemde daha makul seviyelere çekmesi gerekiyor ki konut satışlarında ve inşaatta beklenen hareketlilik gerçekleşsin” ifadelerini kullandı ■



KLEEMANN

ORJİNAL AŞINMA PARÇALARI

CLOSE TO OUR CUSTOMERS



SENNEBOGEN VE DEUTZ: GÜÇLÜ İŞ BİRLİĞİYLE VERİMLİLİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Sanayi ve inşaat makineleri sektöründe yenilikçi çözümleriyle öne çıkan **SENNEBOGEN**, motor teknolojisinde öncü **DEUTZ** ile iş birliğini sürdürüyor. SENNEBOGEN, makinelerinde DEUTZ motorlarını kullanarak dayanıklılık, yüksek performans ve çevre dostu çözümler sunuyor.

► YÜKSEK PERFORMANS VE VERİMLİLİK

DEUTZ motorları, SENNEBOGEN makinelerinde düşük yakıt tüketimi ve uzun ömürlü kullanım avantajı sağlıyor. Çevre dostu teknolojileri ile

öne çıkan DEUTZ, SENNEBOGEN makinelerine yüksek güç sunarken, aynı zamanda emisyon değerlerini düşürerek daha sürdürülebilir bir çalışma ortamı oluşturuyor. Bu ortaklık, operasyonel maliyetlerin azalmasına da katkı sağlıyor.

MAKİNE MODELLERİ VE ÖZELLİKLERİ

DEUTZ motorları, SENNEBOGEN'in çeşitli sektörlerde kullanılan makinelerinde yer alıyor. Öne çıkan modeller arasında:

- **SENNEBOGEN 818 ve 825:** Malzeme taşıma makineleri, yüksek manevra kabiliyeti ve düşük yakıt tüketimi ile dikkat çekiyor.
- **SENNEBOGEN 718 ve 738:** Ormanlık sektöründe kullanılan bu makineler, yüksek kaldırma kapasitesi ve çevre dostu motorlarıyla öne çıkıyor.
- **SENNEBOGEN 355 E:** Teleskopik yükleyici modeli, kompakt tasarımı ve güçlü motoruyla sanayi ve lojistik sektöründe tercih ediliyor.

Bu makineler, DEUTZ'un verimli motorları sayesinde daha düşük yakıt tüketimi ve daha uzun ömürlü çalışma imkanı sunarak kullanıcılarına maliyet avantajı sağlıyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇÖZÜMLER

SENNEBOGEN ve DEUTZ, karbon ayak izini azaltmaya yönelik çözümler geliştiriyor. Modern motor teknolojileri sayesinde makineler, daha az yakıt tüketirken daha yüksek performans sergiliyor. Bu iş birliği, çevresel etkileri en aza indirerek sanayi makinelerinde sürdürülebilir bir gelecek hedefliyor.

GELECEĞE YÖNELİK ADIMLAR

SENNEBOGEN ve DEUTZ'un ortak vizyonu, sanayi makinelerinde daha çevreci ve verimli çözümler sunmak. Yeni nesil motor teknolojileri, enerji verimliliğini artırırken, elektrifikasyon ve alternatif yakıt sistemleri konusunda yapılan çalışmalar geleceğe yönelik önemli adımlar olarak öne çıkıyor.

Bu güçlü iş birliği, sanayi sektöründe çevre dostu teknolojilerin yaygınlaşmasını teşvik ederken, işletmelere daha ekonomik ve sürdürülebilir çözümler sunmayı amaçlıyor ■

Garrett

ADVANCING MOTION

BRANDTURBO



UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK BÜYÜK FARK YARATIR. GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr



TEKNOLOJİ VE SANAT BİR İŞ MAKİNESİNDE BULUŞTU: HITACHI ZX490LCH-7'NİN İLHAM VEREN TASARIMI!

Performans, dayanıklılık ve ekonomi gibi mühendislik kriterleriyle değerlendirilen iş makinelerinin sanatla bir araya gelmesi nadir bir durum. **Enka Pazarlama'nın özel tasarımı Hitachi ZX490LCH-7 ekskavatörü**, bu anlamda sektörde çok ses getirecek.

İZLEMK İÇİN TIKLAYIN



► **JAPON SANATININ** zarif dokunuşları ve yüksek mühendisliğin birleşimi, bu ekskavatörü sadece güçlü bir makine değil, aynı zamanda bir sanat eseri haline getiriyor. Bu röportajda, Hitachi ZX490LCH-7'nin ilham kaynağını ve tasarım sürecini Pazarlama Müdürü Mert Fırat'tan dinledik.

Teknolojinin ve sanatın kesiştiği bu özel tasarım fikri nasıl ortaya çıktı? Tasarımın temel çıkış noktası, mühendislik ile kültürel estetiği bir araya getirerek hem teknolojiyi hem de sanatı kutlayan bir çalışma yaratmaktı. Japon kültürüne ve onun sanat anlayışına duyduğum hayranlık bu projeye yön verdi. Geleneksel Japon sanatının sadeliği, doğa ile uyumu ve estetik anlayışı, ZX490LCH-7 ekskavatörün mühendislik detaylarıyla mükemmel bir uyum sağladı.

Tasarımda yer alan "The Great Wave" eseri makineyle nasıl bir bağ kuruyor?

"The Great Wave of Kanagawa," Kat-sushika Hokusai tarafından 1831 yılında yaratılmış ikonik bir Japon ahşap baskı eseridir. Bu eser, doğanın gücünü ve güzelliğini temsil eder. Dalgaların büyüklüğü, ZX490LCH-7 ekskavatörünün yüksek güç ve da-

yanıklılığıyla paralellik gösteriyor. Ancak bu makine sadece güçlü değil, aynı zamanda doğa dostu teknolojiye de sahip. Örneğin, AdBlue sistemi sayesinde karbon salınımı minimuma indiriliyor ve yakıt tüketimi optimize ediliyor.

Tasarımda yer alan samuray sembolü neyi ifade ediyor?

Samuray sembolü, cesaret, onur ve disiplin değerlerini temsil ediyor. ZX490LCH-7 ekskavatörü, bu değerlere paralel şekilde, yüksek kalite standartlarıyla üretilmiş, güvenilir ve dayanıklı bir makinedir. Tıpkı bir samurayın savaş meydanındaki sağlam ve onurlu duruşu gibi, ekskavatörümüz de sahada güçlü ve güvenilir bir performans sunuyor.

Hitachi markası ve geleneksel Japon evi görsel tasarımda nasıl bir anlam taşıyor?

Hitachi, mühendislik ve teknoloji-deki mükemmeliyeti temsil ediyor. Geleneksel Japon evi ise Japon kültürünün köklü geçmişini ve estetik anlayışını yansıtıyor. Bu tasarım, modern mühendislik ile geleneksel sanatın uyumunu sergileyerek hem teknoloji hem de kültürel bir mesaj veriyor.



Mert FIRAT / Pazarlama Müdürü

Sakura ağaçları tasarımda nasıl bir anlam taşıyor?

Sakura ağaçları, Japon kültüründe yenilenme ve dönüşümü simgeler. ZX490LCH-7 ekskavatörü de bu değerlere uygun olarak, sürekli gelişen ve yenilikçi teknolojilere sahip bir makinedir. Kullanıcı dostu ergonomik yapısı ve çevre dostu özellikleri ile iş verimliliğini artırırken, doğaya olan etkisini de en aza indirir. Sakura ağaçlarının çiçek açma dönemi nasıl doğanın muhteşem bir gösterisini temsil ediyorsa, ZX490LCH-7 de sahada sunduğu performansla aynı etkiyi yaratmaktadır ■



PALETLİ MOBİL KIRMA & ELEME ÇÖZÜMLERİ

HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL



TAAHHÜT



MADENCİLİK



GERİDÖNÜŞÜM

NEDEN PALETLİ MOBİL?

Çünkü katlanabilir yapısıyla kolayca taşınır ve dar alanlarda bile esnek hareket kabiliyeti sunar. Hızlı kurulumuyla zaman kazandırır, hibrit teknolojisiyle hem elektrikli hem de dizel olarak çalışarak yakıt tasarrufu sağlar ve çevreye duyarlıdır.

Yüksek hareket kabiliyeti ve güçlü performansı ile her türlü arazi koşulunda güvenilir ve etkin bir çözüm sunar, işinizin her aşamasında sizi bir adım öne taşır.



boratas
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ

ÇENELİ KIRICILAR



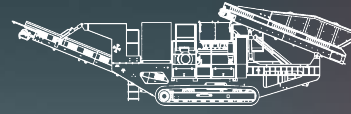
DARBELİ KIRICILAR



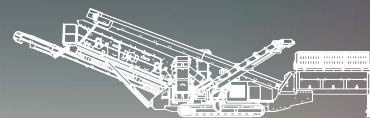
KONİK KIRICILAR



DİK MİLLİ KIRICILAR



TİTREŞİMLİ ELEKLER



SCALPING ELEKLER



OLASILIKLARI
YENİDEN
TANIMLAYALIM

boratas
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ



2003 ' DEN BERİ



MAKSİMUM VERİMLİLİK VE GÜÇ



ESNEK TAŞIMA VE KURULUM



HİBRİT TEKNOLOJİ İLE TASARRUF



www.boratas.com.tr



SEKTÖR LİDERİ CATERPILLAR'IN 2024 CİROSU 64,8 MİLYAR DOLAR OLDU

Caterpillar Inc., 2024 yılının son 3 aylık dönemine ve yılın geneline yönelik finansal sonuçlarını açıkladı. Bun göre şirketin 4. çeyrekteki cirosu, 2023'e kıyasla %5 azalarak 16,2 milyar dolar, yıl genelindeki cirosu ise %3,4 azalarak 64,8 milyar dolar olarak gerçekleşti.



► **2024'TE** özellikle inşaat ve madencilik sektörlerinde nihai kullanıcı talebindeki gerilemeye rağmen Caterpillar, etkin fiyatlandırma ve maliyet yönetimi sayesinde güçlü kâr marjını korudu ve istikrarını sürdürdü.

İNŞAAT VE MADENCİLİK SEKTÖRLERİ GERİLEDİ

Firmanın faaliyet gösterdiği segmentler bazında yapılan değerlendirmeye göre gelirleri inşaat sektöründe %8 azalarak 6 milyar dolar ve madencilik sektöründe %9 azalarak 2,96 milyar dolar olarak gerçekleşti. Enerji ve nakliye sektörlerindeki gelirleri ise neredeyse değişmeyerek 7,65 milyar dolar oldu.

İnşaat sektöründeki daralmada, 3,2 milyar dolarla ciroda önemli bir paya sahip olan Kuzey Amerika'daki %14'lük daralma etkili oldu. İnşaat sektörü satışları Latin Amerika'da %6 artarken, dünyanın kalan bölgelerinde önemli bir değişim göstermedi.

Benzer şekilde madencilik segmentinde de kayıpta Kuzey Amerika'da %23 azalan satışlar (960 milyon dolar) belirleyici oldu. Bu segmentte Asya-Pasifik bölgesi satışları da %7 azalarak 872 milyon dolara geriledi.

İNOVASYON VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI YATIRIMLAR

Caterpillar Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Jim Umpleby, sonuçlarla ilgili yaptığı açıklamada, "Küresel ekibimizin 2024 yılında gösterdiği güçlü performanstan gurur duyuyorum. Çalışanlarımız, rekor düzeyde düzeltilmiş hisse başı kâr ve güçlü bir serbest nakit akışı ile başarılı bir yıl geçirdi" dedi.

