

# f<sup>orum</sup> makina

İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

www.forummakina.com.tr

Sayı:156



**PLATFORM  
GÜNLERİ 2024**

Sektörün en büyük  
buluşma noktası oldu

**İMDER**

İş makinesi satışları  
beklentileri aştı!

**TÜRK  
MÜTEAHHİTLER,  
GÜÇLENEN  
ULUSLARARASI  
İNŞAAT PAZARINDAKİ  
İKİNCİLİĞİNİ KORUDU**

**makinamax.com**

**KOLAYCA AL  
KOLAYCA SAT**

Dilediğin iş makinesini  
**makinamax.com**'dan kolayca  
alıp satabilirsin

**HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER**



**MAKINAMAX**  
İş Makinesi Alım Satım Platformu

# VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:  
[www.cummins.com/tr](http://www.cummins.com/tr)

**B6.7**  
PERFORMANCE  
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI  
HAREKETE  
GEÇİREN  
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY

**W** WIRTGEN GROUP



## DAHA AKILLI. DAHA GÜVENLİ. DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR.

[www.wirtgen-group.com/technologies](http://www.wirtgen-group.com/technologies)

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İnşaat projelerinizin daha akıllı, daha güvenli, daha sürdürülebilir gerçekleşmesini sağlayın. Özellikle kaynak dostu uygulamalar ve yöntemler, düşük emisyonlu makineler ve dijital destek ile dokümantasyon üstünlüğümüzden faydalanın. En son teknoloji ürünü çözümlerimiz planlama aşamasından inşaat projelerinizin gerçekleştirilmesi ve dokümantasyonuna kadar tedarik zincirinin tamamı boyunca yardım ve destek sağlarlar.

WIRTGEN ANKARA Makina San. ve Tic. Ltd.Şti.

Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 - 06830 Gölbaşı/Ankara/Türkiye

[www.wirtgen-group.com](http://www.wirtgen-group.com)

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 156 - Eylül 2024

İmtiyaz Sahibi ve  
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve  
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.  
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör  
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim  
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.  
Prestij Plaza No:28 D:4  
Ataşehir - İstanbul / Türkiye  
T. +90 216 388 80 13  
G. +90 532 695 15 44  
www.forummakina.com.tr  
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü  
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen  
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı  
Oksijen Matbaacılık  
İbrahim Karaoğlanolu Cad. No:35  
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul  
+90 212 283 10 15  
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü  
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.  
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına  
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,  
Forum Makina Dergisi'ne aittir.  
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi  
alıntı yapılamaz.



## KÜRESEL İNŞAAT PAZARINDA TÜRK MÜTEAHHİTLERİN YÜKSELİŞİ

► **2023 YILINDA** küresel inşaat pazarı, zorlayıcı koşullara rağmen büyümesini sürdürerek 4.997 milyar ABD doları seviyesine ulaştı. Bu büyüme, küresel enflasyon, tedarik zinciri sorunları ve bölgesel çatışmalara rağmen gerçekleşti. Ancak, yüksek riskler ve maliyet artışları, projelerin uygulama aşamasına geçme sürecini zorlaştırıyor. 2023'te uluslararası projelerden elde edilen gelir, bir önceki yıla göre %16,6 artarak 499,7 milyar dolara ulaştı.

Türk müteahhitler, bu zorlu pazarda etkinliklerini sürdürerek uluslararası sahnede önemli bir oyuncu olmaya devam ediyor. Engineering News-Record (ENR) tarafından yayımlanan "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi" listesinde Türkiye, 43 firmayla ikinci sıradaki yerini korudu. Türk müteahhitler 2023 yılında toplam 1.877 milyar dolar gelir elde etti. Ancak, Türkiye'nin küresel inşaat pazarındaki payı, 2016 yılında %55'e kadar çıkmışken 2023'te %37'ye geriledi.

Müteahhitlerimiz; Rusya, Suudi Arabistan, Irak ve Polonya gibi pazarlarda faaliyetlerini artırarak küresel zorluklara rağmen pozisyonlarını güçlendiriyor. TMB Başkanı M. Erdal Eren, özellikle Rusya'nın Türkiye için en büyük pazar olmayı sürdürdüğünü ve Ukray-

na'nın savaş sonrası yeniden inşasında Türk firmalarının yer almak istediğini belirtti. Bununla birlikte, bölgesel çatışmalar ve ekonomik belirsizlikler, pazar payının daralmasına sebep olsa da, Türk müteahhitler girişimci yaklaşımlarını sürdürerek farklı pazarlarda büyüme fırsatlarını değerlendiriyor.

Gelecekte, küresel inşaat sektörünün toparlanma eğiliminde olması bekleniyor, ancak riskler devam ediyor. Tedarik zincirindeki kırımlar ve jeopolitik belirsizlikler, sektörün karşılaştığı başlıca tehditler arasında yer alıyor. Buna karşın, büyük müteahhlik firmaları, bu zorlukları hafifletmek amacıyla proje yönetiminde daha esnek stratejiler benimseyerek operasyonlarını çeşitlendiriyor.

Sonuç olarak, küresel inşaat pazarında yer edinmiş olan Türk müteahhitler, zorluklara rağmen hem mevcut pazarlarını korumakta hem de yeni fırsatlar yaratmaktadır. Bu büyüme trendinin sürdürülmesi, bölgesel risklerin doğru yönetilmesine ve stratejik pazarlara odaklanılmasına bağlı olacaktır.

Saygılarımla,

*Gökhan Kuyumcu*



# GÜÇ, SAĞLAMLIK, HIZ BİR ARADA: HMK 310 LC



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 6 ▶ **İMDER - İSDER**  
İş makinesi satışları beklentileri aştı!



- 8 ▶ **TMB**  
Türk müteahhitler, güçlenen uluslararası inşaat pazarındaki ikinciliğini korudu



- 12 ▶ **WIRTGEN GROUP**  
Paving Expo 2024'te çığır açan teknolojileriyle sahne alacak!

- 14 ▶ **ASKO GLOB ALL**  
DEVELON yükleyici demoları Türkiye genelinde devam ediyor!

- 16 ▶ **BORUSAN CAT,**  
Progress Rail ile demiryolu taşımacılığı alanında da çözüm sağlayacak

- 18 ▶ **XCMG**  
Yüksekte çalışma platformlarıyla da sektörün önde gelenleri arasında

- 20 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş**  
Yafa İnşaat makine parkını 6 yeni Bomag yol makinesi ile güçlendirdi

- 24 ▶ **WIRTGEN GROUP**  
Elektrikle çalışan **KLEEMANN** mobil kırma ve elek tesisleri: Ekonomik ve çevre dostu bir yatırım



- 28 ▶ **SCANIA**  
Elektrikli Scania 40R ile 3.300 kilometrelik tarihi yolculuk

- 30 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE,**  
Avantajlı çözümlerini demo etkinlikleriyle müşterilerine tanıtıyor

- 34 ▶ **FEM**  
FEM Kongresi, 14 yıl aradan sonra İstanbul'da düzenlendi

- 38 ▶ **HİDROMEK**  
Dünya Group Yönetim Kurulu Başkanı **Hasan İssi:**  
"Zor zeminlerin altından Hidromek ile kalkıyoruz"



- 42 ▶ **SİF JCB**  
SİF İş Makinaları Türkiye Satış Direktörü **Ömer Yılmaz:**  
"Teknoloji ve tecrübemizle pazara yön veriyoruz"

JCB Ortadoğu ve Türkiye Bölge Müdürü **Hasan DALLEH:**  
"Türk müşterisine terzi usulü çözümler sunuyoruz"

JCB Pazarlama ve Ürün Müdürü **Yaşar Solmaz**  
Yeni Dual Drive özellikli **JCB Beko Loderlerde operatörlerin başı dönmeyecek**

- 50 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE,**  
Platform Günleri 2024'te yenilikçi modellerini sergiledi

- 52 ▶ **PLATFORM GÜNLERİ 2024**  
Sektörün en büyük buluşma noktası oldu



- 56 ▶ **THBB**  
Türkiye tek başına, tüm Avrupa'nın yarısı kadar hazır beton üretiyor

- 58 ▶ **ZOOMLION**  
Dekinsan Grup'tan Zoomlion'a 100 makinelik büyük sipariş

**PEŞİNAT**  
**%10**

**%1.49 FAİZ ORANI**  
**12 AY TL**  
**%2.49 FAİZ ORANI**  
**24 AY TL**  
**ÖDEME**

Sınırlı sayıda XCMG marka Greyderler için geçerlidir.



**Her Sahada**  
**En İyi Performans**

f i y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı  
**0530 918 3652**

Müşteri İletişim Hattı  
**0216 446 6464**

**ENKA**  
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



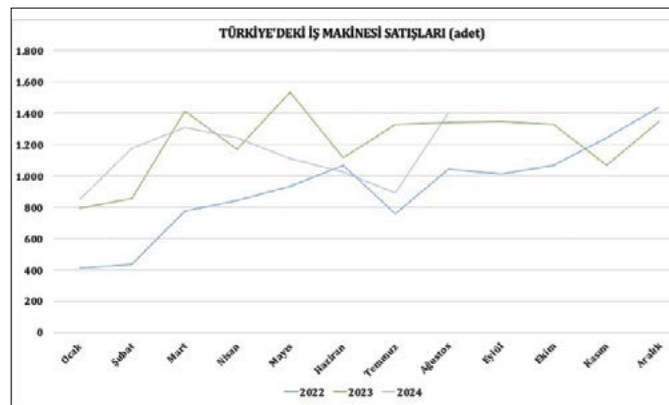
## İŞ MAKİNESİ SATIŞLARI BEKLENTİLERİ AŞTI!

Temmuz ayında ivme kaybeden **Türkiye'de iş makinesi satışları**, İMDER tarafından açıklanan verilere göre **ağustos ayında beklentileri aşarak 1.404 adede ulaştı.**

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2024 yılının ağustos ayında Türkiye'de 1.404 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 8 ayında satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı dönemine (9.559 adet) kıyasla yüzde 5,7 azalarak 9.016 adet oldu. Aylık bazda yapılan değerlendirmeye göre ise 2024 yılının ağustos ayına (1.344 adet) kıyasla satışlar yüzde 4,5 arttı.

Temmuz ayında gümrüklerde makine ithalatında yaşanan gecikmelerin etkisiyle ithalatı ertelenen makinelerin ağustos ayında teslim edilmesinin bu artışta etkili olduğu belirtiliyor. Bununla birlikte görüşlerini aldığımız sektör yetkilileri, eylül ayında pazarın son derece canlı olduğunu belirtiyor.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre ağustos ayında Türkiye'de 1.501 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 8 ayında satılan yeni forklift ve istif makinesi sayısı ise geçen yılın aynı dönemine (10.863 adet) kıyasla yüzde 10 azalarak 9.773 adede geriledi ■



### İMDER 2024

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	GENEL TOPLAM
847	1177	1312	1246	1110	1027	893	1404	9016

### İSDER 2024

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	GENEL TOPLAM
942	925	1224	745	1362	1162	1912	1501	9773



YERLİ ÜRETİM

**CEYTECH**

www.cey-tech.com  
www.ceylangroup.com.tr



## TÜRK MÜTEAHHİTLER, GÜÇLENEN ULUSLARARASI İNŞAAT PAZARINDAKİ İKİNCİLİĞİNİ KORUDU

Dünya çapında referans alınan inşaat sektörü dergisi ENR'in (Engineering News Record), her yıl müteahhitlerin bir önceki yılda, kendi ülkeleri haricindeki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirleri esas alarak yayımladığı **"Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi Listesi"** açıklandı. **Türkiye, 43 firma ile listede ikinci sıradaki yerini bu yıl da korudu.**

100 firma arasına 6 Türk firması girmeyi başardı. Daha önce 24'üncü sıraya kadar yükselen Rönesans ise 58'inci sıraya geriledi. Yapı Merkezi ve Ant Yapı'nın da gerilediği listede Enka, Esta, Cengiz, Gülermak, Aslan Yapı ve Çalık Enerji konumlarını geliştirdiler.

**EN BÜYÜK 250 FİRMANIN TOPLAM PROJE DEĞERİ 499,7 MİLYAR ABD DOLARI SEVİYESİNE ÇIKTI**

ENR, listenin yer aldığı "Müteahhitler Daha Yüksek Riskleri Dengeliyor" başlıklı bülteninde, küresel inşaat pazarında en büyük 250 uluslararası firmanın üstlendiği toplam projenin 2023 yılında 2015 yılından bu yana en yüksek değeri olarak 499,7 milyar ABD doları seviyesine çıktığını kaydetti. Bültekte küresel enflasyon, bölgesel çatışmaların giderek yoğunlaşan etkileri, tedarik zincirindeki sorunlar ve maliyet artışları nedeniyle projelerin, uygulama aşamasına geçme ile ertelenme arasında ince bir çizgide durduğu vurgulanırken, riskleri azaltmak ve operasyonları çeşitlendirmek için müteahhitlerin önemli pazarlarda ülkelerin yatırımlarını destekleyerek proaktif adımlar attığı belirtildi.

► **KÜRESEL ULUSLARARASI** inşaat pazarının, 2022 yılına kıyasla yüzde 16,6 artarak 499,7 milyar ABD doları seviyesine ulaştığı 2023 yılında, Çin 81 firmayla birinciliğini korurken, üçüncü sırada 38 firma ile ABD yer aldı. Türk müteahhitler, 2023 yılında uluslararası projelerden 18,77 milyar dolar gelir elde etti. Türkiye'nin küresel inşaat pazarından aldığı pay ise yüzde 4,4'ten 3,7'ye geriledi. Müteahhitlerimizin küresel pazardaki payı 2016 yılında yüzde 5,5'e kadar çıkmıştı.

Listedeki Türk müteahhitlerin başında, 48'inci sırada yer alan Limak yer aldı. Geçen yıl olduğu gibi ilk



M. Erdal EREN / TMB Başkanı



## Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.

Uzun yıllardır listenin başında yer alan Grupo ACS, iştiraklerinden Grupo Cobra'yı Fransız Vinci firmasına satmasının ardından listedeki liderliğini de Vinci'ye bıraktı. 2022 verilerine göre Vinci'nin uluslararası projelerdeki cirosu 36 milyar dolar, toplam cirosu ise 66 milyar doları buluyor.