Umpleby, 2025'te şirketin 100. yılını kutlayacağını hatırlatarak, "Yüzüncü yılımıza girerken müşterilerimize hizmet etmeye, stratejimizi kararlılıkla uygulamaya ve uzun vadeli kârlı büyüme için yatırım yapmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

Caterpillar, küresel pazarlardaki güçlü talep ve operasyonel verimliliğin etkisiyle başarılı bir yıl geçirdi. Şirket, önümüzdeki dönemde inovasyon ve sürdürülebilirlik odaklı yatırımları artırarak büyümeyi sürdürmeyi hedefliyor ■

CASE
CONSTRUCTION

İŞİNİZE GENİŞ AÇIDAN BAKIN

**580SV Kazıcı Yükleyiciler'in Üstün Görüş Performansıyl
Her İşte Yüksek Verimlilik!**

- Gece uygulamalarında 360 derece aydınlatma performansı sunar.
- Yan kazılarda dahi üstün görüş alanı sağlayan, kabin üstü yan lambalar dahil toplam 6 adet çalışma lambası bulunur.



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefonda bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

ÇOK AMAÇLI MAGNI TELEHANDLERLAR İÇİN URCAN MAKİNA'DAN KAMPANYA

Distribütörü olduğu İtalyan Magni telehandlerların gelişmiş teknolojik özelliklerini ve geniş kullanım alanlarını ihtiyacı sahiplerine tecrübe ettirmeyi hedefleyen Urcan Makina, 3 farklı telehandler modeli için cazip bir kampanya düzenledi.



► **URCAN MAKİNA** Satış Müdürü Tolga Erenyol, haziran ayına kadar geçerli olacak kampanya ve makinelerin ön plana çıkan özellikleri hakkında bilgiler verdi.

Kampanyanız hangi modelleri kapsıyor?

Kampanyamız kapsamında; 18 metre / 5 ton kapasiteli ve kule dönüş özellikli RTH 5.18 modelimizin yanı sıra 15 metre / 4,5 ton kapasiteli TH 4,5.15p ve 6 metre / 3 ton kapasiteli TH 3.6 modellerimizi, bu makinelerin farklı amaçlarla kullanılabilmesini sağlayan, yüksek donanım özellikleriyle birlikte müşterilerimize sunuyoruz.

Makinelerin kullanım alanları nelerdir?

RTH 5.18 modelimiz hem şantiyeler hem de kiralama firmaları için ideal bir makinedir. Kompakt yapısıyla erişim ve hareket etmenin zor olduğu dar alanlardaki performansıyla rotasyonlu makineler arasında öne çıkıyor.

TH 4,5.15p modelimiz inşaat sahalarında, şantiyelerde ve zorlu hafif sanayi tesislerinde tercih ediliyor.

TH serisinin en kompakt modeli olan TH 3.6, tarım sektörünün yanı sıra dar alanda elleçleme yapılan her türlü tesiste kullanıma uygundur.

Kampanyanızla kullanıcılara sağladığınız avantajlar nelerdir?

Makinelerimizin üstün teknolojik özelliklerini, çok amaçlı kullanım avantajıyla birlikte müşterilerimize tecrübe ettirmek istiyoruz. Bu kapsamda İtalya'daki Magni yönetimiyle yaptığımız görüşmeler çerçevesinde, bu 3 modelimizi yüksek donanımlı bir şekilde, cazip fiyatlarla Türkiye'deki kullanıcılara sunuyoruz. Makinelere hangi ataşmanı takarsanız, makine o işin uzmanına dönüşüyor.

Makinelerde sunduğunuz bu donanım özellikleri nelerdir?

RTH 5.18 ve TH 4,5.15p modellerimiz, aksesuarların otomatik tanınmasını ve ilgili yük tablolarının oluşturulmasını sağlayan RFID sistemi sayesinde, inşaat ve sanayi alanlarında ihtiyaç duyulan çok geniş bir ataşman yelpazesine uyumludur.



Bununla birlikte kampanyamız kapsamında RTH 5.18 modelimizde; klima, uzaktan kumanda, hareketli platform (sepet), kova, 5 tonluk kanca, 12 inç'lik dokunmatik ekran ve geri görüş kamerası standart olarak sunuluyor.

TH 4,5.15p modelimizde yine klima, uzaktan kumanda, hareketli platform, kova ve 2 ton kapasiteli jib kanca ile geliyor.



Küçük boyutlarıyla etkileyici bir performansa sahip olan TH 3.6 modeli-mizde de klima, kabin ısıtıcı sistem, bom ve kabin üzeri led aydınlatmalar, hareketli platform, kova, 3 ton kapasiteli kanca ve geri görüş kamerası yer alıyor.

Son olarak, neden Magni ve Urcan Makina?

Magni telehandlerlar; olağanüstü gücü, üstün manevra kabiliyeti ve hassas kontrol özellikleriyle en zorlu işlerin üstesinden kolayca gelmenizi sağlar. İster inşaat sahalarında, şantiyelerde, ister tarımda veya sanayi tesislerinde çalışın, her türlü görevi tek bir makineyle verimli ve güvenilir bir şekilde tamamlayabilirsiniz.

Üstelik, Urcan Makina'nın güçlü satış sonrası hizmetleriyle her zaman yanınızdayız. Yedek parça temini, teknik servis ve kapsamlı müşteri desteğimizle, ekipmanlarınızın her zaman en yüksek verimlilikte çalışmasını



Tolga ERENYOL / Urcan Makina Satış Müdürü

sağlıyoruz. Magni'nin üstün teknolojisini, Urcan Makina'nın güvenilir desteğiyle birleştirerek işlerinizi daha da ileri taşıyın! ■



MODEL	RTH 5.18	TH 4,5.15P	TH 3.6
Azami kaldırma kapasitesi	4.999 KG	4.500 KG	3.000 KG
Azami yükseklikte kapasite	3.000 KG	3.500 KG	2.500 KG
Azami kaldırma yüksekliği	17,56 M	15,2 M	5,8 M
Motor / Güç	75.30HP	101.20HP	75.30HP
Uzunluk x Genişlik	6,69 X 2,54 M	6.41 X 2,53 M	3,79 X 1,81 M



TÜRKİYE'NİN DEPO VE LOJİSTİK ALANINDAKİ YENİ BULUŞMA NOKTASI: HOW-HUB OF WAREHOUSE

İç lojistik ve depo sistemleri sektörü, dijitalleşme ve otomasyonun hız kazandığı bir dönemde büyük bir dönüşüm yaşıyor. Türkiye'nin bu alandaki ilk büyük buluşması olan **HOW-Hub of Warehouse Fuarı**, sektörün gelişimini destekleyerek yenilikçi çözümleri bir araya getirecek.

► **18-20 EYLÜL 2025** tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek fuar, uluslararası arenada Türkiye'nin iç lojistik ve depo sistemleri alanındaki vizyonunu sergileyecek.

TÜRKİYE EKONOMİSİNE 3,5 MİLYAR DOLARLIK KATKI

İstif makineleri sektörü, lojistik ve depo sistemlerinde kritik bir rol oynarken, Türkiye ekonomisine yıllık 3,5 milyar dolarlık katkı sağlıyor. İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, fuarın sektöre sağlayacağı katkıya dikkat çekerek şunları söyledi: “*Sektörümüzün ihracatı 2023 yılında bir önceki yıla göre %23,1 artarak 771 milyon dolara ulaştı. Tamamlayıcı alt sektörlerle birlikte toplam ihra-*

cat 1 milyar doları buldu. 2024'ün Ocak-Kasım aylarında 701 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik. HOW-Hub of Warehouse Fuarı, ihracatımızı daha yukarılara taşımamıza yardımcı olacak.”

SEKTÖRÜN TÜM PAYDAŞLARI İLK KEZ BİR ARADA

Deutsche Messe AG'nin Türkiye ofisi Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş. organizatörlüğünde ve İSDER, ENOSAD, ROBODER ve AKDER desteğiyle düzenlenecek olan fuar, iç lojistik ve depo sistemleri sektöründeki tüm oyuncularını aynı çatı altında bir araya getirecek. Fuar kapsamında malzeme taşıma teknolojileri, depo ve raf sistemleri, robot teknolojileri, yazılım ve otomasyon çözümleri gibi birçok yenilik sergilenecek.

Fuarın proje yöneticisi Sena Mengül, organizasyonun yenilikçi yönüne vurgu yaparak şu açıklamada bulundu: “*HOW-Hub of Warehouse, yalnızca bir ticaret fuarı değil, aynı zamanda yenilikçi çözümlerin ve iş birliklerinin geliştirileceği bir platform olacak. Katılımcılarımızın en yeni teknolojileri deneyimleyebilmesi için titizlikle çalışıyoruz. Bu fuar, sektörün geleceğini şekillendirecek bir buluşma noktası olacak.*”

DİJİTALLEŞME VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖN PLANDA

Fuarın en önemli konularından biri dijitalleşme ve sürdürülebilirlik olacak. Lojistikte otonom sistemlerin yaygınlaşması, enerji verimliliği ve karbon nötr çözümler gibi konular, fuarda geniş kapsamlı olarak ele alınacak. Depolama ve taşıma sistemlerinde robot teknolojileri, AGV ve AMR çözümleri de ziyaretçilerin deneyimleyebileceği yenilikler arasında yer alacak.

Türkiye'nin iç lojistik ve depo sistemleri alanında attığı bu büyük adım, sektörün geleceğini şekillendiren bir platform olmayı hedefliyor. HOW-Hub of Warehouse Fuarı, hem yerli hem de uluslararası katılımcılara yeni iş fırsatları sunarak Türkiye'nin lojistik dünyasındaki konumunu güçlendirecek.



Serkan KARATAŞ / İSDER Yön. Kur. Başkanı



Sena MENGÜL / HOW Proje Yöneticisi



ZOOMLINK



Onarım Talebi
Servis talebi oluşturma, izleme ve değerlendirme



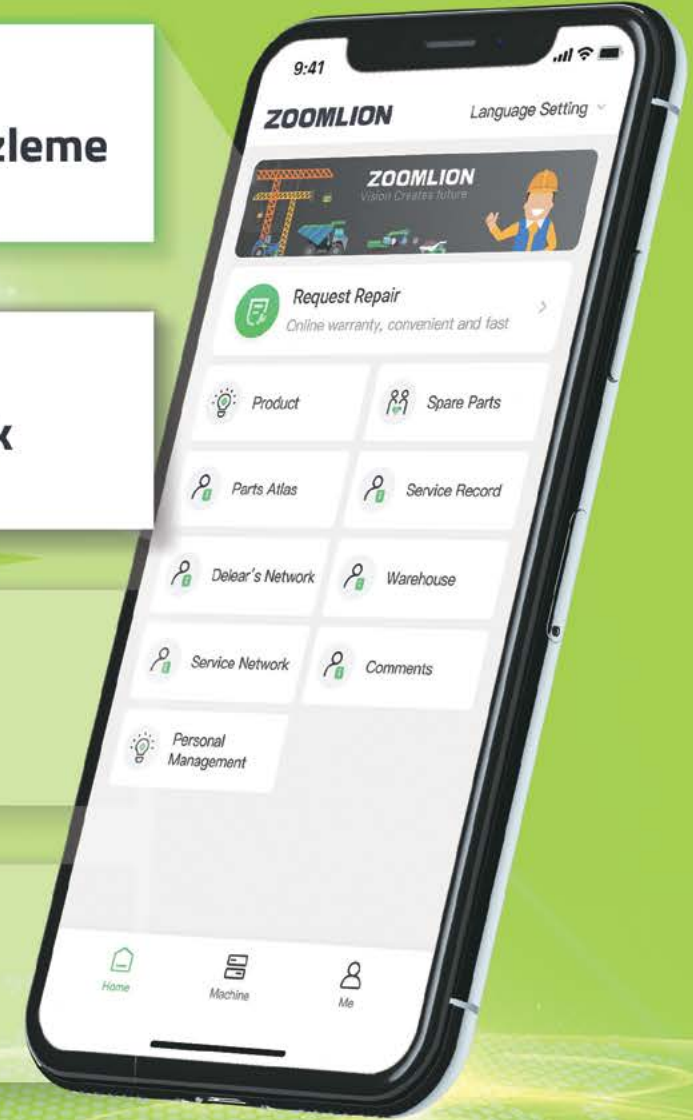
Personel Yönetimi
Operatör bağlantısı, esnek yönetim



Makine Yönetimi
IoT, çalışma koşullarının görüntülenmesi



Parça Sorgulama
Envanter kontrolü, çevrimiçi sipariş



Zoomlion Türkiye Servis Hattı: +90 444 1 157



Android



ios



ZOOMLINK

İndirmek için QR kodunu tara

ZOOMLION

VİZYON GELECEĞİ YARATIR





AYKE MAKİNA GENEL MÜDÜRÜ VOLKAN DEMİRKOL:

450 adet iş makinesiyle ağırlıklı olarak Marmara, Ege, Akdeniz ve İç Anadolu bölgelerinde faaliyet gösteren Ayke Makine, parkında öncelikle HİDROMEK'i tercih ediyor.

“OPERATÖRÜNDEN PATRONUNA ÇALIŞTIĞIMIZ TÜM MÜŞTERİLER HİDROMEK® DİYOR!”

► **SEKTÖRÜNDE** profesyonel hizmet sunan ve müşteri memnuniyeti odağından şaşmayan şirketler, yeni yatırım ve büyüme hamlelerini daha kontrollü bir biçimde yönetiyor. Ayke Makina ve kardeş şirketleri, bu profesyonelliğin iş makineleri sektöründeki güzel bir örneği. Sektöre yönelik uzun dönem, kısa dönem kiralama, ikinci el satış ve distribütörlük gibi faaliyetlerin iyi bir organizasyonla yönetildiği bu yapı, yatırımlar konusunda da kararlı adımlarla ilerliyor. Görüşlerini aldığımız Ayke Makina'nın Genel Müdürü Volkan Demirkol, hem sektörde ne kadar etkin olduklarını hem de HİDROMEK yatırımlarını bizimle paylaştı:

Ayke Makina ve kardeş şirketleri hakkında bilgi verir misiniz?

Temelleri 1996 yılında atılan firmamız, 2014 yılından itibaren yatırımlarını hızlandırdı. Babadan gelen bu aile şirketi, Ferdi Aslan döneminde güçlü bir büyüme dönemine girdi. Özellikle iş makinesi kiralama ve nakliye konularında uzman bir şirket haline geldik.

Günümüzde bir grup şirketi olarak hizmet veriyoruz. Ayke Makina şirketimiz kiralama, nakliye ve ikinci el satış hizmetleri sunuyor. Bir başka firmamız ile hem distribütörlük hem de kırıcı üretimi çalışmaları gerçekleştiriyoruz. Ayrıca bir firma aracılığıyla 20-40 ton arası iş makineleri

için kırıcı üretimi gerçekleştiriyor. Sarı Makinalar organizasyonumuz ile de kısa dönem kiralama hizmeti sunuyoruz.

Ayke Makina'nın faaliyet gösterdiği alanlar nelerdir?

450 adet iş makinesiyle ağırlıklı olarak Marmara, Ege, Akdeniz ve İç Anadolu bölgelerinde çalışıyoruz. İnşaat ve ağır inşaat alanlarındaki kurumsal şirketlere iş makinesi kiralama hizmeti sunuyoruz. Hem kiraladığımız makinelerin hem de müşterilerimizin makineleri-

“Büyük projelerde yer alan ve profesyonel çalışan özel inşaat şirketlerine makine kiralityoruz”

Türkiye’de makine kiralama yaygınlaşıyor mu? Ne tür şirketlere kiralama tercih ediyorsunuz?



Volkan Demirkol / Ayke Makina Genel Müdürü

nin nakliyesini gerçekleştiriyoruz.

İş makinesi kiralamak inşaat sektöründe nasıl bir öneme sahip?

Kiralama yöntemi; bir iş makinesine para yatırarak satın almak, bakımlarıyla uğraşmak ve iş tamamlandığında elden çıkarmak gibi süreçlerden arındırıyor. Makinenin bakım onarım süreçleri, operatöre verilen maaş ve makinelerin nakliyesi gibi süreçleri de düşündüğümüzde kiralama hizmeti inşaatçıya yüzde 40'a kadar tasarruf sağlar. Biz de Ayke Makina olarak bu boşluğu doldurmak amacıyla özel sektör firmalarına operatörlü veya operatörsüz kiralama hizmeti sunuyoruz. Bu alanda İstanbul'un en çok iş makinesine sahip şirketiz.

Elinde az sayıda makinesi olup kiralama yapan çok sayıda şirket görüyoruz. Ancak geniş bir filo ya sahip olup toplu halde makine kiralayanların sayısı parmakla gösterilecek kadar azdır. Biz büyük projelerde yer alan ve profesyonel çalışan özel inşaat şirketlerine makine kiralama tercih ediyoruz. Hizmet verdiğimiz şirketler makinelerimizi kendileri değerlendirebiliyor veya kamuya kiralama da yapabiliyorlar. Biz ise kamuyu tercih etmemekle birlikte, istisna olarak yakın zamanda İstanbul Belediyesi'ne karla mücadele çalışmaları kapsamında bir filo kiralaması gerçekleştirdik. Bunun dışında özel şirketlerle yolumuza devam ediyoruz.

Ayke Makina sektöründe nasıl bir fark yaratıyor?

Bizi tercih edilebilir kılan sebeplerin başında müşterilerimizin hangi tür makinelere ihtiyacı olduğunu öngörmemiz geliyor. Ayrıca genç bir makine parkına sahibiz ve 5 yılın ardından elimizdeki makineleri satışa sunuyoruz. Dolayısıyla temiz ve dinamik bir 2. el makine parkımız bulunuyor.

Kaç kişilik bir ekibe sahipsiniz?

Müşterilerimize sahada hizmet veren seyyar ekibimiz ve operatörlerimizden oluşan 70 kişilik bir ekiple hizmet veriyoruz. Makinelerimizin bakım onarım süreçleriyle ilgilenen 6 kişilik bir kadromuz da bulunuyor.

Müşterilerinize nasıl bir danışmanlık hizmeti sunuyorsunuz?

Oluşturduğumuz özel bir seyyar ekip, hizmet vereceğimiz müşterinin çalışma sahasına gider ve gözlem yapar. Bu sayede örneğin, bizden talep edilen 30 tonluk makine yerine saha şartlarına göre 20 tonluk bir makine de önerebiliyor ve daha tasarruflu bir operasyon gerçekleştirebiliyoruz. Dolayısıyla müşterilerimizin daha ekonomik ve daha kaliteli hizmet alması için azami gayret içerisindeyiz.

“24 saat içerisinde müdahale edebiliyor, bu süre zarfında makineyi çalışır duruma getiremezsek yeni bir makine gönderiyoruz”

Çalıştığınız şirketlere nasıl bir taahhüt sunuyorsunuz?

Teslim ettiğimiz bir makine arızalanırsa 24 saat içerisinde müdahale edebiliyor, bu süre zarfında makineyi çalışır duruma getiremezsek yeni bir makine gönderiyoruz. Sözleşmelerimizde yer alan bu maddeyle hiçbir müşterimizin işini aksatmıyoruz. Örneğin maliyetlerin yüksek olduğu madencilik sektörü gibi kritik çalışmalarda bizim sunduğumuz hizmet son derece önem arz ediyor. Bu hiz-



meti sunarken de makinelerimizin bakım süreçlerini titizlikle takip ediyor ve müşterilerimize tertemiz iş makineleri sunmaya özen gösteriyoruz.

Makine parkınızda ne tür iş makineleri yer alıyor?

Parkımızda ağırlıklı olarak 1,5 tondan 70 tona kadar paletli, lastikli ve uzun armlı-bomlu, özellikli ekskavatörler bulunuyor. Kazıcı yükleyicilerimizin sayısı ise 180'e yaklaştı. Ayrıca greyder, dozer, asfalt silindiri, toprak silindiri ve 3 tonluk çift tamburlu yama silindirlerimizle hizmet veriyoruz. Makine parkımızı, nakliyelerde kullandığımız 5 adet kayar kasa ve 3 adet low-bed ile destekliyoruz. Kayar kasa araçlarımızla 22 tona kadar ve

low-bed araçlarla ise 70 tona kadar taşımalar gerçekleştirebiliyoruz.

“En çok lastikli ekskavatöre sahip şirketler arasındayız”

Ekskavatörleriniz hangi çalışmalarda kullanılıyor?

Paletli ekskavatörlerimiz hafriyat ve inşaat sahalarında hizmet veriyor. Lastikli ekskavatörlerimiz tren projelerinde çalışıyor. Özellikle farklı ataşmanlarla tren raylarında hızlı hareket edebilmesi, operasyonlarda büyük kolaylıklar



sağlıyor. Bu alanda en çok lastikli ekskavatöre sahip şirketler arasındayız. Uzun bomlu özellikli ekskavatörlerimiz ise ağırlıklı olarak deniz taramalarında, liman ve dere temizliklerinde son derece pratik çalışmalara olanak tanıyor.

Yeni makine alımlarında ilk dikkat ettiğiniz husus nedir?

Türkiye'nin önde gelen profesyonel şirketlerine hizmet veriyoruz ve iş makinelerimiz hızlı tren, köprü, kanal gibi büyük projelerde çalışıyor. Bu büyük çaplı müşteriler, hangi projede ne tür makine kullanılabileceğini tahmin edebiliyorlar. Dolayısıyla talep edecekleri makineleri öngörüyor ve bu taleplere uygun makineler almaya özen gösteriyoruz. Bu sayede rahatlıkla bize gelip makinelerini zahmetsizce tedarik edebiliyorlar. Projelerde çalıştırmak üzere en hızlı makine tedarik eden şirket olma konusunda hedeflerimiz var.

Marka tercihini neye göre belirliyorsunuz?

Müşterilerimizin piyasadaki tercihleri bizim tercihlerimizi de oluşturuyor. Parkımızda hem yerli hem de yabancı menşeli markadan çok sayıda iş makinesi yer alıyor. Ancak önümüzdeki dönem makine parkımızı ciddi oranda yerliye çevirmeyi hedefliyoruz. Bu kararımızda hızlı servis, hızlı yedek parça tedarik süresi ve yabancı markalara oranla uygun parça fiyatı gibi etkenler rol oynadı.

“Türkiye'nin gözbebeği HİDROMEK ile 2014 yılından beri çalışıyoruz”

HİDROMEK ile yollarınız nasıl keşşti?

Her markayla ilişkilerimiz olumlu ilerlese de, Türkiye'nin gözbebeği HİDROMEK ile 2014 yılından beri çalışıyoruz. İlk olarak 4 adet HMK 102 S kazıcı-yükleyici alımı gerçekleştirmiştik. Son alımımızda ise bu yıl 30 adet HMK 102 B Alpha kazıcı-yükleyici ve

3 adet 23 tonluk HMK 230 LC paletli ekskavatör tercihlerini yaptık.

“HİDROMEK'in servis ağı ve hızlı müdahalesi, tercih sebebimizde ilk sırada”

Neden HİDROMEK'i tercih ettiniz?

HİDROMEK'in servis ağı ve hızlı müdahalesi ilk sırada geliyor. Ayrıca diğer makinelerle kıyasla makinelerinin sahip olduğu performans ve operasyonlarda kaliteli iş çıkarması önemli bir etken oldu. Satış sonrası hizmetlerin rekabetçi olması ve nispeten uygun



olması ise bir başka önemli avantaj. Özellikle bu zamanda enflasyonun karşısında ne kadar uygun maliyetli alım yapılır ve hizmet verilirse, enflasyona karşı o kadar güç kazanılır. Ayrıca HİDROMEK bizi dünyaya tanıtan milli yüzümüz. Dolayısıyla biz de benzer biçimde markamızın reklamını müşterilerimize yapıyoruz.