**“Savaşa rağmen Rusya, en büyük pazarımız olmayı sürdürdü”**

Türkiye Mühendisler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren, “Sorunlara rağmen yılmadan çalışmaya devam eden değerli meslektaşlarım ve sektöre emek veren her bir çalışanımızın özverisi ile devler ligindeki yerimizi korumayı başardık. Savaşa rağmen Rusya, 2023 yılında da en büyük pazarımız olmayı sürdürdü. Öte yandan Ukrayna'nın savaş sonrasında yeniden inşasında yerimizi almak için tüm çalışmalarımız sürüyor. Ayrıca Suudi Arabistan, Irak, Cezayir, Polonya, Romanya, Sahra Altı Afrika ülkeleri gibi pazarlarda faaliyetlerimizi her geçen gün artırıyoruz. 2024 yılında iş yaptığımız ülkeler arasında Portekiz'i de dahil ederek, ülke sayısını 137'e yükselttik” dedi.

TMB Başkanı M. Erdal Eren, değerlendirmelerine şöyle devam etti:

“Müteahhitlerimiz, Cumhuriyetimizin 100. yaşını kutladığımız 2023 yılında yurt dışında 136 ülkede, 12 bini aşkın proje ile 500 milyar eşiğini aşarak bizlere büyük bir gurur ve sevinç yaşattılar. Bugün, bu başarının uluslararası arenada tezahürü ile bir kez daha kıvanç duyduk.

Bilindiği üzere inşaat, dünyada rekabetin en çetin yaşandığı sektörlerin başında yer almaktadır. Öte yandan pandemi sonrası yaşanan küresel ekonomik krizin etkileri, tedarik zincirindeki sorunlar, bölgesel gerginlikler ve savaşlar nedeni ile inşaat sektörü olarak zor zamanlar geçirdik.



Ancak tüm bu sorunlara rağmen yılmadan çalışmaya devam eden değerli meslektaşlarım ve sektöre emek veren her bir çalışanımızın özverisi ile devler ligindeki yerimizi korumayı başardık. Savaşa rağmen Rusya, 2023 yılında da en büyük pazarımız olmayı sürdürdü. Öte yandan Ukrayna'nın savaş sonrasında yeniden inşasında yerimizi almak için tüm çalışmalarımız sürüyor. Ayrıca Suudi Arabistan, Irak, Cezayir, Polonya, Romanya, Sahra Altı Afrika ülkeleri gibi pazarlarda faaliyetlerimizi her geçen gün artırıyoruz. 2024 yılında iş yaptığımız ülkeler arasında Portekiz'i de dahil ederek, ülke sayısını 137'e yükselttik” dedi.

keleri gibi pazarlarda faaliyetlerimizi her geçen gün artırıyoruz. 2024 yılında iş yaptığımız ülkeler arasında Portekiz'i de dahil ederek, ülke sayısını 137'e yükselttik.

Bugün bir kez daha anladık ki, zorluklar başarımızın önünde bir engel değil. Her şartta, girişimci gücüyle ENR Dergisi'nin 'Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi Listesi'ne girmeyi başaran 43 müteahhitlik firmamızı yürekten kutluyorum.” ■

#### ENR'İN “DÜNYANIN EN BÜYÜK 250 ULUSLARARASI MÜTEAHHİDİ LİSTESİ”NDEKİ TÜRK FİRMALARI

	2024	2023	FİRMA
1	48	50	LİMAK
2	53	38	RÖNESANS
3	54	53	ENKA
4	82	58	YAPI MERKEZİ
5	84	66	ANT YAPI
6	87	81	ESTA
7	104	112	CENGİZ
8	105	117	GÜLERMAK
9	106	115	ASLAN YAPI
10	108	110	ÇALIK ENERJİ
11	113	114	TAV
12	115	121	KUZU
13	117	**	NUROL
14	121	107	TEKFEN
15	144	159	METAG
16	145	144	ESER
17	151	141	KOLİN
18	155	188	POLAT YOL
19	156	223	BAYBURT GRUP
20	162	163	İLK
21	163	127	ALARKO
22	170	206	SEMBOL

	2024	2023	FİRMA
23	173	183	YENİGÜN
24	176	190	GAP
25	178	153	ONUR
26	181	177	MBD
27	185	154	DEKİNSAN
28	188	198	YÜKSEL
29	190	196	ÜSTAY
30	199	**	DUYGU
31	202	123	SUMMA
32	204	**	TEPE
33	206	201	İRİS
34	209	151	MAPA
35	211	208	STFA
36	219	164	MAKYOL
37	222	221	SMK
38	224	217	NATA
39	225	210	İC İÇTAŞ
40	227	249	DORÇE
41	229	225	FEKA
42	234	234	ZAFER
43	246	247	DOĞUŞ

ASKO GLOB ALL

## PEŞİNATSIZ Euro Geri Ödeme

Vade Farksız  
**12 Ay**  
Taksit İmkani



444 2 767

info@askogloball.com  
askogloball.com

DEVELON

ASKO

KUVEYTTÜRK  
İletişimde yer alan görsel standart olmayan ilave aksesuar gösterilebilir. ASKO GLOB ALL MARKETING DİŞ. TİC. A.Ş. önceden haber vermeksizin aracı model, fiyat, teknik özellik, depolama ve renklerinde değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Kampanya stoklarla sınırlı olup, ASKO GLOB ALL MARKETING DİŞ. TİC. A.Ş. önceden haber vermeksizin kampanyada değişiklik yapma hakkını saklı tutar.



## WIRTGEN GROUP, PAVING EXPO 2024'TE ÇIĞIR AÇAN TEKNOLOJİLERİYLE SAHNE ALACAK!

► **WIRTGEN GROUP**, 22-24 Ekim 2024 tarihlerinde São Paulo, Brezilya'da düzenlenecek Paving Expo 2024'te, yol yapımında yenilikçi ve sürdürülebilir çözümlerini sergileyecek. John Deere ile birlikte fuarda 59 numaralı standta yer alacak olan şirket, en son makine teknolojilerini ve dijital çözümleri tanıttak. Ziyaretçilerle birebir diyaloga da önem veren grup, "Müşterilerimize Yakın" sloganıyla hareket edecek.

Sergilenecek ürünler arasında, Wirtgen'in kompakt freze makinesi W 150 F, Vögele'nin SUPER 1300 asfalt serme makinesi ve Hamm'ın HC 200 P ile HD 14 VT kompaktörleri yer alacak. Ayrıca John Deere'in yeni JD 524P tekerlekli yükleyicisi de fuarda ilk kez tanıtılacak.

Fuarda ayrıca dijitalleşmenin yol yapımındaki rolü üzerine odaklanılacak. John Deere Operations Center™ platformu ve Ciber'in karbon ayak izini hesaplayan Green Road Advisor yazılımı gibi yenilikler de sunulacak. Teknik sunumlarda ise yol yapımında sürdürülebilir yöntemler ve elektronik tesviye sistemlerinin verimli kullanımı üzerine bilgi paylaşılacak.

Bu etkinlik, hem sürdürülebilir çözümler hem de yenilikçi teknolojilerle yol yapım sektöründe yeni fırsatlar yaratmayı hedefliyor ■



# SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

bauma, Münih, 7-13 Nisan 2025



Ziyaret için:  
[bauma.de/en/trade-fair/why-visit](https://bauma.de/en/trade-fair/why-visit)



### bauma 2025'te inşaat madencilikle buluşuyor:

bauma, sektörde dünyanın lider fuarıdır ve madencilik sektöründe başarılı işler için en ideal ortamı sağlar. Sektörün tüm önde gelenleri, yenilikçi akımlar ve inovasyonlar, yarınlardaki başarınız için tek bir çatı altında toplanıyor.

Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Şti  
Eren Ergen - [ergen@agoratourism.com](mailto:ergen@agoratourism.com)  
Mehmet Arın Başaran - [basaran@agoratourism.com](mailto:basaran@agoratourism.com)

[bauma.de](https://bauma.de)

**bauma**





## ASKO GLOB ALL'IN DEVELON YÜKLEYİCİ DEMOLARI TÜRKİYE GENELİNDE DEVAM EDİYOR!

Asko Holding'in iş ve istif makineleri sektöründe faaliyet gösteren kuruluşu **ASKO Glob All**, Türkiye genelindeki demo aktivitelerine aralıksız devam ediyor. **DEVELON DL320-7** model lastikli yükleyici, Bursa'daki iş sahasında görev başındaydı.



► **ETKİNLİK** süresince operatörler, makinenin performansını ve dayanıklılığını tüm iş süreçlerinde, birebir deneyimleme fırsatı buldu. Makinenin çalışma sahasında bakımı ve doğru kullanımıyla ilgili eğitimler verildi.

### YAKIT TASARRUFU ÖN PLANA ÇIKTI

Demo sürecinde makinenin iyileştirilmiş yakıt tasarrufunun operatörlerden tam not aldığı belirtiliyor. Günümüz zorlu çalışma koşullarında işletmeler için büyük bir avantaj olan düşük yakıt tüketimi, makinenin ön plana çıkan özellikleri arasında yer aldı. Operatörler müşteri sahasında yaptığı demo aktiviteleriyle makinenin yakıt tüketimini, verimliliğini ve performansını ölçümleme fırsatı buldu. Operatörler, makinenin sağlam yapısının yanı sıra, yakıt ekonomisinin günlük iş yükünde büyük avantaj sağladığını vurguladı. DEVELON DL320'nin, düşük işletme maliyeti ve yüksek manevra kabiliyeti ile iş sahasında verimliliği artırarak yoğun çalışma koşullarında bile üstün performans sunduğu belirtildi.

### ETKİLEYİCİ SÜRÜŞ VE GÜVENLİK ÖZELLİKLERİ

Demo sırasında operatörler, yükleyicinin sürüş konforundan, kabin içindeki ergonomik kontrollerden ve makinenin çevik yapısından oldukça etkilendiklerini dile getirdiler. Makinenin, zorlu arazi koşullarında bile stabilitesini koruyarak, operatörlere güvenli ve konforlu bir çalışma ortamı sunduğu vurgulandı.

Bunun yanı sıra, etkinlik kapsamında ASKO Glob All, DL320-7 için günlük operatör bakımı ve makinenin doğru kullanımı hakkında detaylı eğitimler verdi. Bu eğitimler, operatörlerin makineleri maksimum verimlilikte ve güvenle kullanabilmelerini sağlamak amacıyla gerçekleştirildi. Eğitim sırasında operatörler, makinenin teknolojik donanımlarını ve bakımlarını öğrenerek, yükleyicinin uzun ömürlü performansını artırmanın yollarını keşfetti ■

# MST



TEK UZAR BOMLU

TELEHANDLER

## MH 9.40



**ASKO**

f mstismakinalari @ mstismakinalari MST İş Makinaları

mstmakina MST İş Makinaları

Çağrı Merkezi  
**444 2 767**  
www.mst-tr.com

# BORUSAN CAT, PROGRESS RAIL İLE DEMİRYOLU TAŞIMACILIĞI ALANINDA DA ÇÖZÜM SAĞLAYACAK

► **BORUSAN CAT**, Caterpillar'ın yan kuruluşlarından Progress Rail ile Türkiye ve çevre bölgelerdeki demiryolu projelerinde iş birliği yapmak üzere bir Uzlaşma Belgesi imzaladı.

“Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz” şirket amacıyla faaliyetlerini Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da sürdüren Borusan Cat, küresel müşterilerine çeşitli demiryolu taşıtları ve altyapı çözümleri ile teknolojileri sağlayan en büyük şirketlerden biri olan Progress Rail ile bir iş birliği anlaşmasına vardı. InnoTrans 2024 fuarında imzalanan Uzlaşma Belgesi'ne göre Borusan Cat, Caterpillar'ın sahip olduğu yan kuruluşlardan biri olan Progress Rail ile birçok demiryolu projesini hayata geçirecek. Türkiye'de ve çevre ülkelerde lokomotif hizmetleri, revizyon, motor ve kontrol sistemlerinin modernizasyonu, lokomotiflerin satışı ve teslimatı gibi farklı projeler planlanıyor.

“Demiryolu taşımacılığının verimliliğini, güvenliğini ve sürdürülebilirliğini artırmayı hedefliyoruz”

Progress Rail ile yapılan iş birliğinden duyduğu memnuniyeti dile getiren Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın, “Bu iş birliği, Türkiye ve çevre bölgelerdeki demiryolu taşımacılığını geliştirme anlamında önemli bir adım. Uzmanlıklarımızı ve yenilikçi çözümlerimizi birleştirerek, de-

miryolu taşımacılığının verimliliğini, güvenliğini ve sürdürülebilirliğini artırmayı hedefliyoruz. Müşterilerimize her zaman en iyi çözümleri sunmayı amaçlayan bir şirket olarak, Progress Rail ile çalışmayı ve demiryolu endüstrisinin büyümesine katkıda bulunmayı sabırsızlıkla bekliyoruz” dedi.