“Türkiye piyasasında HİDROMEK'in yüksek performanslı makineleri ikinci elde değerini buluyor”

Markanın ikinci el değerini nasıl görüyorsunuz?

Kiralama şirketleri aldıkları makineleri müşterilere sorunsuz hizmet vermek amacıyla maksimum 5 yıl içerisinde elinden çıkarmak durumundadır. Genç makinelerinin satışı ise ikinci el değerinin yüksek olması açısından ayrı bir önem taşıyor. Türkiye piyasasında HİDROMEK'in yüksek performanslı makinelerinin, değerini bularak satıldığını görüyoruz. Bu açıdan da ayrıca memnunuz.

Hangi dönemlerde kiralamalarınız artıyor?

Aralık, ocak ve şubat aylarında yaşanan durgunluğun ardından inşaat sektörü hareketlenir. Bununla birlikte yıla vurduğumuzda makine parkımızın ortalama yüzde 85'ini aktif

PUTZMEISTER TÜRKİYE VE ÖZSEÇ BETON'DAN GÜÇLÜ İŞ BİRLİĞİ



Anlaşma kapsamında, 2025 yılında teslim edilmesi planlanan kamyonu monte beton pompaları için el sıkışıldı.

Türkiye pazarında güçlü bir yatırım Kalite ve dayanıklılığı ön planda tutarak global çapta güvenilir çözümler sunan Putzmeister, Türkiye'de de uzun yıllardır inşaat sektörüne yön veren markalar arasında yer alıyor. 2024'te 1.500'ün üzerinde ekipman teslimatı gerçekleştiren Putzmeister Türkiye, her geçen yıl büyüyen pazar payıyla sektördeki lider konumunu perçinlemeye devam ediyor.

Bu iş birliğiyle Özseç Beton'un hizmet kalitesinin yükseltilmesi ve sektördeki en yeni teknolojilere sahip beton pompalarının kullanılması hedefleniyor. Özseç Beton, İstanbul'un Avrupa yakasındaki 12 tam otomasyonlu tesisi ve günlük 55.000 m üretim kapasitesiyle inşaat sektöründe önemli bir konumda bulunuyor. Firma, güçlü araç parkı ve çevreci yaklaşımıyla sürdürülebilir üretim anlayışına katkıda bulunuyor.

Yenilikçi çözümlerle geleceğe yatırım Putzmeister Türkiye, sadece beton sektörüyle sınırlı kalmayarak SANY ve Putzmeister markalarıyla birçok alanda yenilikçi çözümler sunmaya devam ediyor. 2024 yılında önemli başarılarla imza atan şirket, 2025 yılında sektördeki liderliğini daha da pekiştirmeyi hedefliyor ■

İnşaat sektörünün güçlü markalarından Putzmeister Türkiye, Özseç Beton ile önemli bir iş birliğine imza attı. Yapılan anlaşma ile sektörün gelişimine katkı sağlanırken, yüksek kaliteli beton pompaları ile verimlilik artışı hedefleniyor.

► **DÜNYA GENELİNDE** beton pompalama teknolojilerinde lider markalardan biri olan Putzmeister, Türkiye'deki güçlü varlığını sürdürerek sektörün önemli oyuncularından Özseç Beton ile yeni bir ortaklığa adım

attı. Almanya Aichtal'daki merkez fabrikada gerçekleşen imza töreninde, Putzmeister Global Satış Direktörü Carsten Von Der Geest, Putzmeister Türkiye CEO'su Ali Bilgiç ve Özseç Beton yetkilileri bir araya geldi.



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

KURTAŞ VİNÇ FİLOSUNU ZOOMLION İLE GÜÇLENDİRİYOR



Vinç kiralama sektörünün öncü firmalarından **Kurtaş Vinç**, makine parkını güçlendirmek ve hizmet kalitesini artırmak adına **Zoomlion** ile güçlü bir iş birliğine imza attı.



► **KURTAŞ VİNÇ** Şirket ortağı ve Genel Müdürü Kamuran Bozkurt ile gerçekleştirdiğimiz röportajda, Kurtaş Vinç'in sektördeki konumu, büyüme stratejileri ve Zoomlion iş birliğinin geleceğe etkileri üzerine konuştuk.

KURTAŞ VİNÇ: AİLE GELENEĞİNDEN KÜRESEL BİR MARKAYA

1989 yılında Bayram Bozkurt tarafından Bursa'da kurulan Kurtaş Vinç, küçük bir aile şirketi olarak başladığı yolculuğunu uluslararası projelerde yer alan güçlü bir marka olarak sürdürüyor. Şirketin yönetimini Kamuran Bozkurt, Yavuz Bozkurt ve Muhammed Bozkurt üstlenmiş durumda. Makine parkına yapılan yatırımlar ve modernizasyon süreçleri ile firma, sektörde öncü olma hedefini kararlılıkla sürdürüyor.

Kurtaş Vinç'in faaliyet alanları arasında vinç kiralama, ağır nakliye, montaj ve proje yönetimi gibi hizmetler bulunuyor. Şirket, en yeni teknolojilerle donatılmış ekipmanlarıyla büyük projelere yenilikçi çözümler sunuyor.

MAKİNE PARKINI GÜÇLENDİREN STRATEJİK YATIRIMLAR

Kurtaş Vinç, makine yatırımlarını belirlerken verimlilik, güvenlik ve çevre dostu teknolojilere öncelik veriyor. Kamuran Bozkurt'a göre, firmanın büyümesinde en önemli faktörlerden biri, dünya çapında kendini kanıtla-



mış markalarla yapılan iş birlikleri. Bu doğrultuda, Zoomlion markasıyla gerçekleştirilen ortaklık firmanın rekabet gücünü artırıyor.

"Zoomlion gibi sektörde kendini kanıtlamış bir markayla çalışmak, operasyonel verimliliğimizi artırıyor. Makine parkımızda, 2 adet 800 tonluk ZCC9800 paletli vinç, 3 adet 150 tonluk ZCT150 paletli mobil vinç, 3 adet 110 tonluk ZRT1100, 3 adet 85 tonluk ZRT850 arazi tipi mobil vinç bulunmaktadır. Bu makineler, büyük ölçekli projelerimizde kritik roller üstleniyor" diyor Bozkurt.

MEGA PROJELERDE ZOOMLION GÜCÜ

Kurtaş Vinç, Türkiye'nin en büyük

projelerinde Zoomlion makineleriyle fark yaratıyor. Ankara'daki 19 Mayıs Stadyumu inşaatında, 390 tonluk çatı kirişi kaldırma operasyonunu başarıyla tamamlayan firma, İstanbul Havalimanı'nda ve Çorlu'daki rüzgâr türbini projelerinde de aktif rol alıyor.

Zoomlion makinelerinin performansından son derece memnun olduklarını belirten Bozkurt, gelecekte daha fazla makine yatırımı yapacaklarını söylüyor. *"2025-2026 yıllarında büyük bir yenilenme sürecine gireceğiz. Zoomlion'un Çin'deki fabrikasını ziyaret ettiğimizde, firmanın üretim kalitesine ve teknolojisine bir kez daha hayran kaldık. Önümüzdeki dönemde filomuzu Zoomlion makineleriyle daha da genişletmeyi planlıyoruz,"* diye ekliyor.



TEKNOLOJİ VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖN PLANDA

Vinç kiralama sektörünün geleceğini değerlendiren Bozkurt, büyük projelerin artışıyla birlikte akıllı ve çevreci makinelerin daha fazla tercih edileceğini düşünüyor. Kurtaş Vinç, teknolojiye yatırım yaparak ve sektörün ihtiyaçlarına hızlı yanıt vererek büyümeye devam edecek.

Zoomlion ile gerçekleştirilen stratejik iş birliği, firmanın operasyonel gücünü artırırken, sektördeki konumunu da güçlendirmeye devam ediyor. Kurtaş Vinç yenilikçi vizyonu ve genişleyen makine parkıyla gelecekte sektörde daha büyük başarıları imza atmaya hazırlanıyor ■



CASE SV SERİSİ

KAZICI YÜKLEYİCİLER İLE GÜCÜNE GÜÇ KATIYOR

Türkiye'nin en köklü sanayi kuruluşları arasında yer alan **TürkTraktör**'ünengin tecrübesini iş makineleri alanına taşımasıyla birlikte, **CASE** marka kazıcı yükleyiciler 2020 itibariyle Ankara fabrikasında üretilmeye başlamıştı. 70 yılı aşkın üretim bilgisi ve ileri teknolojiyle hayata geçirilen bu makineler, şimdi yenilenen tasarımlarıyla **SV Serisi** olarak kullanıcıların karşısına çıkıyor.



► **KAPSAMLI** bir kabin yenileme sürecinden geçen CASE kazıcı yükleyiciler, küçük tekerli modeller arasına eklenen 590SV ile ürün gamını daha da genişletti. Farklı donanım seçenekleriyle sunulan üç farklı model, kullanıcıların her türlü ihtiyacına yanıt vermek üzere tasarlandı.

YENİ KABİN İLE ARTAN KONFOR

SV Serisi, Faz 5 motor geçişiyle birlikte kabin tasarımında da büyük bir yenilik getirdi. Önceki modellere göre daha geniş iç hacmi sunan yeni



kabin, operatörler için daha ferah ve konforlu bir çalışma ortamı sağlıyor.

Yeni yükleyici kontrol kolu, operatörün yükleme işlemlerinde daha verimli çalışmasını sağlamak için geliştirildi. Üzerindeki FNR düğmesi, ileri-geri vites değişimini hızlandırırken, kick-down ve vites boşaltma düğmeleri kullanım kolaylığını artırıyor.

Ergonomik yapısıyla yenilenen el freni, kullanıcıya kolay bir kullanım sunuyor ve gerginlik ayarı doğrudan kol üzerinden yapılabilir.

Arka kazıcı grubunda joystick kontrollerinin 4 yönlü ayarlanabilir olması ve bilek destekleri, uzun süreli kullanımda operatör yorgunluğunu minimuma indiriyor.

Üst donanım paketinde yer alan hava süspansiyonlu koltuk, zorlu zemin koşullarının etkisini azaltarak konforu artırıyor. Klima ve ısıtma sistemine ek olarak, bu koltukta sunulan ısıtma fonksiyonu soğuk hava şartlarında üst düzey rahatlık sağlıyor.

Geniş saklama alanları sayesinde operatör, ihtiyaç duyduğu eşyaları kolayca yerleştirebilirken, soğutmalı bölme sıcak yaz günlerinde içeceklerin serin tutulmasına olanak tanıyor.

Bluetooth bağlantılı radyo sayesinde kullanıcılar telefonlarını makineye entegre edebilir, müzik dinleyebilir veya doğrudan kabin içi mikrofon ve hoparlörler aracılığıyla telefon görüşmeleri yapabiliyor.

Geniş cam alanları sayesinde operatörler üstün bir görüş açısına sahip olurken, 10 adet çalışma lambası ile gece çalışmalarında da yüksek görüş imkanı sunuluyor. Üst donanım paketinde bu aydınlatmalar LED olarak geliyor.

YAKIT VERİMLİLİĞİ ÖN PLANDA!

CASE kazıcı yükleyiciler, yüksek performans sunarken düşük yakıt tüketimini de koruyor. Faz 5 SV Serisi'nde, Elektronik Kontrol Ünitesi (ECU) tarafından yönetilen Yüksek Basınçlı Common Rail Yakıt Enjeksiyon Siste-



mi sayesinde her damla yakıt maksimum verimle kullanılıyor.

Turboşarj ve Intercooler destekli hava emiş sistemi, silindire daha fazla oksijen alarak yanma performansını artırıyor. Bunun yanı sıra eklenen yakıt tasarrufu sağlayan özellikler, her kullanımda daha ekonomik bir deneyim sunuyor:

Otomatik Rölanti Sistemi, operatör kumandaları bıraktığında motor devrini düşürerek yakıt tüketimini azaltıyor.

Tek Tuş Rölanti Sistemi, anlık olarak motor devrini düşürerek gereksiz yakıt sarfiyatını önüyor.

Otomatik Motor Kapatma Fonksiyonu, uzun süre kullanılmayan makinelerde motoru durdurarak yakıt tasarrufu sağlıyor.

Yakıt Ekonomi Modu, düşük ve orta yoğunluklu işlerde motor gücünü sınırlandırarak yakıt verimliliğini artırıyor.

Viskoz Gövdeli Soğutucu Fan, motorun ilk çalıştırıldığı anlarda devreye girmeyerek gereksiz yakıt tüketimini önüyor.

GÜÇLÜ VE HASSAS AKTARMA SİSTEMİ

SV Serisi kazıcı yükleyicilerde kullanılan 4 ileri 3 geri vitesli Powershift şanzıman, hem manuel hem de otomatik modda çalışabiliyor. İdeal dişli oranları sayesinde vites geçişleri hızlı ve hassas bir şekilde yapılıyor.

Ağır hizmet uygulamalarına özel üretilmiş akslar, zorlu çalışma ortamlarında yüksek dayanıklılık ve güçlü çekiş sağlıyor. Kaygan veya gevşek zeminlerde çekiş gücünü kaybetmemek için tüm modellerde diferansiyel kilitli standart olarak sunuluyor. 580SV ve 590SV modellerinde operatör tarafından devreye alınabilen %100 kilitli diferansiyel, 695SV modelinde ise otomatik devreye giren sınırlı kaydırmalı diferansiyel bulunuyor.

Hidrolik Sistemde Üstün Verimlilik Değişken debili pistonlu pompa ile donatılmış SV Serisi Kazıcı Yükleyiciler, yük algılama özelliği sayesinde ihtiyaca göre hidrolik yağ göndererek gereksiz güç kaybını önüyor ve yakıt tasarrufunu artırıyor.

Arka kazıcı bomunun eğimli tasarımı, daha derin ve dik kazı yapılmasını sağlarken, kamyon yükleme işlemlerinde optimum erişim sunuyor. Bom üzerindeki ek güçlendirilmiş plakalar, kazı işlemi sırasında gelen yüklere karşı dayanıklılığı artırıyor.

Standart olarak sunulan teleskopik arm sayesinde, 580SV modeli 5,6 metre, 590SV ve 695SV modelleri ise 5,8 metre kazı derinliğine ulaşıyor ■





TSE VE JENDER ARASINDAKİ İŞ BİRLİĞİ SEKTÖRDE STANDARTLARI YÜKSELTECEK

Türk Standartları Enstitüsü (TSE) ve Jeneratör Sanayicileri ve Güç Sistemleri Derneği (JENDER), yurt içindeki jeneratör ve güç sistemleri sektöründe kalite altyapısını güçlendirmek ve "Türk Malı" imajını koruyarak uluslararası standartlarda üretimi teşvik etmek amacıyla önemli bir iş birliği protokolüne imza attı.



► **TSE BAŞKANI** Mahmut Sami Şahin ve JENDER Başkanı Rıdvan Özer tarafından imzalanan protokol çerçevesinde yapılacak başlıca çalışmalar şu şekilde sıralandı:

Kalite Altyapısının Güçlendirilmesi: Jeneratör ve güç sistemleri sektöründe kalite altyapısının güçlendirilmesi sağlanacak.

TSE Hizmetlerinin Yaygınlaştırılması: TSE hizmetlerinin sektörde daha yaygın hale getirilmesi için çalışmalar yapılacaktır.

Standardizasyon ve Test İş Birliği: Standardizasyon, test ve uygunluk değerlendirme alanlarında güçlü bir iş birliği kurulacaktır.

Eğitim Programları: Sektöre yönelik eğitim programları uluslararası standartlarla uyumlu hale getirilecek.

Test Merkezleri: Sabit ve mobil test merkezleri kurulacaktır, mevcut test merkezleri akredite edilerek TSE kullanımına açılacaktır.

Sektörel Etkinlikler: Panel, sempozyum, seminer gibi sektörel etkinlikler düzenlenecektir.

Mevzuat ve Projeler: Sektöre ilişkin yabancı mevzuatlar millileştirilecek, ayna komiteler aracılığıyla uluslararası mevzuatların revize ve oluşumunda etkili olunacak, ulusal ve uluslararası ortak projeler yürütülecektir.

JENDER VE SEKTÖR HAKKINDA:

2024 yılının temmuz ayında faaliyete başlayan ve üyeleri arasında Teksan, KJ Power, İşbir, İdea, Emsa, Alimar ve Aksa gibi güçlü markaların yer aldığı JENDER'in, sektörün Türkiye'de %73'ünü temsil ettiği belirtiliyor. Dernek, jeneratör sanayicilerinin ortak çıkarlarını savunmayı, yerli üretimi teşvik etmeyi ve sektörün uluslararası standartlara uyumlu gelişmesini sağlamayı amaçlıyor.

180'e yakın ülkeye ihracat yapan Türk jeneratör sektörünün, dünya dizel jeneratör pazarının %6'sını karşıladığı ve 75-375 kVA güç aralığında ikinci sırada yer aldığı belirtiliyor. Günümüzde 30 ana üretici ve 1.000'den fazla tedarikçinin bulunduğu sektör, yaklaşık 100 bin kişiye istihdam sağlıyor. Sektör, 800 milyon USD tutarındaki ihracatıyla Türkiye'nin toplam ihracatının %2,4'ünü gerçekleştiriyor ■

PULSEO
GENERATION

ARAZİ TİPİ AKÜLÜ MAKASLI YENİ HS15 E & HS18 E / PRO



EN ZORLU ARAZİLERDE ELEKTRİKLİ KULLANIM

- % 45 tırmanma kabiliyeti
- Salınımlı aks ile yüksek arazi performansı



ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
EQUIPMENT

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı 34956 Tuzla-İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



SEAL MÜHENDİSLİK'TEN YÜK TAŞIMA VE KALDIRMADA YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER

Günümüzde yük taşıma ve kaldırma teknolojileri, sanayi ve lojistik alanlarında kritik bir rol oynuyor. Bu alanda 20 yıllık tecrübesiyle dikkat çeken **SEAL Mühendislik**, inovatif ürün ve hizmetleriyle sektörde fark yaratıyor.

► **SEAL MÜHENDİSLİK** Pazarlama Direktörü Özge Adar Atay ile firmanın vizyonunu, teknolojiye yaklaşımını ve gelecek hedeflerini konuştuk.

Firmanız ve uzmanlık alanlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

SEAL Mühendislik olarak, yük taşıma ve kaldırma alanlarında yüksek teknolojiye dayalı mühendislik çözümleri sunuyoruz. Özellikle denizcilik, savunma sanayi ve inşaat gibi kritik sektörlerle yönelik çözümler geliştiriyoruz.

Faaliyetlerimizi üç temel noktada yürütüyoruz; genel merkezimizdeki yönetim ve satış-pazarlama faaliyetleri, Gebze'deki fabrikamızda üretim süreçleri ve Marmara Teknokent'teki Ar-Ge ofisimizde ürün geliştirme ve iyileştirme çalışmaları.

Üretim tesisiniz ve teknolojileriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Kocaeli Gebze'deki fabrikamız, ISO 9001 kalite yönetim sistemi standartlarına uygun olarak faaliyet göstermektedir. Üretim süreçlerimiz ileri teknoloji altyapısıyla desteklenerek hem özel projeler hem de seri üretim ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde tasarlanmıştır.



Ayrıca, ürünlerimizin dayanıklılığını ve performansını artırmak için yüksek mukavemetli SSAB Strenx grubu İsveç çeliği kullanıyoruz.

Ürün yelpazeniz ve kullanım alanları hakkında bilgi verebilir misiniz?

SEAL Mühendislik olarak; yük taşıma, kaldırma ve lojistik çözümleri sunan geniş bir ürün yelpazesine sahibiz. Öne çıkan ürünlerimiz;

- **SPMT (Self-Propelled Modular Transporter)**
- **Shipyards Transporter**
- **Konteyner Taşıma Araçları**
- **Mobil ve Araç Üstü Vinçler**

Bu ürünler, özellikle denizcilik, inşaat ve savunma sanayi gibi yoğun çalışma ortamlarında yüksek performans ve güvenilirlik sunacak şekilde tasarlanmıştır.

Ürünlerinizin kullanıcılara avantaj sağlayan teknik özellikleri nelerdir?

Ürünlerimizde kullandığımız yüksek mukavemetli Strenx çeliği sayesinde, uzun ömür ve minimum bakım ihtiyacı sunuyoruz. Ayrıca, fabrikamızın

İstanbul'a yakın olması, bölgedeki müşterilerimize zaman ve maliyet avantajı sağlıyor. Yedek parça temini ve satış sonrası hizmetleri en hızlı şekilde sunmaktayız.

Satış sonrası hizmetleriniz ve garanti koşullarınız nelerdir?

SEAL Mühendislik olarak tüm ürünlerimiz için 1 yıl garanti sunuyoruz. Garanti kapsamında, malzeme veya üretim kaynaklı sorunlara hızlı ve et-

kili çözümler sunarak operasyonel sürekliliği sağlıyoruz. Ayrıca; orijinal yedek parça temini, periyodik bakım hizmetleri, uzman teknik destek ve kullanıcı eğitimleri sağlayarak müşterilerimizin ürünlerimizi en verimli şekilde kullanmalarını hedefliyoruz.

Hedefleriniz ve gelecek yatırım planlarınız nelerdir?

Hedefimiz, yük taşıma ve kaldırma sistemleri alanında yenilikçi ve güvenilir çözümler sunarak uluslararası pazarda daha etkin bir marka haline gelmek. Önümüzdeki 3 yılda Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına ağırlık vererek, yeni nesil teknolojilerle donatılmış üretim kapasitemizi 2,5 kat artırmayı planlıyoruz.

Ayrıca, yurtdışı pazarlarında genişlemeyi hedefleyerek, satış ve dağıtım ağıımızı büyütmeyi ve stratejik iş birlikleri kurmayı planlıyoruz.

SEAL Mühendislik'in sektöre sunduğu yenilikçi çözümler ve gelecek vizyonu, büyük bir heyecan yaratıyor. İnovasyona verdiği önemle şekillenen bu başarı yolculuğu, sektörde yeni standartlar belirlemeye devam edecek gibi görünüyor ■



Özge ADAR ATAY / SEAL Müh. Paz. Direktörü



İŞ MAKİNELERİNİN GELECEĞİ HİDROJEN OLABİLİR Mİ?

Günümüzde fosil yakıt kullanımının çevresel etkileri ve enerji güvenliği konusundaki endişeler, alternatif yakıt arayışlarını hızlandırıyor. Bu bağlamda gerek üretim gerekse lojistik ve güvenlik konularındaki zorluklarına rağmen hidrojen, sıfır emisyonlu ve yüksek enerji verimliliğine sahip bir yakıt olarak öne çıkıyor.



► **İŞ MAKİNELERİNDE** hidrojen kullanımı, sektörde devrim niteliğinde bir değişim yaratma potansiyeline sahip görülüyor. Hidrojen yakıt teknolojisinin iş makineleri üzerindeki etkileri, mevcut uygulamalar ve geleceğe yönelik beklentileri ele alıyoruz.

HİDROJENİN İŞ MAKİNELERİNDE KULLANIMI

Hidrojen, yüksek enerji yoğunluğu ve temiz yanma özellikleri nedeniyle iş makinelerinde önemli bir alternatif yakıt olarak değerlendiriliyor. Gelecekte içten yanmalı motorlarla kıyaslandığında, hidrojenle çalışan motorlar çok düşük karbon emisyonuna sahip bulunuyor.