“Borusan Cat gibi güvenilir bir marka ile çalışmaktan heyecan duyuyoruz”



**Progress Rail**

Bir Caterpillar şirketi olan Progress Rail, küresel demiryolu endüstrisi için entegre ve çeşitlendirilmiş en büyük araç ve altyapı çözümleri ve teknolojileri sağlayıcıları arasında yer alıyor. İleri düzey EMD® lokomotifleri, motorlar ve teknolojiler, demiryolu araçları, ray işleri, bağlantı elemanları, sinyalizasyon, ray kaynakları ve Kershaw® bakım-yolu ekipmanları sunan Progress Rail, bunların yanı sıra, özel lokomotif ve yük vagonu onarım hizmetleri, yedek parça desteği ve geri dönüşüm operasyonları da sağlıyor. Progress Rail; ABD, Kanada, Meksika, Brezilya, Almanya, İtalya, Avustralya, Çin, Hindistan, Güney Afrika, Birleşik Arap Emirlikleri ve Birleşik Krallık'ta bulunan küresel ağı ile müşterilerine hizmet sağlıyor ■



Özgür GÜNAYDIN / Borusan Cat İcra Kurulu Bşk

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Progress Rail Lokomotif Başkan Yardımcısı Jack Zhang ise, “Borusan Cat gibi güvenilir bir marka ile çalışmaktan heyecan duyuyoruz. Borusan Grubu'nun makine ve güç sistemleri, üretim, enerji, otomotiv ve lojistik sektörlerinin ötesine uzanan etkileyici vizyonu ve yetenekleri var. Borusan Cat'in de yerel pazardaki derin bilgisi ve bölgesel çözümler geliştirmeye yönelik gösterdiği bağlılık, Türkiye ve çevre bölgelerde demiryolu hizmetlerimizi genişletmemiz için mükemmel bir konumda olmamızı sağlıyor” ifadelerini kullandı ■

# SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA

## KANITLANMIŞ Performans



**SANY**  
supported by **Putzmeister**

0282 735 10 00



## XCMG, YÜKSEKTE ÇALIŞMA PLATFORMLARIYLA DA SEKTÖRÜN ÖNDE GELENLERİ ARASINDA

**XCMG, MEWP Bölümü ile platform makineleri alanında Ar-Ge ve üretime odaklanarak sektördeki güçlü konumunu geliştirmeye devam ediyor. Yenilikçi, güvenilir ve yüksek kaliteli yüksekte çalışma platformlarıyla XCMG, küresel inşaat ekipmanları pazarında önde gelen isimlerden biri olmayı sürdürüyor.**

► **DAHA GÜVENLİ,** daha pratik ve daha verimli çözümler geliştirmeye yönelik kararlılığı sayesinde XCMG, yüksekte çalışma ekipmanları alanında da dünya çapında tercih edilen markalardan biri haline geldi. Şirketin ürün gamında, farklı sektörlerin ihtiyaçlarına yönelik eksiksiz çözümler sağlayan teleskopik bomlu platformlar, eklemli bomlu platformlar, makaslı platformlar gibi geniş bir yelpaze yer alıyor.

Çin'de platform makineleri üreticileri arasında birinci, dünyada ise ilk üç arasında yer alıyor XCMG'nin platform makineleri, 453 bin metrekarelik ileri teknolojiyle donatılmış bir tesiste üretilmektedir ve dünya genelinde 2.500'den fazla çalışana bulunuyor.

14 akıllı üretim hattı ve birbirine bağlı yüzlerce gelişmiş ekipman ile donatılmış olan bu tesis, dijitalleşmiş ve robot teknolojileriyle desteklenen üretim süreçleriyle sektörde yeni standartlar belirliyor. Bu üstün üretim altyapısının, her XCMG platform makinesinin yüksek hassasiyet ve kaliteyle üretilmesini garanti ettiği belirtiliyor.

XCMG'nin küresel pazardaki başarısı, prestijli sıralamalarla da tescilleniyor. İngiltere merkezli KHL yayın grubu tarafından hazırlanan M20 listesinde XCMG, dört yıl üst üste Çin'de platform makineleri üreticileri arasında birinci, dünyada ise ilk üç arasında yer alıyor. Bu önemli başarı, XCMG'nin yüksek standartlara ve sü-

rekli yeniliğe verdiği önemin bir yansıması olarak gösteriliyor ve şirketin sektördeki etkinliğini pekiştiriyor.

XCMG platform makineleri, dünyanın dört bir yanındaki zorlu projelerde güvenle kullanılıyor. Suudi Arabistan'daki NEOM projesinden, Hollanda'daki Rotterdam Limanı'na, Türkiye'deki Enka Enerji Santrali'nden, Çin'deki Tiananmen Kapısı ve Zhuhai-Hong Kong-Makao Köprüsü'ne kadar pek çok büyük çaplı projede tercih edilen bu makinelerin, en zor koşullarda dahi üstün performans gösterdiği, güvenlik ve üretkenliği en üst seviyeye taşıdığı ifade ediliyor.

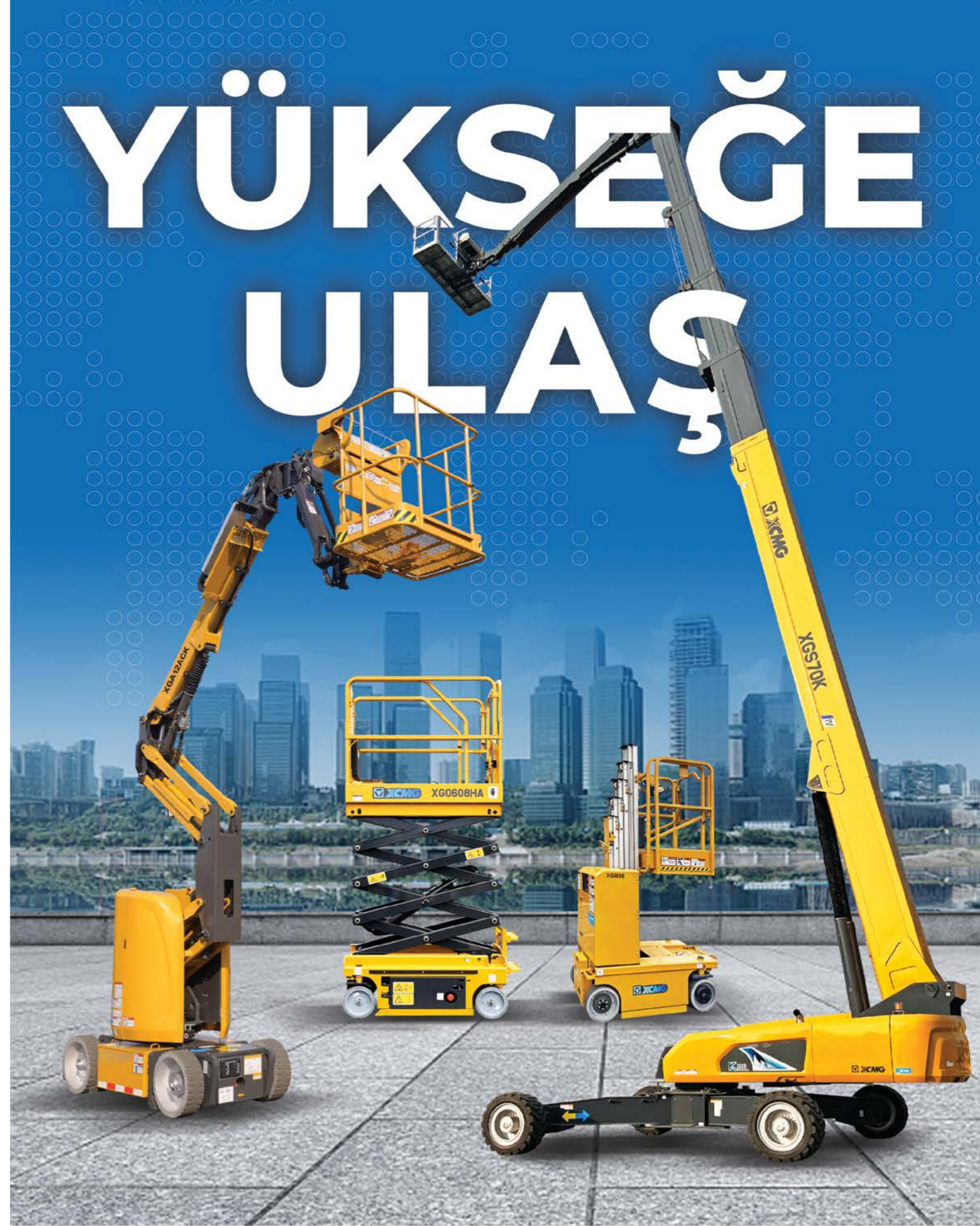
### DÜNYA GENELİNDE GÜVENİLİR BİR İŞ ORTAĞI

XCMG'nin müşterilerine sunduğu çözümler, yalnızca kaliteli makinelerle sınırlı kalmıyor. Şirket, satış sonrası hizmetler ve teknik destekle müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkarmaya yönelik bütünsel bir yaklaşım benimsiyor. Bu destek, işletmelerin operasyonel verimliliklerini artırmalarına yardımcı olurken, XCMG'yi dünya genelinde güvenilir bir iş ortağı konumuna taşıyor.

XCMG, MEWP Bölümü ile küresel etkisini genişletirken, daha güvenli ve sürdürülebilir bir inşaat sektörü yaratma vizyonunu da sürdürüyor. Kesintisiz inovasyon, sağlam ürün portföyü ve mükemmeliyet anlayışıyla XCMG, platform makineleri sektöründe başarısını sürdürmeye ve iş dünyasına daha güvenli, verimli çözümler sunmaya devam ediyor.



# YÜKSEĞE ULAŞ



**SOLID  
TO SUCCEED**

**XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.**  
Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.  
Paragon Tower Kat: 22 No: 110  
Çankaya / Ankara  
(0312) 287 55 59 (0312) 287 55 58

[www.xcmg.com.tr](https://www.xcmg.com.tr)  
/ xcmg.turkey



## Yafa İnşaat Makine Parkini 6 Yeni BOMAG Yol Makinesi İle Güçlendirdi

**Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin Türkiye temsilcisi olduğu yol ve asfalt makineleri üreticisi Bomag, Yafa İnşaat'a toplam 6 adet makine teslimatı gerçekleştirdi.**

► **Yafa GRUP** kapsamında, yol yapım ve inşaat sektöründe yenilikçi çözümlerle faaliyet gösteren Yafa İnşaat; Marubeni Dağıtım ve Servis'ten teslim aldığı 2 adet Bomag BF 800 C-3 asfalt finişeri, 1 adet Bomag BM 2000/65 asfalt kazıma makinesi, 2 adet Bomag BW 202 asfalt silindiri ve 1 adet Bomag BW 28 RH asfalt silindiri ile filosunu güçlendirdi. 2007 yılından günümüze milyonlarca kilometre yolda imzası bulunan Yafa İnşaat, Bomag ürünlerinin yüksek teknolojisi ve kalitesiyle hem mevcut hem de gelecekteki projelerinde verimliliğini artırmayı hedefliyor.

Şirket, yeni Bomag ekipmanlarının sağladığı yakıt ekonomisi, sorunsuz

kalite ve yüksek teknolojilerle yol yapım süreçlerindeki verimliliğini artırmaya odaklanıyor. Asfalt silindirlerine ek olarak asfalt kazıma makinesi ve asfalt finişeri gibi filosundaki en önemli ekipmanların Bomag markası olmasını özellikle tercih eden Yafa İnşaat'ın, bu kararı verirken Marubeni Dağıtım



ve Servis'in güçlü satış ve satış sonrası hizmetlerine güvendiği belirtiliyor.

Japonya merkezli Marubeni Corporation iştiraki olan ve deneyimli kadrosuyla Bomag markasına hizmet vermeye Ocak 2024 itibarıyla başlayan Marubeni Dağıtım ve Servis, ilk aşamada 11 olan Türkiye çapındaki yetkili servis noktasını, yaklaşık 6 aylık sürede 17'ye çıkardı.

*"Bomag, saha operasyonlarımızda büyük fark yaratacak"*

Yafa İnşaat Makina Müdürü Özgür Postlu, yapılan teslimat hakkında; "Bomag'ın ileri teknolojiye sahip makineleri, projelerimizdeki verimliliği ve kaliteyi artırma hedeflerimize büyük katkı sağlayacak. Bomag ve Marubeni Dağıtım ve Servis ile olan iş birliğimiz, inşaat sektöründeki iddiamızı daha da güçlendirecek. Özellikle Bomag BF 800 C-3 asfalt finişerleri ve BM 2000/65 asfalt kazıma makineleri, saha operasyonlarımızda büyük fark yaratacak" dedi.



# boratas®

TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

**HİBRİT:**  
HEM ELEKTRİK, HEM DİZEL



## OLASILIKLARI YENİDEN TANIMLAYALIM

**Paletli**  
Darbeli Kırıcılarımızın çeşitleri

[www.boratas.com.tr](http://www.boratas.com.tr)



“Başarılı projelere  
birlikte imza  
atacağımıza inanıyoruz”

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Bomag Satış Müdürü Ümit Değirmenli, teslim ettikleri makinelerle ilgili olarak; “Yafa İnşaat gibi sektörün önde gelen firmalarına hizmet vermekten büyük mutluluk duyuyoruz. Bomag makinelerinin ileri teknolojisi, Yafa İnşaat’ın büyük ölçekli projelerinde sağladığı performansla fark yaratacaktır. Bizim için önemli olan, sadece makinelerin teslimatı değil, aynı zamanda satış sonrası destekle, iş ortaklarımızın her zaman yanında olmaktır. Bu iş birliğinin uzun vadeli olacağına ve başarılı projelere birlikte imza atacağımıza inanıyoruz” dedi.

**AĞIR PROJELERİN ASFALT  
FİNİŞERİ: BOMAG BF 800 C-3**

Otoyollar ve havaalanları gibi yüksek asfaltlama performansının gerekli olduğu yerlere yönelik geliştirilen, ağır projelerin en ideal finişeri olarak tanıtılan Bomag BF 800 C-3 S600, kullanıcılarına çok sayıda özellik sunuyor. BF 800 C-3 S600 asfalt finişeri; maksimum konforlu sürücü platformu, sezgisel ekran ve pratik yardım fonksiyonlarına sahip A-PAVE işletim konsepti, %95’e kadar ön sıkıştırma, optimum güvenlik ve maliyet verimliliği, kusursuz asfalt düzgünlüğü için çok uzun tesviye plakaları, helezonların ve taşıma bantlarının ultrasonik sensörlerle oransal kontrolü, hidrolik olarak indirilebilen tavan ve taşıma için hızlı sabitleme sayesinde, kolay ve güvenli taşıma gibi birçok özelliğiyle dikkat çekiyor.

**BOMAG BM 2000/65 ASFALT  
KAZIMA MAKİNESİYLE YÜKSEK  
PERFORMANS**

Bomag’ın 2 metre sınıfındaki yeni BM 2000/65 asfalt kazıma makinesi; hafif yapısı, yüksek manevra kabiliyeti, uygun işletim maliyeti ve kullanım kolaylığıyla her sahada yüksek performans vadediyor. Asfalt kazıma makinesinin



akıllı tasarımı, operatöre kesintisiz bir çepeçevre görüş sunuyor. Frezeleme kenarının ön tarafa doğru net bir şekilde görülebilmesi, rayda son derece hassas frezelemeye olanak sağlıyor.