İş makinelerinde hidrojen kullanımı iki ana teknoloji ile gerçekleştirilebilir:

1. Hidrojen İçten Yanmalı Motorlar (H2 ICE): Geleneksel içten yanmalı motorların bazı bileşenlerinin değiştirilmesiyle hidrojen yakıtına uyumlu hale getirilmesi mümkündür. Bu motorlar, benzinli ve dizel motorlara kı-

yasla çok daha düşük karbon salınımı yapıyor.

2. Yakıt Hücreli Elektrikli Motorlar (FCEV): Hidrojeni doğrudan elektrige çevirerek çalışan bu sistemler, tamamen sıfır emisyon sağlıyor ve sadece su buharı üretiyor. Ancak bu teknolojinin yüksek maliyeti ve altyapı gereksinimleri henüz geniş çaplı kullanımını sınırlandırıyor.

HİDROJENİN AVANTAJLARI

- **Düşük Emisyon:** Hidrojen kullanımı, karbon emisyonlarını büyük ölçüde azaltarak çevresel etkileri minimize ediyor.
- **Yüksek Verimlilik:** Hidrojenin yüksek enerji yoğunluğu, iş makinelerinin uzun süreli ve ağır yük altında çalışmasını sağlıyor.
- **Hızlı Yakıt İkmal Süresi:** Bataryalı elektrikli araçlara kıyasla hidrojenin dolum süresi çok daha kısadır.

HİDROJENİN ZORLUKLARI:

- **Üretim ve Dağıtım Altyapısı:** Hidrojenin ekonomik ve çevre dostu bir şekilde üretilmesi için yenilenebilir enerji kaynakları kullanılarak yeşil hidrojen üretiminin artırılması gerekiyor.
- **Güvenlik Önlemleri:** Hidrojenin yüksek yanıcılığı, güvenli depolama ve taşımacılık sistemlerinin ge-



liştirilmesini gerektiriyor.

- **Maliyet:** Şu an için hidrojen üretim ve depolama maliyetleri yüksek olup, bu teknolojinin yaygınlaşması için ekonomik teşviklere ihtiyaç duyuluyor.

SONUÇ

Hidrojenin iş makinelerinde yakıt olarak kullanımı, sürdürülebilir ve düşük emisyonlu bir gelecek için büyük bir potansiyele sahip bulunuyor. Ancak, bu teknolojinin geniş çapta benimsenmesi için altyapı yatırımları, maliyetlerin düşürülmesi ve güvenlik standartlarının geliştirilmesi gerekiyor. İş makineleri gibi ağır hizmet araçları için hidrojenin, dizel motorlara alternatif olarak yaygınlaşması, karbon salınımının azaltılmasına ve enerji bağımsızlığının artırılmasına önemli katkılar sağlayacaktır.

İŞ MAKİNELERİNİN GELECEKTEKİ YAKITI: HİDROJEN Mİ, ELEKTRİK Mİ?

İş makinelerinin gelecekte hangi yakıt teknolojisini benimseyeceği, sektörde önemli bir tartışma konusu. Bataryalı elektrikli makineler, düşük işletme maliyetleri, sıfır egzoz emisyonu ve enerji verimliliği gibi avantajlar sunarken, şu an için lojistik sınırlar, uzun şarj süreleri ve ağır hizmet tipi makinelerde sınırlı kullanım süresi gibi dezavantajlara sahip bulunuyor.

Öte yandan, hidrojen yakıtlı makineler daha hızlı yakıt ikmal süresi ve yüksek enerji yoğunluğu ile dikkat çekse de, hidrojen üretimi ve dağıtım altyapısı henüz tam olarak gelişmemiştir. Gelecekte, her iki teknolojinin de kullanım alanına göre farklı makinelerde tercih edileceği ve hibrit çözümlerle birlikte kullanılabileceği öngörülmüyor.



MEVCUT HİDROJEN YAKITLI İŞ MAKİNELERİ

JCB

JCB, hidrojen yakıtlı iş makineleri konusunda önemli çalışmalar yürütmektedir. Şirket, sıfır karbon emisyonu hedefiyle hidrojen içten yanmalı motorlar geliştirmiştir. Bu motorlar, mevcut dizel motorlarla aynı güç ve torku sağlarken, egzozdan sadece su buharı çıkmaktadır.

Geliştirilen hidrojen motorları, JCB'nin kazıcı yükleyici ve Loadall teleskopik yükleyici gibi prototip makinelerine entegre edilmiştir. Bu makineler, fo-



sil yakıt kullanmadan çalışarak çevre dostu bir alternatif sunmaktadır.

Ayrıca, JCB, hidrojen içten yanmalı motorunu bir 7,5 tonluk Mercedes kamyonu ve bir Mercedes-Benz Sprinter minibüse entegre ederek, hidrojen teknolojisinin daha geniş bir uygulama alanına sahip olduğunu göstermiştir.

Hidrojenle çalışan ekipmanları desteklemek için JCB, sahada kolay yakıt ikmal sağlayan mobil bir hidrojen yakıt ikmal ünitesi geliştirmiştir. Bu ünite, makinelerin sahada hızlı ve güvenli bir şekilde doldurulmasını sağlamaktadır.

KOMATSU

Komatsu, iş makinelerinde hidrojen yakıt teknolojileri üzerine çeşitli çalışmalar yürütmektedir. Şirket, orta ölçekli hidrolik ekskavatörler ve madencilik kamyonları gibi ağır hizmet araçlarında hidrojen yakıt hücrelerini entegre etmeye yönelik projeler geliştirmektedir. Komatsu, Toyota tarafından üretilen hidrojen yakıt

hücresi sistemi ve hidrojen deposunu kullanarak, orta ölçekli hidrolik ekskavatörler için bir konsept makine geliştirdi. Bu yeni konsept makine, sıfır egzoz emisyonu ve gürültü ile titreşimde önemli bir azalma sağlarken, motorla aynı güçlü kazma performansını ve yüksek çalışabilirliği sunmayı hedefliyor.

Şirket ayrıca General Motors ile iş birliği yaparak hidrojen yakıt hücresi bir madencilik kamyonu geliştiriyor. 930E model elektrikli tahrikli kamyon, GM'in HYDROTEC yakıt hücreleriyle çalışacak şekilde tasarlandı. Hafif ve hızlı yakıt ikmal avantajları sunan bu teknoloji, ağır hizmet tipi makineler için sıfır emisyonlu bir çözüm sağlamayı hedefliyor. İlk prototipin 2020'lerin ortalarında test edilmesi planlanıyor.



LIEBHERR

Alman üretici Liebherr, hidrojenle çalışan yanmalı motorlar ve enjeksiyon teknolojileri üzerinde çalışmalar yapıyor. Şirket, hidrojenle çalışan ilk paletli ekskavatörünü geliştirdi. Bu ekskavatör, Liebherr'in H966 hidrojen motoruyla çalışmakta olup, şantiye operasyonlarında neredeyse sıfır CO₂ salınımına sahip bulunuyor.

Liebherr, çevre dostu teknolojiler ko-

nusundaki kararlılığını bir kez daha göstererek dünyanın ilk hidrojen motorlu büyük tekerlekli yükleyicisi L566 H'yi tanıttı.

L566H, Liebherr'in İsviçre'deki motor fabrikasında üretilen hidrojen motoruyla donatıldı. Bu motorlar, sera gazı emisyonları olmadan ve neredeyse hiç azot oksit salınımı yapmadan çalışıyor. Ayrıca, dizel motorlarla benzer termal ve mekanik arayüzlere sahip olması, büyük ölçekli makinelerin sürdürülebilir şekilde geliştirilmesi açısından önemli bir adım olarak gösteriliyor.



Liebherr yetkilileri, 15 tona kadar olan daha küçük araçlar için akülü elektrikli çözümlerin daha uygun olduğunu, bununla birlikte 40 tona kadar çalışma ağırlığına ve yüksek enerji gereksinimlerine sahip daha büyük makinelerde ise hidrojen motorlarının daha uygun olduğu belirtiyorlar.

VOLVO İŞ MAKİNELERİ

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), hidrojen yakıtlı iş makineleri konusunda önemli çalışmalar yürütüyor. Şirket, dünyanın ilk hidrojen yakıtlı belden kırma kamyonu olan HX04'ü geliştirdi. Bu prototip, yaklaşık 7,5 dakikada 12 kg hidrojenle doldurulabiliyor ve bu yakıtla yaklaşık dört saat çalışabiliyor ■



HASEL | HD HYUNDAI

MÜKEMMEL GÜÇ, PERFORMANS, FİYAT



Üstten braketli ve kutu gövdeli Hyundai Hidrolik Kırıcılar, özellikle gürültü seviyesinin azaltılması gereken kentsel bölgelerde çalışan profesyonel yükleniciler için mükemmel seçim!



Hyundai Hidrolik Kırıcılar hakkında daha fazla bilgi almak için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz

hasel-hyundai-ce.com/tr



ZOOMLION TÜRKİYE, SATIŞ SONRASI HİZMETLERDE DE GÜVEN VE KALİTEYE ODAKLANIYOR

İş ve inşaat makineleri sektöründe faaliyet gösteren satıcı firmalar açısından başarılı olmanın temel unsurlarından biri, güçlü ve güvenilir satış sonrası hizmetler sunmaktır. **Zoomlion Türkiye**, sunduğu yenilikçi çözümler ve müşteri odaklı yaklaşımıyla bu alanda fark yaratıyor.



► **SATIŞ SONRASI** Servis Direktörü Harun Altun ile Zoomlion'un servis yapısını, sundukları hizmetleri ve geleceğe yönelik stratejilerini konuştuk.

SATIŞ SONRASI HİZMETLER NEDEN ÖNEMLİ?

Makine sektöründe başarının üç temel unsura dayandığını vurgulayan Altun, satış sonrası hizmetlerin markanın sürdürülebilirliğinde kritik bir rol oynadığını belirtiyor. *"Müşteriler satın alma kararını verirken sadece makinenin teknik özelliklerine değil, satış sonrası destek kalitesine ve yedek parça erişimine de büyük önem veriyor"* diyor.

ZOOMLION TÜRKİYE'NİN SATIŞ SONRASI HİZMET YAKLAŞIMI

Zoomlion'un satış sonrası hizmetlerde ödün vermeyen bir yaklaşım benimsediğini söyleyen Altun, sundukları hizmetleri üç temel başlık altında topluyor:

- **ZOOMLINK Uygulaması:** Türkiye'de bir ilk olarak sunulan bu di-

jital platform, müşterilere makine performans takibi, yakıt tüketimi, konum belirleme, servis ve yedek parça taleplerini anlık yönetme imkânı sağlıyor.

- **7/24 Hizmet Sunan Çağrı Merkezi:** 444 11 57 numaralı çağrı merkezi sayesinde müşteriler yedek parça, servis ve teknik destek hizmetlerine hızlıca ulaşabiliyor.
- **Mobil Servis Ağları:** Türkiye genelinde 86 tam donanımlı mobil servis aracıyla hızlı müdahale ve bakım hizmetleri sunuluyor.



TÜRKİYE GENELİNDE GÜÇLÜ SERVİS YAPILANMASI

Zoomlion Türkiye, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Denizli, Antalya, Diyarbakır, Samsun, Trabzon, Adana ve Gaziantep gibi 11 farklı bölgede kendi tesisleri ile faaliyet gösteriyor. *"100'ün üzerinde servis elemanı ve 80'in üzerinde servis ağıımız ile müşterilerimizin her an yanında olmayı hedefliyoruz"* diyen Altun, servis hizmetlerinde dışarıdan destek almadıklarını ve tüm hizmetleri bizzat sağladıklarını belirtiyor.