Bomag BM 2000/65’in ince yapısı, arka görüş alanını ve dolayısıyla çalışma güvenliğini artırıyor. Şık tasarımında yalnızca 1,7 metrelik bir dönüş çapı sunması, planyanın yüksek manevra kabiliyetine sahip olmasını sağlıyor. Dar alanlarda veya dönelemlerde frezeleme yapmak Bomag BM 2000/65 ile kolaylaşıyor. Farklı yol yüzeylerini, asfaltı ve betonu hassas bir şekilde kazırken, işlemleri sezgisel gerçekleştiriyor. Bomag BM 2000/65’in tüm bakım noktalarına kolay erişim sayesinde sahadaki rutin işlemler çok daha pratik ve sorunsuz hallediliyor. Bomag’ın yenilikçi ION DUST SHIELD’i, halihazırda güçlü olan toz emme sisteminin performansını daha da artırıyor. Parçacık boyutu < 10 µm olan zararlı ince tozlar ayrıca %80’e kadar azaltılabiliyor.

**ASFALT SİLİNDİRLERİNDE  
ÇEŞİTLİLİK**



Yol projelerindeki en önemli markalardan Bomag, 1,5 tonluk BW 80 AD-5’ten başlayarak, 12,3 tonluk BW 202 AD-5’e kadar uzanan asfalt silindirleri sunuyor.

Yafa İnşaat’ın teslim aldığı BW 202 AD-5, Bomag uzmanlığındaki asfalt sıkıştırma yıldızlarının en parlakları arasında yer alıyor. Ulaşımın daha hızlı ilerleyebilmesi için en iyi yolların yapım süreci, Bomag BW 202 AD-5 ile daha da hızlanıyor. İster kabinli ister ROPS olsun, yüksek üretkenlik ve çalışma konforu bu asfalt silindirlerinde standart olarak sunuluyor.

Bomag BW 28 RH asfalt silindiri ise pnömomatik tekerlekli yapısıyla etkileyici performansın beklendiği ve gerekli olduğu her yerde gücünü göstermesiyle öne çıkıyor. Verimliliğiyle dikkat çeken pnömomatik tekerlekli silindir, yol inşaatı şantiyelerindeki işletme giderlerini düşürdüğü belirtiliyor.

Alman mühendislerin uzmanlığı ve kalitesiyle üretilen Bomag asfalt silindirleri, Marubeni Dağıtım ve Servis’in kuvvetli satış ve servis ağı güvencesiyle kullanıcılarıyla buluşuyor ■

**RENTON** H&E



KİRALAMA  
SONRASI  
DESTEK

HIZLI  
SERVİS

KALİFİYE  
OPERATÖR

YÜKSEK  
VERİM

**İŞ MAKİNASINDA  
HIZLI & GÜVENİLİR  
ÇÖZÜMLER**



**ONUR**  
GROUP İŞTİRAKİDİR

0312 586 93 00 pbx 8504



## ELEKTRİKLE ÇALIŞAN KLEEMANN MOBİL KIRMA VE ELEK TESİSLERİ: EKONOMİK VE ÇEVRE DOSTU BİR YATIRIM

Dizel yakıt yerine elektrikle güçlendirilen mobil kırma ve elek tesisleri, uzun vadede maliyet avantajına sahip olduğu gibi CO2 emisyonu yaymadıkları için daha çevre dostu olarak da kabul ediliyor.

► **İLK YATIRIM** maliyetleri daha yüksek olsa da, yakıt tasarrufu sayesinde hızla amorti edilebiliyor. Almanya pazarı için yapılan örnek bir hesaplama, bunun yaklaşık altı yıl sonra mümkün olduğunu gösteriyor. Hatta tesis kullanıcının kendi fotovoltaik sistemi üzerinden enerji sağlayabiliyorsa, bunun yaklaşık dört yıl sonra bile olabileceği belirtiliyor.

### ELEKTRİKLİ ÇALIŞMA İÇİN GEREKLİLİKLER

Kleemann Ürün Yönetimi Başkanı Tobias Böckle, Almanya'da yapılan örnek çalışma hakkında şunları söyledi:

“Hesaplama örneğindeki mobil birleştirilmiş tesisimiz; bir çeneli kırıcı MOBICAT MC 120 PRO, ikincil kırıcı olarak konik kırıcı MOBICO-

NE MCO 110 PRO ve aşağı işletim yönündeki MOBISCREEN MSC 953 EVO elek makinesinden oluşmaktadır. Birleştirilmiş tesis, çalışma saati başına ortalama yaklaşık 77 litre dizel tüketmektedir. Elektrikli versiyonda, çalışma saati başına ortalama 302 kW güç tüketimine sahiptir.

Maksimum güç gereksinimi 542 kilovattır.”

Tobias Böckle, bu tarz uygulamaların daha da verimli olabilmesi için, “Enerji ihtiyacı öncelikle altyapıdan ve ideal olarak yenilenebilir enerjilerden elde edilen elektrikten sağlanmalıdır. Sürdürülebilir ve hızlı bir şekilde maliyet etkin bir çözüm, kurum içi fotovoltaik güç kaynağı kullanmaktır” diyor.

Verimli kullanım için altyapının önceden uygun şekilde tasarlanmış olması büyük önem taşıyor. Wolff & Müller GmbH'den Tobias Möß, bunu şöyle açıklıyor:



KLEEMANN

# Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FINİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

**SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler**, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiptir.



\* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

[www.voegele.info](http://www.voegele.info)

“Öncelikle tesisin gerçek enerji gereksinimleri ve aynı zamanda mevcut tüm tüketicilerin gereksinimleri belirlenmelidir. Tüm işletme sahalarında ne kadar güce ihtiyaç var? Bu noktada yük profili de dikkate alınmalıdır. Gücün en yüksek olduğu zamanlar ne zaman ve tüketimin en düşük olduğu zamanlar ne zaman? Bireysel yük profili enerji tedarikçisinden veya şebeke operatöründen elde edilebilir.

Birçok şirket, işletme sahalarında gerilim gereksinimlere uyarlayan ve örneğin tesisler için düşük gerilim sağlayan bir transformatöre zaten sahiptir. Gerekli güç ölçüldükten sonra, mevcut transformatörün yeterli boyutta olup olmadığını kontrol etmek gerekir. Transformatör gerekli performansı sağlıyor mu? Transformatörden çekilebilecek güç miktarı tip etiketinde belirtilmiştir.

Ana dağıtım panosunun sahada nerede bulunduğu ve tesisin nerede kullanılacağı da önemlidir. İyi bir planlama, verimli bir çalışma için ön koşuldur. Bir örnek: Tesis beslemek için gereken elektrik enerjisi doğrudan aktarma istasyonunda düşük gerilime dönüştürülmez, ancak saha boyunca orta gerilim seviyesi üzerinden tesise yönlendirilir. Bu nedenle kablo kesiti çok daha ince olabilir, bu da kabloyu daha yönetilebilir ve önemli ölçüde daha ucuz hale getirir.

Mobil tesiste ikinci bir transformatör, mobil kırma veya elek tesisini çalıştırmak için akımı düşük gerilime dönüştürür. Buradaki amaç, uygun bir özelleştirilmiş konsept geliştirmektir.”

#### YATIRIM MALİYETLERİNİN HIZLI AMORTİSMANI

Bu sistemlerde yatırım maliyetleri yaklaşık altı yıl sonra, hatta enerji konseptine bağlı olarak daha erken amorti edilebiliyor. Akabinde, tamamen elektrikli işletim her yıl önemli ölçüde maliyet tasarruf sağlayacaktır.

Yakıt maliyetleri dışında, dizel mo-



torlu tesis altyapı için herhangi bir ek yatırım gerektirmez. Dizel yakıtın maliyeti ülkeye ve bölgeye göre büyük ölçüde değişir, bu nedenle herhangi bir tasarruf dizel ve elektrik arasındaki fiyat farkına bağlıdır.

Elektrikle çalışan kırma ve elek tesisleri, özel ekipmanlarının yanı sıra kablo (gerekli kablo uzunluğuna bağlı olarak) ve transformatör maliyeti nedeniyle başlangıçta daha pahalıdır.

Tamamen elektrikli işletim başlangıçta yatırım maliyetlerine neden olur, ancak bunlar orta vadede işletme için karşılığını verir. Daha yakından incelendiğinde, tek seferlik maliyetler hızla değerli bir yatırıma dönüşür. Birçok durumda, iklim koruma gereklilikleri talebin artmasına neden

oluyor. Elektrikli tahrik, örneğin yerel makamlar şehir merkezlerinde emisjonsuz çalışma talep ettiğinde belirleyici bir rekabet avantajı oluyor.

Tobias Böckle, “Özellikle kendi PV tesisi ile birlikte, elektrik işletimi sadece birkaç yıl içinde iklim dostu, uygun maliyetli bir konsept haline gelecek ve bu da operatöre sadece parasal faydalar sağlamakla kalmayacak, aynı zamanda daha fazla sürdürülebilirlik yönündeki çabalarını da yansıtacak” diyor.

Altyapı eksikliği nedeniyle elektrik sağlanamayan yerlerde de çevre dostu bir şekilde çalışmak mümkün oluyor. Kleemann tesislerinin elektrikli versiyonu, sürdürülebilir HVO dizel ile de çalıştırılabilir. ■



Mobil kırma ve elek tesislerinin tamamen elektrikle çalışmasının yapılan yatırım, orta vadede karşılığını verir ve bu tek seferlik maliyetler hızla değerli bir yatırıma dönüşür.



# KOMPAKT BOYUTUYLA İŞİNİZE YENİ BİR BOYUT!

E37C Mini Ekskavatörlerin kompakt boyutu sayesinde, kapalı alanlara kolaylıkla erişin; her alanda ve koşulda üstün performansı deneyimleyin. Kampanya fırsatlarımızdan hemen yararlanın.



İNŞAAT



ALTYAPI



SULAMA



ENDÜSTRİYEL



TARIM



ORMANCILIK



KİRALAMA



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.





## ELEKTRİKLİ SCANIA 40R İLE 3.300 KİLOMETRELİK TARİHİ YOLCULUK

İsveç'in Södertälje kentinden tamamen elektrikli Scania 40R ile yola çıkan kadın sürücüler, 13 gün süren 3 bin 300 kilometrelik yolculuk sonunda Türkiye'ye ulaştı.

► **YAKLAŞIK 38 TON** azami yüklü ağırlık ile 21 Ağustos 2024 tarihinde yola çıkan Scania 40R'nin ilk dolumları İsveç'teki 3 şarj istasyonunda gerçekleştirildi. Baltık Denizi'ni Karlskrona'dan feribotla geçen elektrikli Scania, Varşova'da karaya çıkarak Bratislava, Budapeşte, Arad, Sibiu, Bükreş, Ruse ve Plovdiv'i geçerek 3 Eylül 2024 tarihinde Edirne'den Türkiye'ye giriş yaptı. Güzergâh boyunca elektrikli Scania toplam 14 kez şarj için mola verdi.

konforlu. Bu durum kullanıcıyı daha az yorgun hissettirirken, aynı zamanda çevresinin de daha çok farkında olmasını sağlıyor. Dizel yakıtlı modellerimiz ile aynı özelliklere sahip 40R, daha çok bölgesel taşımacılık için uygun bir model olarak öne çıkıyor. Avrupa'da elektrikli araçlara olan talebin her geçen gün arttığını görüyoruz. Nakliyeciler de en büyük işletme giderleri arasında yer alan yakıt giderlerini optimize etmek amacıyla elektrikli araçları tercih etmeye başladı. Scania olarak 2030 yılına kadar toplam satış-

*"Mükemmel performans"*

Scania elektrikli aracın uzun mesafe performansını mükemmel olarak değerlendiren sürücülerden Ines Kasumovic "Sürücü için ortam gerçekten sessiz, stabil ve uzun yolda oldukça



larının yüzde 50'sinin sıfır emisyonlu araçlar olmasını hedefliyoruz." şeklinde değerlendirdi.

*"2025 yılında Türkiye pazarına sunacağız"*

Scania'nın elektrikli seçeneklerinin 2025 yılında Türkiye pazarına sunulmasının hedeflendiğini belirten Doğu Otomotiv Scania Satış Müdürü Bayazıt Canbulat "Scania, Bölgesel uygulamalarda 400 ve 450 kW olarak 2 farklı elektrik motoru sunuyor. Bu ürünlerle operasyonlarında modülerlik, sürdürülebilirlik ve geleneksel kamyonlardan beklenenleri karşılama ve hatta daha fazlasını sunma potansiyeline sahip. Scania tarihinde şu ana kadar elektrikli ağır ticari araç ile gerçekleştirilen en uzun seyahat, bu potansiyeli destekleyecek verilerin toplanması açısından da büyük önem taşıyor. Müşteri odaklı yaklaşımı ile Scania, kullanıcıların ihtiyaçlarını gözlemlerken, çözüm için neler yapabileceğinin datalarını da oluşturuyor. Biz de Scania Türkiye olarak elektrikli araç altyapısı çalışmalarımıza başlamış bulunuyoruz. Türkiye'nin karayolu taşımacılık kapsamında menzil alternatiflerine göre bölgelerde şarj istasyonlarına ihtiyaç var, nasıl çözüm üretebiliriz gibi konular üzerinde çalışıyoruz. Amacımız bu araçları piyasaya sunduğumuzda en verimli bir şekilde operasyonlarının kesintisiz devam etmesi. Her zaman söylediğimiz gibi bizim işimiz aslında aracı sattıktan sonra başlıyor" dedi.

### SCANIA 40R HAKKINDA:

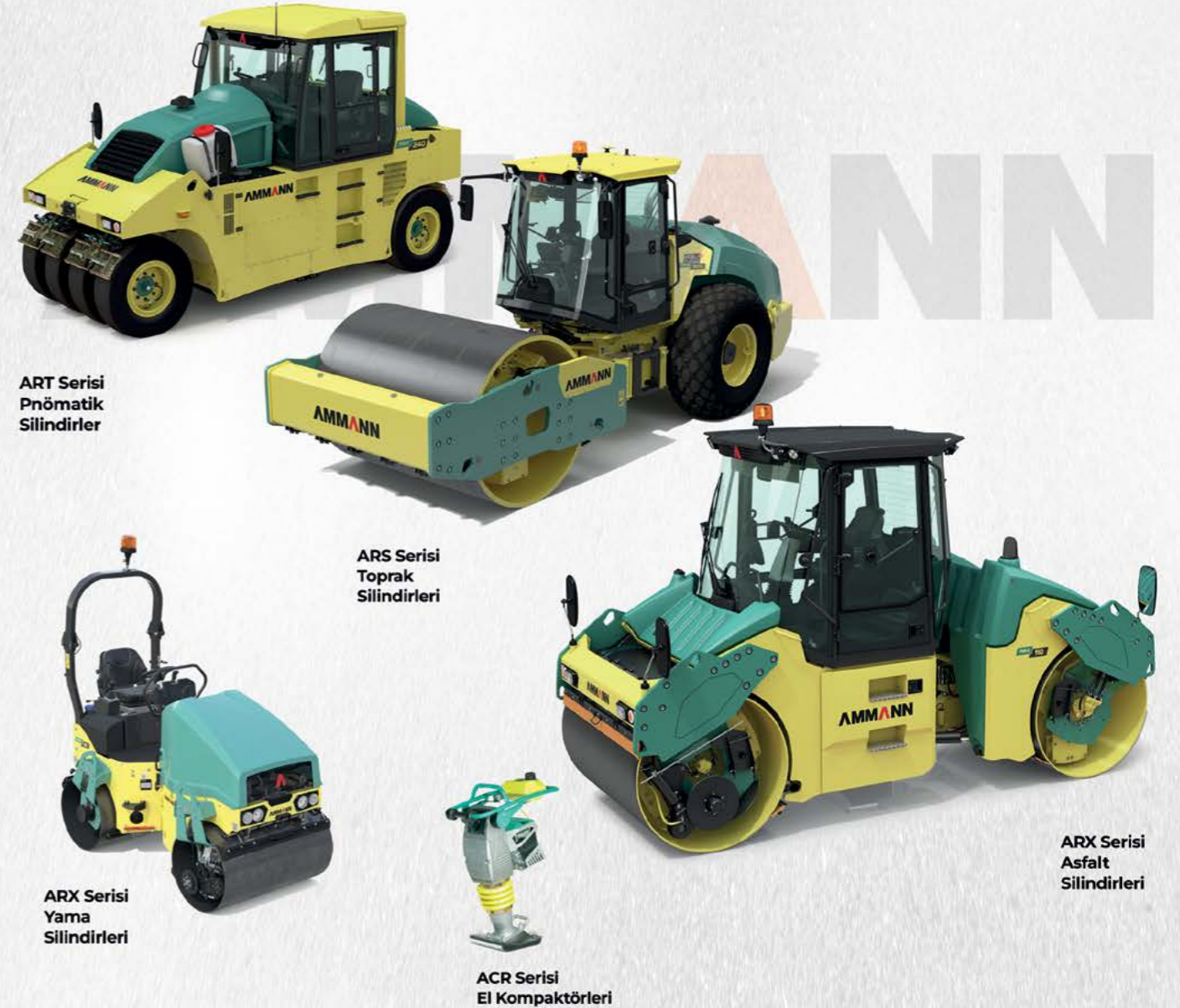
Scania'nın en uzun rotasını gerçekleştiren Scania 40R modelinde 624 kWh kapasiteye sahip 4 adet batarya bulunuyor. Bataryalarda 10 modül ve 20 modül bulunmakla beraber bir araçta 1080 hücre bulunuyor. Bataryalar, 350 kW'lık bir hızlı şarj cihazıyla 85 dakikada şarj edilebiliyor. Aracın menzili, 40 ton yük ile 440 km'ye kadar çıkabiliyor. Araçta bulunan elektrik motoru frenleme sistemi, ayak frenleme ve motoru frenleme ile enerjiyi tekrar bataryalara geri yüklüyor ■

# YOLLARIN



# TAKIMI

Ammann yol ve asfalt silindirleri geniş ürün yelpazesi, güçlü ve sağlam tasarımı, uzun ömürlü yapısıyla şantiyelerin vazgeçilmez tercihi...



ART Serisi  
Pnömatik  
Silindirler

ARS Serisi  
Toprak  
Silindirleri

ARX Serisi  
Yama  
Silindirleri

ACR Serisi  
El Kompaktörleri

ARX Serisi  
Asfalt  
Silindirleri



444 3 876







## ZOOMLION TÜRKİYE, AVANTAJLI ÇÖZÜMLERİNİ DEMO ETKİNLİKLERİYLE MÜŞTERİLERİNE TANITIYOR

Mayıs ayında başlayan demo etkinlikleriyle ürün ve hizmetlerini daha geniş kitlelere tanıtmaya devam eden **Zoomlion Türkiye**, 2024 yılında düzenlediği organizasyonlar ile sektörle bir araya geliyor. Adana, Ankara, Hatay, İstanbul, İzmir ve Mersin illerinde düzenlenen demo etkinliklerinde; güç, performans ve dayanıklılık özellikleriyle **ZE500G** modeli öne çıkıyor.

► **ZOOMLION TÜRKİYE**, farklı bölgelerde düzenlediği tanıtım ve organizasyonlar ile makine kullanıcılarıyla bir araya geliyor. Düzenledikleri etkinlikler hakkında bilgiler veren Zoomlion Kıdemli Satış ve Pazarlama Uzmanı Fırat Bay: “Düzenlediğimiz demo etkinliği ilk aşamada; Adana, Hatay, Mersin, İzmir, Ankara, İstanbul bölgelerindeki müşterilerimizi kapsıyor. Tanıtım organizasyonlarımızla farklı sektörlerdeki müşterilerimize, firmamızı daha yakından tanıtarak satış ve satış sonrası hizmetlerimizde müşterilerimize destek olmaya devam edeceğiz” ifadelerini kullandı.

### GÜCÜ VE YAKIT TÜKETİM VERİMLİLİĞİ İLE DİKKAT ÇEKİYOR

Genel olarak taş ocağı, maden ve mermer ocakları olan müşterileri kapsayan demo etkinliğinde öne çıkarılan Zoomlion ZE500G modeli gücü, performansı ve yakıt tüketim verimliliği ile müşterilerine çeşitli avantajlar vadediyor. 51.000 kg sınıfında bulunan makinede, orijinal Amerikan Cummins X12S3A375 serisi ve Japon Kawasaki pompa ve Kawasaki Valf grubu buluyor. Zoomlion Türkiye'nin düzenlediği etkinliklerde ZE500G paletli ekskavatörün öne çıktığını vurgulayan Fırat Bay, “Makinenin yürüyüş takımı ve metal aksa-

mının dayanıklı olması, arm, bom ve şasinin ekstra güçlendirilmiş olması, yüksek kopartma kuvveti sunması, aynı zamanda yakıt konusunda kullanıcı dostu olması; ZE500G modelinin demo etkinliklerimizde öne çıkmasında etkili oluyor” sözlerini kaydetti.

### FARKLI KULLANIM ALANLARINA YÖNELİK ÜRÜNLER SERGİLENİYOR

ZE500G modelini öncelikli olarak maden ve mermer ocaklarında konumlandırmayı hedeflediklerini belirten Fırat Bay “Etkinliklerimizde yer alan diğer ZE375G ve ZE335G serisi makinelerimizin daha çok altyapı ve inşaat sektöründe değerlendirilmesi, müşterilerimiz için daha avantajlı olacaktır” ifadelerini kullandı ■



ZOOMLION

## TÜRKİYE PAZARINA YENİ SUNDUĞUMUZ ALL-TERRAIN MOBİL VİNÇLER



ZAT12000V



ZAT16000H

**Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.**

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157  
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

f y i n i t z o o m l i o n \_ t u r k i y e





GELECEK  
ŞEKİLLENİRKEN  
YANINIZDA



www.gurisendustri.com  
0(216) 305 05 57



YÜKSEK KALİTE  
VE DAYANIKLILIK



www.gurisendustri.com  
0(216) 305 05 57





## FEM KONGRESİ, 14 YIL ARADAN SONRA İSTANBUL'DA DÜZENLENDİ

İstif makinaları sektörünün en önemli uluslararası etkinliklerinden biri olarak kabul edilen ve iki yılda bir yapılan Avrupa İstif Makinaları Federasyonu (FEM) Kongresi, 14 yıl aradan sonra bu yıl yeniden İstanbul'da düzenlendi. Kongrede, Avrupa Birliği'nin öncelikli kriteri olan sürdürülebilirliğe, rekabetçiliğin de eklenmesi vurgusu dikkat çekti.

► **İSTİF MAKİNELERİ** Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) ev sahipliğinde, 25-27 Eylül 2024 tarihleri arasında İstanbul'da düzenlenen FEM Kongresi'nde aynı zamanda dünya istif makinaları sektörünün Avrupa'daki çatı kuruluşu FEM'in yıllık genel toplantıları yapıldı. Düzenlenen Genel Kurul Toplantısında FEM Başkanlığına Frank Van Dijck seçildi.

Kongre, Avrupa ve küresel ölçekte pazar eğilimleri, mevcut ve gelecekteki teknik düzenlemeler, uyumluluk sorunları, Avrupa ve uluslararası standartlar ve daha fazla alanda istif makinaları sektöründe önemli konuları araştırmak ve tartışmak üzere Avrupa'daki katılımcıların yanı sıra Türkiye'deki sektör üreticilerinin de bir araya gelmesine özel bir fırsat sundu.

İstif makinaları sektörünün rotasının belirlendiği FEM Kongresi'nde; forklift, vinç, personel yükseltici platform, depo içi ekipmanlar ve depo raf sistemleri konusunda dünyaca ünlü firmaların sahipleri ve üst düzey yetkilileri ile ülkemizden sektör temsilcileri ile birlikte 160 katılımcı yer aldı. Kongrede; ilk iki gün forklift teknik komitesi, depo ve raf sistemleri teknik komitesi, personel yükseltici platform komitesi, intralojistik sistemler yönetim kurulu toplantısı, yıllık genel kurul, forklift yönetim kurulu, vinç alt grup komitesi toplantısı, intralojistik sistemler genel kurul toplantısı ve FEM Yönetim Kurulu toplantısı gibi birçok önemli toplantı yapıldı. Kongrenin son gününde ise "İstif Makinalarının Yeşil Dönüşümü" başlığıyla bir panel düzenlendi.

### "Türkiye istif makinaları sektöründe büyüyen bir oyuncu"

FEM Başkanı Frank Van Dijck, panelde yaptığı konuşmada, Türkiye'nin, istif makinaları sektörü dünyasında büyüyen bir oyuncu olduğunu ve bir merkez haline geldiğini söyledi. Sektörde yeşil dönüşümün nasıl yapılacağına FEM'de bir yön verebileceklerini kaydeden Van Djick, "Sadece yasal düzenlemeler değil, müşterilerin taleplerini de ele almamız gerekiyor. Karbon azaltımına bakarsanız, tedarik zincirimizdeki karbonun büyük bir kısmı genellikle tedarikçilerimiz veya müşterilerimiz tarafından üretilmektedir. Dolayısıyla bu konuda başarılı olabilmek için değer zinciri boyunca iş birliği yapmanız ve tarafları aynı hizaya getirmeniz gerekir. Türk meslektaşlarımızın Türkiye'deki ilk yeşil çelik tedarikçisi olarak yeşil çeliği denediklerini duymak da güzeldi" diye konuştu.

İSDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Jungheinrich Türkiye Genel Müdürü Emre Taşçı da panelin açılışında yaptığı konuşmasına, Türkiye'nin, son 30 yılda ekonomik olarak büyük bir sıçrama yaparak, satın alma gücü paritesiyle dünyanın 11. en büyük ekonomisi haline geldiğini ve 85 milyon nüfusuyla Avrupa'nın ikinci büyük ülkesi olduğunu söyleyen Taşçı, Türkiye'de 2023 yılında istif makinaları ekipmanları pazar hacminin 29 bin 827'ye ulaştığını ifade etti.

Avrupa teknolojileri endüstrilerini temsil eden Orgalim kuruluşunun Baş Danışmanı Claire Grossmann da panelde "AB Yeşil Dönüşüm politika gündemi" başlıklı sunumunda, yeşil dönüşümün uzun yıllardır Avrupa Birliği (AB) için kilit bir öncelik teşkil ettiğini, AB Yeşil Anlaşması ile bir yeşil geçiş süreci, ayrıca ekonomi eylem planı, sıfır kirlilik eylem planı olduğunu ifade etti. Grossmann, Avrupa'nın, 2040 yılına kadar yüzde 90

# CASE

CONSTRUCTION

## YÜKSEK PERFORMANSTA TÜM YÜK ONUN OMUZLARINDA

Yerli üretim 695SV Kazıcı Yükleyiciler ile işinizi her yönden sağlama alın, verimliliği artırın! Kampanya fırsatlarımızdan hemen yararlanın.

- Yerli Üretim
- Nominal 110 HP, Maksimum 119 HP'lik FPT Motor
- Hava Süspansiyonlu, Koltuk Isıtmalı Operatör Koltuğu
- 10 Adet LED Çalışma Lambası
- Joystick Üzerinde FNR, Kick Down ve Vites Boşa Alma Düğmeleri
- Debi Paylaşımlı Hidrolik Sistem



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

emisyon azaltım hedefi bulunduğu nu, bunun da Avrupa'nın 2050 yılına kadar ilk doğal iklim kotası olması hedefine ulaşmada kilit rol oynayacağını sözlerine ekledi.

### “Kongrede çok güzel iş birliği fırsatları oluştu”

İSDER Genel Sekreteri Oğuz Yusuf Yiğit, FEM'in önemli bir yapıya sahip olduğunu ve genel kurullarını belli aralıklarla Brüksel'de yaptıklarını söyleyerek, “En son 2010 yılında Türkiye'ye gelmişlerdi. İSDER olarak FEM ile güçlü bir iş birliğimizin ve iletişimimizin olmasından dolayı FEM Kongresi'ni 14 yıl aradan sonra İstanbul'da düzenledik. 2010 yılındaki etkinliğimizde sponsorlar yer almıyordu. Bugün güçlü bir şekilde, Avrupa'dan gelen iş insanlarını sponsorlarımızla birlikte ağırladık” dedi.