YEDEK PARÇA TEDARİĞİNDE HIZ VE GÜVEN

Makine sahiplerinin en büyük beklentilerinden biri olan yedek parça tedariği konusunda da Zoomlion Türkiye



Harun ALTUN / Zoomlion Satış Sonrası Servis Direktörü

sektörde fark yaratıyor. Türkiye genelinde 20 milyon dolar değerinde yedek parça stoku bulunan firma, üç ana depo ve sekiz bölgesel depo ile hizmet veriyor. Acil durumlarda Çin'den doğrudan parça tedarik edilebiliyor.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ İÇİN SÜREKLİ EĞİTİM

Teknik ekibin sürekli gelişimine büyük önem verdiklerini vurgulayan Altun, *"Teknisyenlerimiz düzenli eğitim ve sınavlardan geçerek, en güncel teknik bilgilere sahip oluyorlar"* diyor. Ayrıca, İstanbul, Ankara ve Adana'da yeni eğitim salonlarının açılması planlanıyor.

BAKIM VE SERVİS KONUSUNDA KULLANICILARA ÖNERİLER

Makine verimliliğini artırmak ve arızaları en aza indirmek için düzenli bakımın şart olduğunu belirten Altun, *"Müşterilerimizin bakım süre-*

lerini aksatmamaları, makinelerinin uzun ömürlü ve verimli çalışmasını sağlar" diyerek makine sahiplerine düzenli kontrol yapmaları konusunda uyarıda bulunuyor.

ZOOMLION'UN GELECEĞE BAKIŞI

Zoomlion Türkiye'nin gelecekteki hedefleri hakkında konuşan Harun Altun, müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmak için teknolojiye yatırım yapmaya devam edeceklerini belirtiyor. *"Bizim için müşteri, iş ortağımızdır. Satış sonrası hizmetlerde mükemmeliyeti yakalayarak, müşterilerimizle uzun vadeli bir iş birliği hedefliyoruz"* diyerek sözlerini tamamlıyor.

Makine sektöründe kaliteli satış sonrası hizmetleri ile fark yaratan Zoomlion Türkiye, müşteri odaklı yaklaşımıyla pazar liderliği yolunda emin adımlarla ilerliyor ■





**TÜRKİYE
MÜTEAHHİTLER
BİRLİĞİ**

AFET ÖNCELİKLİ KENTSEL DÖNÜŞÜM ELZEM

Deprem bölgesinin yeniden imarı ve depreme dayanıklı yapıya olan ihtiyaç ile ivme kazanan kentsel dönüşüm projeleri ile artan talebin konut satış rakamlarında görüldüğü belirtilen raporda, “Türkiye’nin yıllık yeni konut ihtiyacı yaklaşık 800 bin ile 1 milyon arasında değişiklik gösterirken, bu rakamlara deprem sonrası yaklaşık 650 bin yeni konut eklenmiştir. Bununla birlikte, yaklaşık 6-7 milyon konutun riskli olduğu ve yenilenmesi gerektiği belirtilmektedir” ifadelerine yer verildi.

Raporda, tüm odağın gelecek dönemde de deprem bölgesindeki konutların inşasına yoğunlaştırılacağı düşünüldüğünde, önümüzdeki dönemde de yeni konut arzı sorunu devam edeceği öngörüsü paylaşıldı. Uzmanlar tarafından sıklıkla yaklaşıldığı dile getirilen olası deprem uyarıları nedeniyle afet öncelikli kentsel dönüşümün ivedilikle gerçekleştirilmesi elzem bir konu olduğuna dikkat çekilen raporda, “İhtiyaç duyulan dönüşüm için devlet tarafından arsa maliyetlerini düşürecek adımların atılması, finansman kolaylığı ve sektörün yaşadığı nitelikli ara eleman sıkıntısı ile ilgili köklü reformların yapılması beklenmektedir” denildi.

EN ÇOK İŞ ÜSTLENİLEN İLK 5 ÜLKE ORTA DOĞU VE AFRİKA’DAN

Raporda Türk müteahhitlik sektörünün yaşanan tüm zorluklara rağmen 2024 yılında küresel pazardaki gücünü koruyarak yurt dışında 57 ülkede toplam 28,6 milyar ABD doları değerinde 316 proje üstlendiği vurgulandı. 2024 yılında Türk müteahhitlerin en çok iş üstlendiği ülke 5,8 milyar dolarla Suudi Arabistan oldu. Onu 5 milyar dolarla Birleşik Arap Emirlikleri, 3,1 milyar dolarla Uganda, 2,2 milyar dolarla Gabon ve 1,7 milyar dolarla Cezayir takip etti. Müteahhitlik firmalarımız geleneksel pazarlarını korurken, yeni rotalarda büyüme fırsatları aramaya devam ediyor.

Türkiye Müteahhitler Birliği’nce 2024 yılının değerlendirildiği raporda, inşaat sektörüne ilişkin özetle şu tespitlere de yer verildi:

ÜST ÜSTE 8 ÇEYREK KESİNTİSİZ BÜYÜME:

İnşaat sektörü, 2024 yılı üçüncü çeyreğinde %9,2 ile genel ekonominin üzerinde bir büyüme kaydetmiş, ikinci çeyrek döneme ait büyüme rakamı da %6,5’ten %6,9’a güncellenmiştir. Böylece sektör, üst üste 8 çeyrek kesintisiz büyümeye devam etmiştir. Sıkı para politikası ve Kamuda Tasarruf ve Tedbir Paketi’ne rağmen gelen bu yüksek büyüme rakamlarına kuşkusuz deprem bölgesinin yeniden imarı ve özellikle büyükşehirlerde devam eden kentsel dönüşüm çalışmaları büyük katkı sağlamıştır. 2025 yılında da yavaşlamasına rağmen inşaat sektörünün pozitif büyüme trendini sürdürmesi beklenmektedir.

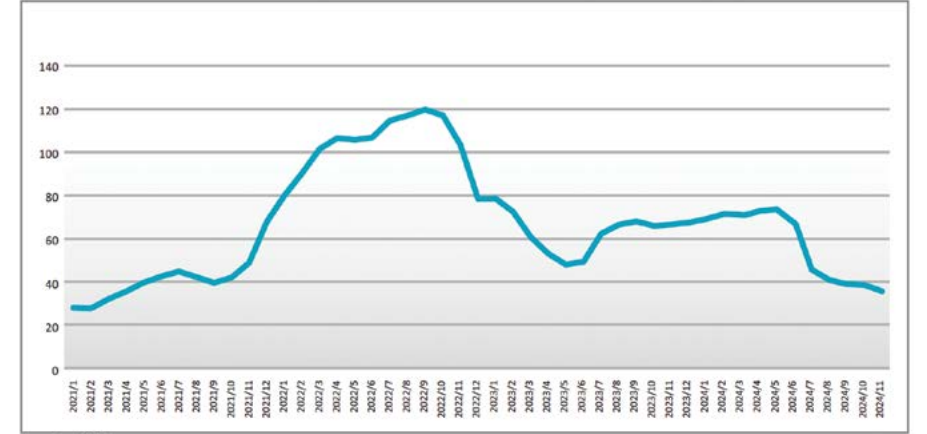
JEOPOLİTİK RİSKLER ÖNÜMÜZDEKİ DÖNEMDE DE DEVAM EDECEK:

Jeopolitik risklerin önümüzdeki dönemde de devam edeceği görülmektedir. Rusya-Ukrayna arasında devam eden savaşın seyri, Gazze ile ateşkes ilan eden İsrail’in Lübnan, İran ve Suriye ile olan ilişkisi, Suriye’de yaşanan gelişmeler inşaat sektörünü büyük ölçüde etkileyecektir. Bununla birlikte, geleneksel pazarlarımızdan olan Suudi Arabistan ve Irak’ta hayata geçirilmesi planlanan ve firmalarımızca yakından takip edilen çok sayıdaki alt ve üstyapı projesi ile yıllık 20 milyar ABD dolarlık hedefin 2025 yılında da aşılabacağı öngörülmektedir.

YEŞİL DÖNÜŞÜM ACİL KONU OLARAK ÖNE ÇIKIYOR:

İklim değişikliği ile mücadele kapsamında; yeşil ve döngüsel ekonomiye geçiş sürecinde inşaat sektörünün, inşaat malzemeleri üretimi ve yapım metotları unsurları ile önemli bir rol üstlenmesi beklenmektedir. Küresel olarak endüstriyel üretimlerden kaynaklanan doğrudan karbon emisyonlarında; çimento, demir-çelik, kimya/petrokimya ve alüminyum gibi inşaat malzemeleri

İnşaat Maliyet Endeksinde Yıllık Değişim (%)



Kaynak: TÜİK

sanayi sektörleri öne çıkmaktadır. Bu sektörler başta olmak üzere inşaat malzemeleri sanayiinin Yeşil Mutabakat’ın getirmekte olduğu karbon emisyon düzenlemelerine uyumu için yeşil dönüşüm, acil ve öncelikli bir husus olarak ortaya çıkmaktadır. Aksi halde özellikle Türk inşaat sanayi malzemelerinin AB ülkelerine ihracatı zora girecek, Türk müteahhitleri AB ülkelerinde proje üstlenmeler dahi Türk ürünlerini kullanmaları mümkün olmayacaktır. İnşaat sektörü bu yeni döneme adapte olmak için çalışmalarına 2025 yılında da devam edecektir.

MALİ YETERLİLİK KISTASLARI YÜZDE 50 ARTIRILDI:

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı’na hazırlanan “Yapı Müteahhitlerinin Sınıflandırılması ve Kayıtlarının Tutulması Hakkında Yönetmelik”te yapılan ve 26 Aralık’ta Resmi Gazete’de yayımlanan güncellemeye göre müteahhitlerin mali yeterlik

kıstasları (mali bilanço yeterliliği) %50 oranında artırılmıştır. Bu sayede müteahhitlerin ekonomik güçlerine göre tamamlayabilecekleri düzeyde iş almaları disipline bağlanmış, yeni müteahhitliğe başlayacakların üstlenebilecekleri iş büyüklüğünde de %15 civarında azaltmaya gidilmiştir. Bu güncelleme ile iş alabilme kriterlerinde “tecrübeye göre iş” anlayışının benimsenmesi hedeflenmiştir. Yine bu düzenleme ile ulusal yeşil bina sertifikası alan projeleri hayata geçiren müteahhitlere %5 ek puan verilerek, yeşil dönüşüm teşvik edilmiştir.

KONUT SATIŞLARINDA ARTIŞ SÜRÜYOR:

2024 yılında, önceki yılın aynı dönemine göre %20,6 artan konut satışları 1 milyon 478 bin 25 olarak gerçekleşti. Yıllık konut satış sayısının en fazla olduğu iller sırasıyla 239 bin 213 ile İstanbul, 134 bin 46 ile Ankara ve 80 bin 398 ile İzmir oldu ■

Konut Satışları (Adet)

	Aralık			Ocak-Aralık		
	2024	2023	Değişim (%)	2024	2023	Değişim (%)
Satış şekline göre toplam satış	212.637	138.577	53,4	1.478.025	1.225.926	20,6
İpotekli satış	23.277	6.042	285,3	158.486	177.748	-10,8
Diğer satış	189.360	132.535	42,9	1.319.539	1.048.178	25,9
Satış durumuna göre toplam satış	212.637	138.577	53,4	1.478.025	1.225.926	20,6
İlk el satış	76.629	51.243	49,5	484.461	379.542	27,6
İkinci el satış	136.008	87.334	55,7	993.564	846.384	17,4
Yabancılar satış	2.418	2.064	17,2	23.781	30.005	-20,7

Kaynak: TÜİK

İNŞAAT SEKTÖRÜ ZORLUKLARA RAĞMEN BAŞARILI BİR YILI GERİDE BIRAKTI

Gerek talep gerekse istihdam yaratma kapasitesiyle Türkiye ekonomisinin lokomotifi olarak gösterilen inşaat sektörünün önde gelen kuruluşlarını temsil eden Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), İnşaat Sektörü Analizi Raporu’nun Ocak 2025 sayısını yayımladı. “2025’te Dünyanın Rotası Belirsiz” başlıklı analizde, küresel ve ulusal ekonomi ile inşaat sektörüne ilişkin veriler değerlendirildi.