FEM'in Avrupa Birliği (AB) içerisinde çok güçlü olduğunu vurgulayan Yusuf Yiğit, “FEM standartlarının, uluslararası alanda geçerli olduğunu görebiliyoruz. Türkiye'deki üreticilerimiz de onların standartlarını çok önemsiyorlar. Kongre çok verimli ve güzel geçti, misafirlerimiz de yapılan organizasyondan çok memnun kaldı, Türkiye'den mutlu bir şekilde ayrıldılar. Kongrede çok güzel iş birliği fırsatları oluştu. Bu kongreyi düzenlemekten çok mutluyuz” ifadelerini kullandı.

### İstif Makinelerinin Yeşil Dönüşümü Paneli

Kongrenin son gününde FEM Genel Sekreteri Olivier Janin moderatörlüğünde düzenlenen panelde; İSDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEYTECH Makine Sanayi Tic. A.Ş. Genel Müdürü Nazmi Kulakoğlu, Güralp Vinç Genel Müdürü Erdem Kurtmen, Almanya merkezli KION Group'un



Sürdürülebilirlik Bölümü Başkanı Daniela Sommer ve ABD merkezli TEREX şirketi bünyesindeki GENIE şirketinin Kıdemli Mevzuat ve Uygunluk Müdürü Luisa Parisotto katıldı.

İSDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEYTECH Makine Sanayi Tic. A.Ş. Genel Müdürü Kulakoğlu, 41. yılını kutlayan şirketinin forklift ve depo ekipmanları ürettiğini, 500 kişiye istihdam sağladıklarını söyledi. Bu yılın başında yeni üretim tesisine taşındıklarını belirten Kulakoğlu, geniş bir ürün yelpazesine ulaştıklarını, fabrikalarının toplam üretim kapasitesinin 16 bin forklift, 33 bin elektrikli depo ekipmanı ve 75 bin manuel yük paletli istif el arabası olduğunu ifade etti. Yeşil dönüşüm konusunda çerçeveyi ‘iklim, kaynaklar ve insanlar’ olmak üzere üç ana kategoride tanımladıklarını kaydeden Kulakoğlu, yeni fabrikada çatıyı güneş panelleriyle kaplayarak elektrik tüketiminin tamamını bu panellerle karşıladıklarını, böylece yaşam döngüsü değerlendirme çalışması kapsamında 2,5 milyon kilogram daha az karbondioksit salımı yaptıklarını söyledi.

Güralp Vinç Genel Müdürü Erdem Kurtmen, Güralp Vinç şirketinin 1991 yılında İzmir'de kurulduğunu, 285 kişiyi istihdam ettiğini ve 150 firmaya üretim yaptığını söyledi. Türkiye'nin, 2023 yılında 546 milyon avro tutarında vinç ithal ettiğini ve 117 milyon avro tutarında vinç ihraç ettiğini belirten Kurtmen, vinç ithalatının genellikle Almanya ve Çin'den yapıldığını, ihracatının ise Rusya ve Ortadoğu'ya yapıldığını ifade etti. Türkiye'de bazı şanzıman ve motor üreticisi şirketlerin yeşil teknolojiyle daha verimli ürünler geliştirdiklerini, şirket olarak daha az enerji tüketimi sağlayan akıllı

kaldırma çözümlerine odaklandıklarını söyleyen Kurtmen, karbon azaltımı için enerji tüketiminden para kazanılması gerektiğine dikkati çekti.

KION Group'un Sürdürülebilirlik Bölümü Başkanı Daniela Sommer, forklift ve depo ekipmanlarının yanı sıra tedarik zinciri çözümlerinde de dünyanın önde gelen tedarikçilerinden olan KION Group'un 42.000'den fazla çalışanı olduğunu ve 2023 mali yılında yaklaşık 11,4 milyar avro gelir elde ettiğini söyledi. Sürdürülebilirliğin, işlerinin özü olduğunu, ekibinin, sürdürülebilirliği tüm iş fonksiyonlarına, süreçlere entegre etmek için çalıştığını belirten Sommer, şirketlerinin, riskten kaçınan bir şirket olması nedeniyle önce emisyonların doğru bir değerlendirilmesini yapmayı ve sonra bu emisyonları gerçekten karbondan arındırmak için nelerin uygulanabilir olacağı konusunda bir fikir sahibi olmayı çok ciddiye aldıklarını ifade etti.

TEREX şirketi bünyesindeki GENIE şirketinin Kıdemli Mevzuat ve Uygunluk Müdürü Luisa Parisotto da TEREX'in 9.300 çalışanı olduğunu ve geçen yılki cirosunun 5,2 milyar dolara ulaştığını kaydetti. Şirket olarak Kuzey İrlanda'da sekiz ve ABD'de Güney Dakota eyaletinde iki santralde yüzde 100 yenilenebilir enerjiye geçtiklerini, aynı uygulamaya diğer tesislerde de başladıklarını söyleyen Parisotto, ayrıca atık azaltımı, su tüketiminin azaltılması gibi çevresel sürdürülebilirlikle ilgili diğer konulara da odaklandıklarını dile getirdi. Parisotto, karbon emisyonlarının azaltılması açısından bakıldığında; 2022 yılı sonunda Terex ürünlerinin yüzde 70'inin tamamen elektrikli veya hibrit olarak üretildiğini, bu oranın gelecek yıllarda daha da artacağını sözlerine ekledi.



## HYSTER FORKLİFT VE DEPO İÇİ EKİPMANLARINDA

# KAÇIRILMAYACAK KAMPANYA

# 12 AY %0 FAİZ

## VADE FARKSIZ ve PEŞİNATSIZ EŞİT TAKSİTLERLE

### “STOKTAN HEMEN TESLİM”



Detaylı Bilgi İçin

**444 3 876**

[www.hyster.com.tr](http://www.hyster.com.tr)



**KUEYTTÜRK**

DÜNYA GROUP YÖNETİM KURULU BAŞKANI HASAN İSSİ:

# “ZOR ZEMİNLERİN ALTINDAN HİDROMEK® İLE KALKIYORUZ”



Altyapı hizmetleri sunan Dünya Group, HMK 300 LC ile başladığı HİDROMEK yolculuğunu bugün markanın birçok yeni nesil ekskavatörünü filosuna dahil ederek sürdürüyor. Şirketin hafriyat faaliyetlerinin en büyük yardımcısı olan ekskavatörler, henüz yılını doldurmadan yüksek saatlere ulaşıyor, zorlu sökülerde operatörlerin en büyük yardımcısı oluyor.

► **ÜLKEMİZDE** inşaat sektörünün büyümesi, sektörü var eden bileşenlerden olan haritacılığı da beraberinde geliştirdi. En iyi zeminde optimum şantiyelerin oluşması adına son derece kritik olan mühendislik ve zemin ölçüm çalışmaları, yapılara sağlamlık, işletmelere de verimlilik noktasında önemli katkılar sağladı. Bu firmalardan olan Dünya Group, haritacılıkla başladığı yolculuğunda bugün sektöre kapsamlı altyapı hizmetleri sunu-

yor. İstanbul Çekmeköy'de yer alan arıtma tesis inşaatının şantiyesinde ziyaret ettiğimiz Dünya Group Yönetim Kurulu Başkanı Hasan İssi ile değer katan çalışmalarını ve makine parkında 10 yıldan fazla zamandır vazgeçemedikleri HİDROMEK'leri konuştuk:

**Öncelikle sizi tanımak isteriz...**

Dünya Group olarak Dünya Harita, Dünya İnşaat, Dünya Zemin, Dünya Altyapı ve Dünya OSGB firmaları-

mızla uçtan uca çözümler sunuyoruz. 2004 yılında Yıldız Teknik Üniversitesi Harita Mühendisliği bölümünden mezun olduğumda inşaat sektörü yeni yeni ivme kazanıyordu. İlk olarak Bakırköy'de bir AVM inşaatında ölçme şefi olarak sektöre başladım. Ardından 280 metre yükseklikte bir inşaat projesinde altyapı şefliği görevini üstlendim. Sonrasında hafriyat sahasında kübaj hesapları yaparak ölçümlerini yaptım. Zemin mekaniği ve geoteknik mühendisliğini, sektörümüzde oldukça dikkat edilmesi gereken ve üzerine odaklanması gereken bir dal olarak görüyorum.

**Faaliyet alanınızın yaygınlaşma sürecinden bahsedebilir misiniz?**

İlk olarak 2005 yılında şahıs şirketi olarak başladık. 2008 yılında Dünya Harita Mühendislik Ltd. şirketimizi kurduk. Büyük mega projelerde altlık

teşkil edecek çalışmaları biz uygulamaya başladık. Tamamen mühendis odaklı bir kadroyla çıktığımız yolda büyük bir güven kazandık. Kübaj hizmetleri verirken ülkemiz şantiye alanında büyük bir sıçrayışa geçti. Oteller, AVM'ler, otoyollar, santraller derken bizim de girmediğimiz proje kalmadı. Köprü inşaatlarından hava-yollarına kadar tüm büyük projelerde bire bir yer aldık.

**Harita ve ölçüm konularına hafriyat sektörü yeterli önemi veriyor mu?**

Sektörümüzde bu işin önemine varmayan meslektaşlarımızın sayısı fazla. Harita mühendisliğinde sahadaki ölçümlerden sonra araziye iyi modellemek gerekiyor. Şev altı ve şev üstü çalışmalarıyla topografyayı iyi yansıtmak verimliliği artırıyor. GPS'in ardından drone teknolojisi ve lazer tarama, işleri daha da kolaylaştırdı. Dolayısıyla hafriyatçı arkadaşlarımıza bugüne kadar elimizden geldiğince mühendislik desteğini sunduk.

**“Hafriyatçılığa iş makinelerini kiralayarak başladık”**

**Hafriyat sektörü ve makineciliğe nasıl geçtiniz?**

Harita hizmetlerinde ticari hayatımız devam ederken birçok projeyi hafriyatçı dostlarımıza yönlendiriyorduk. Ancak alınan hafriyat hizmetinden memnun olmayan birçok firmayla karşılaştık. Kamyon şoförlüğü baba mesleğimiz olduğu için toprak işlerine karşı bir sempatemiz vardı. Bu tevccüh kapsamında hafriyat sektörüne de adım attık. İlk olarak İstanbul Kağıthane'de Mega Evler projesiyle sektöre giriş yaptık. Kiralık makine parkıyla hizmet verirken bir fark ortaya koymak istedik. Çıkan taşı ve kumu en iyi biçimde değerlendirmek üzere konkasörlerle işledik ve farklı projelere kazandırdık. Yer aldığımız projelerin artmasıyla birlikte kamyon yatırımını gerçekleştirdik. Hafriyatçılığa ise iş makinelerini kiralayarak başladık.



Hasan İSSİ / Dünya Group Yönetim Kurulu Başkanı

**Geldiğiniz noktada hangi çalışmalarını gerçekleştiriyorsunuz?**

Bir sahayı teslim alarak ölçümlerinden zemin etüdüne, haritalandırmadan hafriyatına kadar toparlayarak işverene teslim ediyoruz. Anahtar teslim bir alt yapıcımız diyebilirim. Anadolu yakasında 8, Avrupa yakasında ise 3 şantiyede çalışıyoruz. Halihazırda ise Çekmeköy ilçesi Cumhuriyetköy'de arıtma tesisi projesinde yer alıyoruz. Bu kapsamda suyun Melen'den bölgemize gelerek borularla Avrupa yakasına aktarılması için hazırlık çalışmalarını sürdürüyoruz. 3 aydır çalıştığımız alanda 5 adet ekskavatörle kırıcı ile çalışarak da hafriyat işleri yapıyoruz. Bugüne kadar 250 bin metreküp hafriyat çıkardık ve 100 bin metreküp kadar çalışmaya devam edeceğiz. Ayrıca İstanbul Havalimanı'nda Trendyol depo inşaatı çalışmalarımız sürüyor.

**Devam eden büyük projelerden örnek verir misiniz?**

Bugüne kadar 2000'in üzerinde şantiye çalışmalarında bulunduk. Mühendislik tarafında birçok mega projede yer aldık. İnşaatı ise MAKYOL metro inşaatı toprak işlerinde 5 yıldır çalışıyoruz. Ayrıca Çekmeköy-Sarıgazi hattında Doğu İnşaat ile, Kiler Grup'un Beşiktaş ve Pendik'teki toprak işlerini yapıyoruz. Maltepe Piazza AVM yanında ise ilk saha çalışmaları devam ediyor.

**“Günümüzde yeni ve büyük projelerin de son derece az olduğunu görüyoruz”**





### Günümüzde hafriyatçılığın sorunları neler?

Bir makineye sahip olan hafriyat sektörüne girerek piyasanın altında rakamlarla bu işi yapmaya çalışabiliyor. Ancak pandemi döneminin ardından yaşanan süreç artık devam etmiyor. Bundan 1,5 sene önce çalıştırılacak firma bulmak zor iken günümüzde işler azaldı ve hafriyatçı sayısı daha da arttı. Yeni ve büyük projelerin de son derece az olduğunu görüyoruz. Enflasyonla birlikte iş karşılığı barter yapanların sayısı da arttı. Örneğin konut inşaatı çalışmalarında bazı şirketler hafriyatçılara para yerine konut verebiliyor. Biz ise mühendis kimliğimizle henüz makinemiz dahi yokken bu işin hakkını verdik ve işimizi ciddiye aldığımız için büyüdük.

### “Mesleki tecrübemizle yer aldığımız her işin altından kalkıyoruz”

#### Neden Dünya Group?

Mesleki tecrübemizle yer aldığımız her işin altından kalkıyoruz. Bu yönümüzle de güveniliriz. Ayrıca finans tarafında da güçlüyüz. Dünya İnşaat kapsamında 60, Dünya Harita'da 50, Dünya OSGB'de 200'e yakın personele hizmet veriyoruz. Bununla bir-

likte çalıştığımız şantiye sayısına göre ekibimizi genişletebiliyoruz.

### “Makinenin arıza çıkarmaması ve dayanıklı olması, hızlı ve kaliteli iş çıkarmak açısından son derece önemli”

#### İş makinelerinde sizin için en önemli unsurlar neler?

Makine parkımızda ekskavatörler dışında kazıcı yükleyici ve silindirik gibi iş makineleri bulunuyor. Bizim için yerli olması ve üretici şirketten göreceğimiz destek çok kıymetli. Bu

desteği en son üzücü Kahramanmaraş depreminde bölgede yaptığımız çalışmalarda hissettik. HİDROMEK iş makineleriyle yaptığımız faaliyetlerde markanın desteğiyle sorun yaşamadan operasyonlarımızı sürdürdük. Dolayısıyla makinenin arıza çıkarmaması ve dayanıklı olması, hızlı ve kaliteli iş çıkarmak açısından son derece önemli. Bu sebepten ötürü de maliyet bizim için ikinci planda kalıyor.

#### HİDROMEK ile nasıl tanıştınız ve parkınızda hangi modelleri yer alıyor?

Yaklaşık 10 yıl önce başka bir marka ekskavatörle çalışırken çevremizde HİDROMEK kullanıcılarının yorumlarını aldık. Gözlemlerimiz neticesinde HMK 300 LC modelini parkımıza dahil ettik. Yaşadığımız memnuniyetle birlikte HİDROMEK ile devam



etme kararı aldık. Halihazırda 15 bin saate ulaşan HMK 300 LC ekskavatörümüz ile birlikte 2 adet 2023 model HMK 390 LC HD, 2 adet 2021 ve 2022 model HMK 310 LC, 1 adet HMK 230 LC ve 1 adet HMK 220 LC ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

#### Makinelerin yakıt sarfiyatlarına dair neler söylersiniz?

HİDROMEK'ler önceki seri makinelere oranla çok daha düşük yakıyor. Sahada genellikle makineleri zorlayarak çalışıyoruz. Yüksek güç kullanılarak çalışmamıza rağmen yakıt sarfiyatlarından memnunuz.

#### HİDROMEK'in servis hizmetlerinden memnun musunuz?

Bir fiyat performans ürünü olan HİDROMEK, servis noktasında son derece hızlı ve çözüm odaklı çalışıyor. İstanbul'da gerek Avrupa gerek Anadolu yakasındaki servis hizmetlerinden verimli bir biçimde faydalanıyoruz. Kahramanmaraş deprem bölgesinde ve Adana Akkuyu'daki çalışmalarımızda da bu desteği sonuna kadar gördük. Ayrıca yedek parça desteği noktasında da hiçbir zaman sorun yaşamadık.

### “HİDROMEK üretimi ve ülke istihdamına katkı sağlamasıyla bizim için bir değer”

#### Son olarak HİDROMEK'ten beklentileriniz neler?

HİDROMEK gerek yerli üretimi gerek çalışan sayısı ile ülke istihdamına katkı sağlamasıyla bizim için bir değer. Dünyanın farklı ülkelerine gittiğimde iş makinelerinin tesislerini gezerim. Örneğin, Çin'de bir firmanın üretim fabrikası olarak lanse edilen yerine gitim ve aslında montaj tesisi olduğunu gördüm. Böylelikle HİDROMEK'in ne kadar kıymetli bir üretici olduğuna da bir kez daha şahit oluyoruz. Önümüzdeki dönemde HİDROMEK'in zemin makineleri alanında da üretim gerçekleştirilmesini diliyorum.

## OPERATÖR GÖZÜYLE



Salih AVGÜN / Ekskavatör Operatörü

### “HMK 390 LC HD Konforlu ve Beni Çalışırken Yormuyor”

saate geldi. Konforlu ve beni çalışırken yormuyor. Özellikle kliması sayesinde rahat çalışabiliyorum.

Operasyon esnasında dengeli oluşu en öne çıkan özelliği diyebilirim. Oldukça güçlü olması sebebiyle yeri geldiğinde kırıcıya gerek duymadan söküye girebiliyorum. Diğer markalarla kıyaslama yaptığımda birçok avantajımı yaşadım.

12 yıllık operatör olarak genellikle yeni makineleri tercih ediyorum. Halihazırda HMK 390 LC HD ile çalışıyorum. Makinem 1 yılda 4 bin



Serkan ELİTAŞ / Ekskavatör Operatörü

### “HMK 230 LC Serilikte Fark Atıyor”

ulaşılıyor. Kabin rahatlığı çalışmamı kolaylaştırıyor. Makinenin tasarımını ise çok beğeniyorum ve çalışmamı ayrı bir keyif katıyor.

“4 yıllık ekskavatör operatörüyüm ve şirketimiz bünyesinde HMK 230 LC ile çalışıyorum. 1,5 yıl içerisinde makinemiz 2.661 saate ulaştı. Kovayla birlikte 25 ton kapasitesine

En beğendiğim özelliği olarak makinemizin seri olmasını söyleyebilirim. Ağırlıklı olarak kırıcıda çalışıyorum. Muadillerine göre serilikte fark atıyor.”



SİF İŞ MAKİNALARI TÜRKİYE SATIŞ DİREKTÖRÜ ÖMER YILMAZ:

## “TEKNOLOJİ VE TECRÜBEMİZLE PAZARA YÖN VERİYORUZ”

Yeni nesil Stage 5 emisyon seviyeli motorlara sahip makinelerini 2023 yılının başından itibaren pazara sunan JCB, Türkiye’de düzenlediği demo organizasyonu ile müşterilerin yanında olmaya devam ediyor. Kazıcı yükleyici serisine son yapılan geliştirmelerle 40 yeni özellik ekleyen marka, pazar payını ekskavatör de dahil olmak üzere her segmentte artırmayı hedefliyor.



► **TÜRKİYE’DE** uzun yıllardır SİF İş Makineleri tarafından pazara sunulan JCB, ürün yelpazesinde önemli iyileştirmelere imza attı. Kazıcı yükleyici pazarında derin bir bilgi birikimi ve tecrübeye sahip olan, bu tecrübesiyle sektöre yön çizen marka, geçtiğimiz yıl ekskavatörlerini de Türkiye pazarına sunmaya başladı. Bu kapsamda bir demo organizasyonu başlatan ve farklı illerde müşterileriyle buluşan markanın Türkiye Satış Direktörü Ömer Yılmaz ile Bursa’da düzenledikleri etkinlikte bir araya geldik ve yenilikleri kendisinden dinledik:

**Türkiye genelinde düzenlemekte olduğunuz bu demoların amacı nedir?**

Özellikle müşterilerimizin fark yaratan yeni nesil makinelerimizi yakından görmelerini istiyoruz. Bu sebepten ötürü SİF JCB çatısı altındaki ürün yöneticilerimiz ve satış ekibimizle belirlediğimiz illerde demolar düzenliyoruz. Samsun ve Trabzon etkinliklerimizden son derece olumlu geri dönüşler aldık. Sergilediğimiz makinelerimiz hem beğenildi hem de birçok sipariş aldık. Halihazırda yer aldığımız Bursa’nın ardından İzmir, Ankara, Adana ve Hatay’da demo etkinliklerimizi gerçekleştireceğiz.

**Turunuz kapsamında hangi makinelerinizi sergiliyorsunuz, öne çıkan özellikler neler?**

Bölgenin taleplerine göre farklı ürünlerimizi ilgili bölgeye götürüyoruz. Örneğin Samsun ve Trabzon’da paletli ve mini ekskavatör ile yer aldık. Bursa’da ise mini, paletli ve birçok önemli değişiklik geçiren kazıcı-yükleyicilerimizle varız. Müşterilerimizin de ilk kez bulunduğu yeni kazıcı yükleyicimizin en öne çıkan özelliği operatöre hem ileri hem de geri gidişlerde büyük kolaylık sağlayan Dual Drive özelliğine sahip olması. Diğer taraftan yama silindirimiz ve ekskavatör serimizden 131X, 220X ve 245X modellerimizi de sergiledik. 40 tonluk ekskavatörümüzü ise yılın son çeyreğinde ülkemiz pazarına sunacağız.



**“Ülkemizdeki 1.500 farklı tedarikçi, JCB için çalışıyor”**

**JCB’nin Türkiye ile olan köklü ilişkilerinde geldiğimiz noktaya ilgili neler söylersiniz?**

JCB; kazıcı yükleyici ve telehadleri tamamen kendisi üretmesinin yanında ekskavatör, skid steer ve mini yükleyici gibi ürünlerin motor, şanzıman, aks ve diferansiyelini de kendisi adapte ediyor. Türkiye’de ise ülkemizin mutabek şirketlerinden SİF olarak kendileriyle köklü bir işbirliğimiz var. Bu işbirliğinin de etkisiyle ülkemizdeki 1.500 farklı tedarikçi, JCB için çalışıyor. Sanayi Bakanlığımız da bu birlikteliğe son derece önem göstermekte. Örneğin JCB’nin dünya için geçtiğimiz yıl ürettiği 140 bin makinenin 120 bininin motoru blogu Ankaralı bir firmamız tarafından üretildi. Bu da bizim için son derece gurur verici.

**Ülkemizdeki kazıcı-yükleyici pazarını ve bu kapsamdaki etkinizi nasıl değerlendirirsiniz?**

Kazıcı-yükleyici pazarındaki üstünlüğümüz yeni seri makinemizle daha

da ivme kazandı. Stage 5 emisyon seviyesine sahip motorlara geçmemizle birlikte makinelerimize 40 yeni özellik daha eklendi. Bu özellikler hiçbir rakibimizde olmayan ve JCB know how’uyla sektörümüze kazandırılan artı değerler. 2005 yılından 2023 yılına kadar belli başlı güncellemeler üzerine eklenen kazıcı yükleyici serimiz, ülkemizin en çok tercih edilen markası. Elbette bu tercih edilirlilikte teknolojiye liderlik etmemizin yanında ülkemizde bu ürün kapsamında bir pazar oluşturmamız, alternatif parça üretecek seviyede bir ekonomi döngüsü inşa etmemizin de payı bulunuyor.



Ömer YILMAZ / SİF İş Mak. TR. Satış Direktörü



### “JCB’nin dünyadaki en cimri motora sahip olduğunu söyleyebilirim”

#### Türkiye pazarındaki etkinizin bu sebepleri neler ve pazar payınıza nasıl yansıyor?

Öncelikle JCB’nin dünyadaki en cimri motora sahip olduğunu söyleyebilirim. Müşterilerimiz de bu durumu saha performanslarıyla birleştirerek ifade ediyorlar. Ayrıca operatör konforu, çalışma esnasında sunduğu iş güvenliği ve görüş açısı gibi birçok avantajı da üzerine eklememiz gerekiyor. Çok yönlü bu artılarla kazıcı yükleyicilerin yer aldığı sektörlere katkı sağlayan ve aynı zamanda kazıcı yükleyici pazarını oluşturan JCB, geçtiğimiz yıl pazar liderliğini de geri aldı. Bu yıl da aynı ivmeyle devam ediyoruz.

#### JCB’nin pazara sunduğu ekskavatörlerde geldiği noktayı aktarır mısınız?

2023 yılının Haziran ayında getirmeye başladığımız ekskavatörlerimizi, Kasım sonu itibarıyla ülkemiz müşterilerine stoklarımızı bitirerek teslim ettik. Bu yılın ocak ayı itibarıyla da yeni makinelerimizi pazara sunmaya devam ederek satışlarımızı artırmaya devam ediyoruz. Az yakması, seri oluşu ve saha performansı ile hem operatörler

hem de birim zamanda çıkardığı iş açısından işletmelere düşük maliyetler çıkarmasıyla iddialı ve avantajlı bir seri pazara sunduk. Bu iddiamız, yer aldığımız serilerdeki isimlerimizin yük kapasitesinin daha altında bir rakamla lanse etmemizden anlaşılabilir. 220X modelimiz 24 ton, 131X modelimiz 15 ton ve kısa kuyruk dönüşlü 245X modelimiz ise 25 ton sınıfında iddialarını ortaya koyuyor.

### “Telehandlerlar alanında sadece ülkemizde değil, dünya genelinde de lideriz”

#### Telehandler pazarının ülkemizde gelişimine de öncülük eden bir marka olarak pazarınız için neler söylersiniz?

Bu alanda rakip tanımıyoruz ve tüm ürün gamımızla hem inşaat hem tarım sektörünün ihtiyaçlarını karşılıyoruz. Sadece ülkemizde değil dünyada da lideriz. Yer aldığımız her ülkede yoğun bir taleple karşı karşıyayız. Türkiye’de stokta olan telehandlerlarımızın sevkiyatlarına devam ediyoruz. Pazar payımızı her geçen gün artırmamız ise sunduğumuz avantajlarla doğru orantılı. Örneğin inşaat sahalarına sunduğumuz modellerimiz 4x4’ten 4x2’ye geçişle hem yakıt avantajı hem de komponent dayanımının uzamasına

olanak tanıyor. Çift çekerden tek çekerre geçişe olanak tanıyan bu otomatik sistemimiz, tüm telehandler serimizde standart olarak sunuluyor. Bu özelliğimizi rakibi olmayan bir JCB farkı olarak tanımlayabilirim.