► **RAPORDA**, inşaat sektörünün tüm zorluklara rağmen büyümeye devam ettiği belirtilerek “2024 yılı inşaat sektörü açısından oldukça zorlu geçmiş, ancak yaşanan tüm zorluklara rağmen sektör son iki yıldır aralıksız büyümeye ve yurt dışında başarılar kazanmaya devam etmiştir. Küresel jeopolitik gerilimler ile dünya siyasetindeki “öngörülemezlik” hali, ekonomi ile birlikte 2025 yılında da inşaat sektörünün seyrini etkilemeye devam edecektir” denildi.

ERTELENEN PROJELER MÜTEAHHİTLERE AĞIR YÜK GETİRİYOR

Sektörün ara eleman ve finansman sorunlarının devam ettiği vurgulanan raporda, inşaat sektörünün

önümüzdeki yıla devredeceği sorun ve konular arasında yurt içinde en önemli gündem maddesinin kamu müteahhitlerinin gittikçe yükselen şartsız tasfiye hakkı beklentisi olduğu belirtildi. “Kamuda Tasarruf ve Verimlilik Paketi” kapsamında, kamu projelerinde tamamlanmak üzere olan işlere öncelik verileceği ve yeni projelerin ilerlemesinin yavaşlatılacağı açıklandı. Şantiyelerin açık kalması, teminat mektupları ve işletme giderleri gibi maliyetlerin müteahhitler üzerinde baskı yarattığı ifade edildi. Bu çerçevede, Türkiye Müteahhitler Birliği’nin, ertelenen kamu projeleri için yüklenicilere şartsız tasfiye hakkı sağlanması yönündeki taleplerini sık sık gündeme taşıdığına dikkat çekildi.



“GELECEĞİ DE İNŞA ETTİĞİMİZİN BİLİNCİNDEYİZ”

Rapor ışığında, inşaat sektöründeki gelişmeler hakkında bilgi veren **Türkiye Mühendisler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren**, 2024 yılında inşaat sektörü olarak yurt içinde ilgili Bakanlıklar ile deprem bölgesindeki yaraların sarılması ve bölgenin yeniden imarı için çalıştıklarını ifade etti.

► **‘KAMUDA TASARRUF VE TEDBİR PAKETİ’** çerçevesinde yurt içinde sınırlandırılan faaliyetlerin yurt dışı mühendislik hizmetleri ile telafi ettiklerini dile getiren Başkan Eren, “Ancak yavaşlatılan veya tümünden durdurulan kamu projelerinin mühendislerine taşıma hakkı verilmesi gerektiğini bir kez daha hatırlatmak istiyorum” diye konuştu.

2024 yılının tüm dünyanın zorluklarla mücadele ettiği bir yıl olarak geride kaldığını kaydeden Eren, şöyle devam etti: “Küresel ekonominin toparlanma sancısına savaşların neden olduğu yıkım ve dram eşlik etti. Devam eden Rusya-Ukrayna savaşı ile birlikte Gazze’de yaşanan trajedi, sadece ülkeleri değil tüm insanlığı derinden yaraladı. Yılın sonunda komşumuz Suriye’de iç savaşın sona ermesi ve son-

rasında yaşananlar hiç şüphesiz bizler için de yeni bir ilgi alanı olmuş durumda. Tüm bu gelişmeleri değerlendirdiğimizde Türk mühendisleri olarak savuştan değil, barıştan yana bir ulusun temsilcileri olmaktan gurur duyduğumuzu burada bir kez daha belirtmek isterim. Başka ülkelerin yıkıldığı yakın coğrafyamızdaki ülkeleri yeniden inşa etmek gibi bir görevi sorumluluk olarak kabul ediyoruz.”

Rusya’nın önemine de vurgu yapan TMB Başkanı Eren, “Sürmekte olan Rusya-Ukrayna savaşı sektörümüzü olumsuz yönde etkilemiş durumda. Bu talihsiz savaşın bir an önce bitmesi ve en büyük pazarımız olan Rusya’da yatırımların önünün açılmasını sabırsızlıkla bekliyoruz. Ukrayna’da da savaşın bitirileceği emarelerini memnuniyetle izliyoruz. Hepinizin bildiği



gibi, Ukrayna’da devam eden savaş sürecinde de firmalarımız, tüm risklere rağmen çalışmalarına ara vermeden devam etmiş, bölgenin alt ve üstyapı ihtiyaçlarını karşılamak için özveriyle görevlerini sürdürmüştür. Bu süreçte edindiğimiz tecrübe ve bölgedeki güçlü varlığımızla, Ukrayna’nın yeniden imarı sürecinde de yer almaya hazırız. Bizler, mühendisler olarak sadece yapıları değil; geleceği de inşa ettiğimiz bilincindeyiz” ifadelerini kullandı.

ORTA VADEDE HEDEF 50 MİLYAR DOLAR

Rusya-Ukrayna savaşının neden olduğu kaybı, yeni pazarlara açılarak ve mevcut pazarlardaki faaliyetleri artırarak telafi etmeye çalıştıklarını anlatan Eren, sözlerini şöyle sürdürdü:

“2024 yılında, özellikle Körfez ülkeleri ve Irak’a yoğunlaştık. Bu kapsamda, sektörümüz için büyük iş potansiyeli taşıyan Suudi Arabistan’ı hedef pazarlarımızdan biri olarak belirledik. Önümüzdeki dönemde Irak’ın kalkınmasında ve bölgenin istikrarında büyük rol oynayacak Kalkınma Yolu projesinde ve ülkedeki kalkınma hamlesi çerçevesinde hayata geçirilmesi planlanan tüm alt ve üstyapı projelerinde teknik müşavirlerimiz ve mühendislerimizin önemli roller üstleneceğine inandığımızı belirtmek isterim. Türk mühendislerinin bu yıl da Suudi Arabistan ve Irak başta olmak üzere Özbekistan, Kazakistan gibi Orta Asya ülkelerinde, Romanya, Sırbistan, Makedonya gibi Balkan ülkelerinde, Hollanda, Portekiz gibi Avrupa ülkelerinde, Kuzey Afrika ve Sahra altı ülkelerinde ve potansiyel pazarlar olarak yakından izlediğimiz Uzak Doğu ve Latin Amerika ülkelerindeki faaliyetlerini artırmak amacıyla çalışmalarına devam edeceklerini bu vesileyle dikkatinize sunmak istiyorum.

Türk mühendisleri olarak önümüzdeki dönemde yurt dışında her yıl üstleneceğimiz yeni proje tutarı hedefimizi; kısa vadede 30 milyar dolar, orta vadede ise 50 milyar dolar olarak ko- rumaktayız.” ■



VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul

Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



İNŞAAT SEKTÖRÜNDE DEVRİM: RENAULT TRUCKS VE SCHWING-STETTER'DEN TAM ELEKTRİKLİ BETON MİKSERİ

İnşaat ve taşımacılık sektörlerinde sürdürülebilirlik giderek daha önemli hale gelirken, **Renault Trucks ve Schwing-Stetter**, beton taşımacılığında dekarbonizasyon için yenilikçi bir çözüm geliştirdi.

► **10 M³'E KADAR** beton taşıma kapasitesine sahip tam elektrikli mikserle donatılan beş akslı Renault Trucks E-Tech C, hem çevreci hem de yüksek verimli yapıyla sektörde yeni bir dönemi başlatıyor.

Bu çığır açan model, 7-13 Nisan 2025 tarihleri arasında Münih'te düzenlenecek Bauma Fuarı'nda Schwing-Stetter standında sergilenecek.

SIFIR EMİSYONLU VE YÜKSEK VERİMLİ TAŞIMACILIK

Beton taşımacılığı, yüksek taşıma kapasitesi gerektiren bir alan olduğu için batarya ağırlığı bu sektörde büyük bir zorluk yaratıyordu. Ancak Renault Trucks ve Schwing-Stetter,

operasyonel verimliliği korurken sıfır emisyonlu bir çözüm sunmayı başardı.

Renault Trucks E-Tech C 10x4 modeli, 10 m³'e kadar beton taşıma kapasitesine sahip olmasıyla geleneksel dizel kamyonlara kıyasla önemli bir avantaj sağlıyor. Üstelik yeniden tasarlanan şasi yapısı ve optimize edilen batarya konumu, aracın şehir içindeki manevra kabiliyetini artırıyor.

TAM ELEKTRİKLİ MİKSERLE DAHA DÜŞÜK MALİYET, DAHA TEMİZ GELECEK

Schwing-Stetter tarafından geliştirilen tam elektrikli beton mikseri, aracın bataryalarından doğrudan güç alı-

yor. Böylece beton mikseri çalışırken hiçbir karbon emisyonu üretmiyor.

Renault Trucks E-Tech C, 45 dakikalık bir ara şarj ile 140 km menzil sunarken, tek bir şarjla 110 km'lik bir yol alabiliyor. Günlük 35 km'lik ortalama mesafelerde dört gün boyunca kesintisiz çalışabiliyor, bu da onu şantiye-beton santrali arasındaki tipik güzergahlar için ideal bir seçenek haline getiriyor.

Üstelik Renault Trucks, müşterilerine optimum batarya boyutu seçiminde destek olarak gereksiz batarya ağırlığını ve yüksek işletme maliyetlerini önlemeye yardımcı oluyor. Böylece hem yük kapasitesi korunuyor hem de toplam işletme maliyetleri düşüyor.

AVRUPA'DA PİYASAYA SUNULACAK

Renault Trucks E-Tech C 10x4 modeli, 42 tona kadar yük taşıma kapasitesine izin veren düzenlemelere sahip ülkelerde satışa sunulacak. Bunlar arasında İsviçre, İrlanda, Hollanda, Lüksemburg, Finlandiya, Slovakya ve Litvanya bulunuyor. Renault Trucks ayrıca elektrikli beton taşımacılığının yaygınlaşması için Avrupa çapındaki düzenlemelerin uyumlu hale getirilmesini destekliyor.

Bu ortak inovasyon, beton taşımacılığının daha temiz, verimli ve ekonomik hale gelmesini sağlarken, Renault Trucks ve Schwing-Stetter'in dekarbonizasyona olan bağlılıklarını da bir kez daha ortaya koyuyor ■

BAYRAM BAĞIŞLARINIZLA DARÜŞŞAFAKALI ÇOCUKLAR EĞİTİMLE ÜLKEMİZİN GURURU OLUR



**Bu bayram da az çok demeden
Darüşşafaka'ya bağışta bulunun,
eğitimle çocuklarımızın
parlak bir geleceği olsun.**



Darüşşafaka
1863 CEMİYET

#EğitimleOlur

darussafaka.org

0212 276 6714

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	F&E, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyley	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Comblift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Helı, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kvern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru
Taraından
Önerilen Aylık
Kırlama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.00-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyci)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24-26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.00-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.00
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-200.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		125.000-160.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.



TEK NOKTADAN, NOKTA ATIŞI PERFORMANS

B110D Kazı Yükleyiciler'in ön yükleyici kontrol levyesi üzerinde bulunan F/N/R butonu:

- Makinenin ileri ve geri hareketlerini tek noktadan yönetir.
- Operatöre kolaylık ve yüksek verimlilik sunar.
- İş süreçlerini hızlandırarak uzmanlıkla kontrol imkânı sağlar.



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

DUAL DRIVE SİZLERLE

KOLTUK ARKAYA BAKARKEN DE MAKİNANI SÜR.



SİF JCB

sif.com.tr

0 216 352 00 00

TARİHİ KAYDEDİN!



30 NİSAN 2025

İSTANBUL, TÜRKİYE

KONFERANS / NETWORKING / AKŞAM YEMEĞİ

WWW.IPAF.ORG/PLATFORM-TURKIYE



DÜZENLEME VE ORGANİZASYON