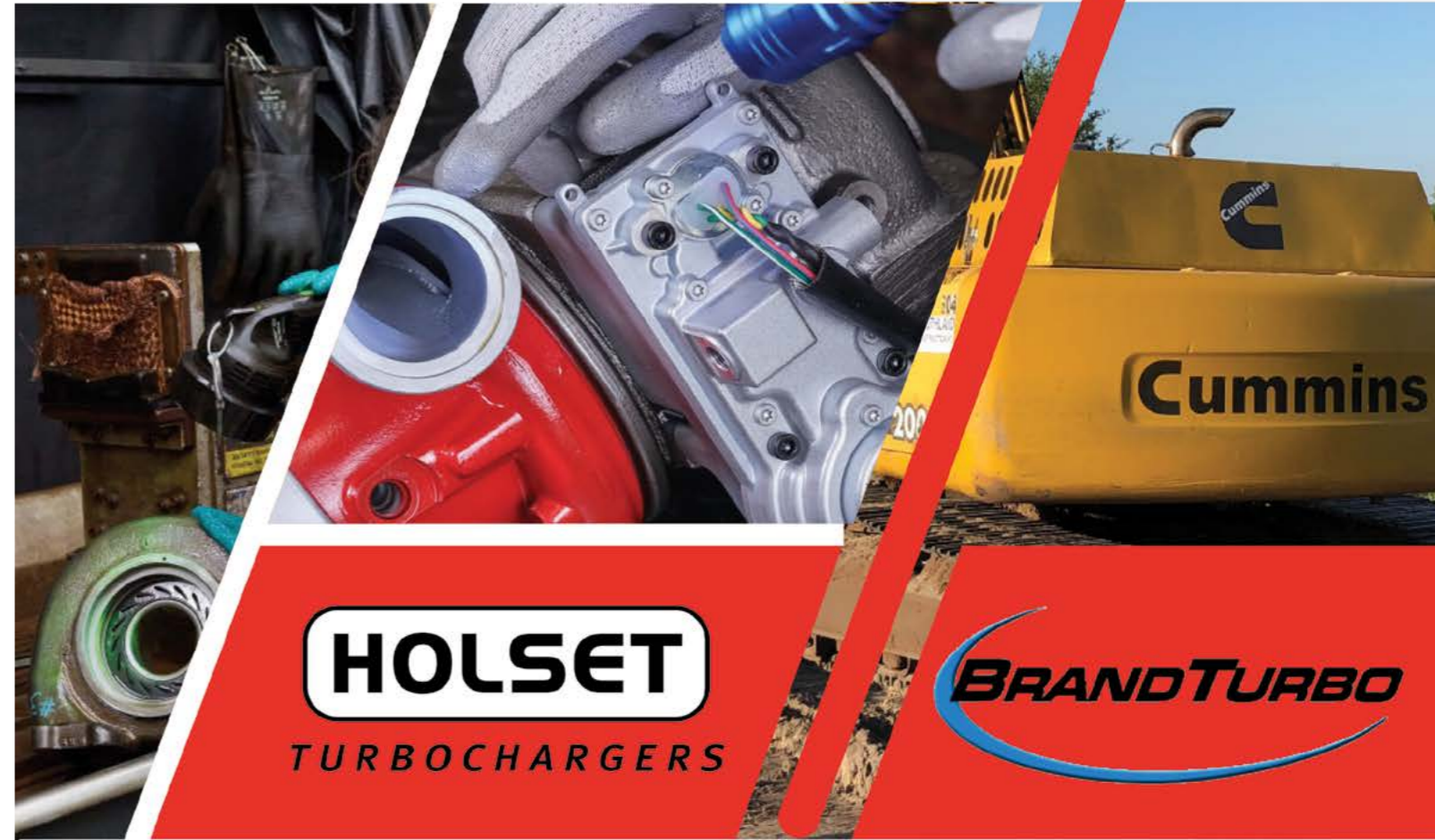
### “İş makinelerinde küresel standartları belirleyen JCB markası, geleceği hidrojenle görüyor”

#### Önümüzdeki dönemde JCB hangi teknolojilere odaklanacak?

Günümüzde elektrikli Teletruk makinelerimizi pazara sunuyoruz ve stoklarımızda da bu makinelerimizi hazır tutuyoruz. Ancak iş makinelerinde küresel standartları belirleyen JCB markası, geleceği hidrojenle görüyor. Elektrikli makineler sektörümüz için ancak bir geçiş formu olabilir. Bu kapsamda markamız, önümüzdeki yıl hidrojen yakıtlı makineleri seri üretimle devreye almaya hazırlanıyor. Dolayısıyla JCB, geçmiş yıllardan gelen köklü bir Ar-Ge ve hazırlık aşaması içerisinde çalışmalarını bu yönde sürdürüyor. Geleceğin hidrojen enerjisinde olduğunu gören ve bu doğrultuda hidrojen tankları hazırlığı yapan ülkelere ürünleri teslim etmek adına JCB tarafında kapsamlı olarak hazırlıklar sürüyor. Temennimiz el-

# HOLSET POWER. TAKE CHARGE. CHOOSE GENUINE.

...It's got to be Holset



## HOLSET

TURBOCHARGERS

BRANDTURBO



bette en kısa sürede ülkemizde de bu yönde altyapının oluşmasıdır.

**“SİF JCB olarak markamızın pazara sunduğu en yenilikçi çözümlerin ülkemizde testini sağlıyoruz”**

**Peki Türkiye bu dönüşüme ne kadar hazır?**

Ülkemiz koşulları inşaat sektöründe dünyanın birçok ülkesine göre fark atan ekonomisiyle önde olmasına rağmen kendine özgü bir yapıya sahip. Zorlu ve değişken coğrafyası sebebiyle her bir bölgenin makine ihtiyaçları farklılık gösteriyor. JCB ise bunun son derece farkında olarak bize apayrı bir önem atfediyor. İster ağır hizmet koşulları diyelim ister müteahhitlerin birbirinden farklı talepleri diyelim markamız bize en uygun ürünleri sunmak adına özel çözümler üretiyor. Pazar koşulları en optimum hale geldiğinde JCB markamızın sektördeki dönüşümde öncü konumda olacağına eminiz. Biz de SİF JCB olarak markamızın pazara sunduğu en yenilikçi çözümlerin ülkemizde testini sağlıyor ve müşterilerimizin deneyimlemesini sağlıyoruz. Aldığımız geri bildirimler neticesinde de hızlı bir biçimde pazara sunmaya özen gösteriyoruz. ■



JCB ORTADOĞU VE TÜRKİYE BÖLGE MÜDÜRÜ HASAN DALLEH:

## **“TÜRK MÜŞTERİSİNE TERZİ USULÜ ÇÖZÜMLER SUNUYORUZ”**

**8 Yıldır JCB bünyesinde farklı görevlerde bulunmasının ardından Ortadoğu ve Türkiye Bölge Müdürü olarak atanan Hasan Ahmad, dergimiz için Türkiye pazarını değerlendirdi.**

**Türkiye pazarını ve bu kapsamda JCB'nin pazardaki varlığını genel hatlarıyla nasıl değerlendirirsiniz?**

Türkiye JCB açısından son derece önemli. İstatistiksel olarak dünyanın en büyük ekskavatör pazarı olarak gösteriliyor. Biz de JCB olarak her yeni sunduğumuz üründe SİF'in satış kabiliyetiyle birlikte pazarda başarılı olacağımıza inanıyoruz. 50 yıldan fazladır markamızın distribütörü olan SİF ile son derece uyumlu bir iş birliğimiz var. Biz de ürün güvenilirliğimizle Türk müşterisine her zaman en doğru çözümler sunan seçenek olduğumuzu her yeni ürünümüzle göstermeye devam ediyoruz.

**Ülkemiz pazarındaki ürünlerin teknolojiyi takibi konusundaki yorumlarınızı alabilir miyiz?**

Türkiye pazarı geçtiğimiz yıl Stage 5'e geçti. Bu teknoloji hem daha yenilikçi hem de özellikle emisyon salınımlarının azaltımı açısından çevreye son derece duyarlı. Biz de yeni

Stage 5 ekskavatör ve kazıcı yükleyici serimizi pazara sunduk. Makinelerimizin verimliliği müşterilerimizi açısından tatmin edici.

**Türkiye'deki müşterilerinize ne tür çözümler sunuyorsunuz?**

En büyük ekskavatör pazarı olan Türkiye'ye özgü çözümler geliştiriyoruz. Müşterileri dinliyor ve isteklerini anlayarak onlara terzi usulü çözümler sunuyoruz. JCB ailesi olarak bu tür etkinliklerle de ürünlerimizi sergilemenin ve müşterilerle yakın temasta olmanın önemli olduğunu düşünüyorum.

**Son olarak ülkemizdeki çalışma şartlarını nasıl değerlendirirsiniz?**

Kayalık ve engebeli arazilerin çok olmasıyla hem zor hem de eşsiz bir pazara sahip. Dolayısıyla farklı saha ve iş koşullarına en uygun makine üretilmek zorunda. Biz de bu kapsamda Türkiye şartlarına uygun makineler sunuyoruz. Bu da müteahhitlerin bize yatırım yapmasını beraberinde getiriyor.



# **VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ**

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul

Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO  
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS  
[WWW.VOLVOPENTA.COM](http://WWW.VOLVOPENTA.COM)



JCB'DEN SEKTÖRDE YENİ BİR DEVRİM:

## YENİ DUAL DRIVE ÖZELLİKLİ JCB BEKO LODERLERDE OPERATÖRLERİN BAŞI DÖNMEMEYECİK

Her iş makinesi segmentinde yeniliklerini duyuran JCB, özellikle kazıcı yükleyici ürün gamında dünyanın en büyük pazarı olan Türkiye'de devrim yaratacak yeni özelliği olan Dual Drive'ı tanıttı. Özellik, operatörlere anlık iş değişimlerinde koltuğunu çevirmeden büyük bir rahatlık sağlıyor.

► **İŞ MAKİNELERİ** pazarında kazıcı yükleyici alanında ülkemizdeki yeniliklere öncülük eden JCB'nin yeni geliştirmelerini JCB Pazarlama ve Ürün Müdürü Yaşar Solmaz'dan dinledik. Solmaz, JCB'nin yeni seri kazıcı yükleyicilerinin başta operatörler olmak üzere işletmecilere de olan avantajlarını yaptığımız söyleşiyle aktardı:

JCB'nin yeni kazıcı yükleyicilerindeki Dual Drive özelliği hangi modellerinde müşterilerle buluşacak? Markamıza has bir geliştirme olan



Yaşar SOLMAZ / JCB Pazarlama ve Ürün Müd.

Dual Drive'ın, Avrupa ile birlikte ülkemize eş zamanlı geldiğini öncelikle söylemeliyiz. Stage 5 motor emisyon standartları kapsamında sunulan bu özellik, sadece PRO modellerimizde mevcut. Bu doğrultuda Dual Drive; 3CX PRO, 4CX PRO ve 5CX PRO ürünlerimiz için joystickli modellerimizle birlikte pazara sunuluyor.

*“Yolda ters giden bir kazıcı yükleyici görürseniz artık şaşırmayın”*

**Dual Drive'ın temel fonksiyonu nedir?**

En başta operatör, ön veya arka ile ilgilendiği anda makine kendisi hareket edebiliyor. Örneğin operatör arka kısımda kazı işi yaparken makinenin ilerlemesi gerekiyorsa koltuğu tekrar öne çevirmeden yöneldiği tarafı değiştirmeden makine ileri veya geri hareket edebiliyor. Dolayısıyla yolda ters giden bir kazıcı yükleyici görürseniz artık şaşırmayın.

**Bu özellik hangi avantajları sağlayacak?**

Kazıcı yükleyici kullanımını başka bir boyuta taşıyan Dual Drive; kanal kazma, kırıcıyla çalışma ve ataşman ile zemin planlama gibi makinenin arka bölümüyle yapılan işlerde ciddi bir zaman tasarrufu sağlıyor. Bu kapsamda makinenin koltuğu geri dönük olduğunda bile ileri veya geri hareket kabiliyeti son derece kolay. Koltuğun geri çevrilip hareket ettirilmesine gerek kalmadan operatör makineyi hareket ettirebiliyor. Makinenin diğer tarafını gösteren ekran da kabinde yer alıyor. Bunu da bir geri görüş ekranı gibi düşünebiliriz.

*“Yeni makinelerimizde her yönde gaz ve fren pedalı bulunuyor”*

**Dual Drive'ın performansa etki eden özellikleri neler?**

Kazıcı yükleyici sınıfında standartları Dual Drive ile yükseltiyoruz. Yeni makinelerimizde her yönde gaz ve fren pedalı bulunuyor. Joystickten kontrol edilen bu özellikler aynı zamanda sezgisel kontrollü yönetiliyor. Dolayısıyla operatörler birkaç kez kullanımından hemen alışabiliyor. Öndeki yürüyüş hareketlerinin hepsi geriye dönükken de yapılabilir.

**Yeni nesil JCB Kazıcı Yükleyiciler başka ne gibi avantajlar sağlıyor?**

JCB olarak Stage 5 geçişiyle birlikte standartları yükselttik ve yükseltmeye devam ediyoruz. Makinelere önceki serilerimize göre 40'tan fazla yeni özellik eklendi. Birçok özelliğimiz rakiplerde bulunmuyor. Örneğin makine yürüdüğü esnada devrin sabit tutulması maliyetleri düşürüyor. Bu sayede hem yakıt tasarrufu sağlıyor hem de hız istenildiği gibi sabitleniyor.

*“Kabinimiz Avrupa ile aynı anda pazara sunulan ve iç sesi oldukça düşürülen Avrupa'nın en iyi kabini konumunda”*

**Makinelerin öne çıkan diğer özellikleri neler?**

Sektörün lideri olarak operasyonel

ve maliyet avantajları yaratan birçok özelliği müşterilerimize sunuyoruz. Örneğin tepe lambalarımız makine yüksekliğini artırmıyor. Kabin ise Avrupa ile aynı anda pazara sunulan ve iç sesi oldukça düşürülen Avrupa'nın en iyi kabini konumunda. 6 ileri Autoshift şanzıman tüm modellerimizde standart olarak sunuluyor. Yine rakiplerde olmayan arka bomun hidrolik olarak kaydırılmasını standart olarak sunuyoruz. Diğer makinelerde bu özellik kovaları manuel olarak ittirilmesiyle devreye giriyor. Makinelerin bir butonla dengeye gelmesi ve denge ayaklarının toplanması JCB'nin geliştirdiği diğer bir yenilik.

**Bu dönüşüm satış sonrası hizmetlerin adaptasyonuna nasıl yansıdı?**

Stage 5 ürünlerimizi geçtiğimiz yılın başından beri pazara sunduğumuz ve bu konuda rakiplerimizden daha önce hareket ettiğimiz için tüm ağıımızın adaptasyonunu tamamladık. Dolayısıyla servis ve yedek parça konusunda yeni nesil makineler kapsamında en tecrübeli marka biziz.

**Dual Drive özellikli makinelerinizde rağbet ne durumda?**

Demo etkinliğimizde sergilediğimiz makinelerle ilgili olarak siparişlerimizi aldık ve Eylül ayı içerisinde ilk Dual Drive özellikli makinemizi teslim ettik. Her müşterimizin ihtiyacına cevap verecek makineleri ürün yelpazemizde barındırıyoruz. Önümüzdeki dönemde de birbirinden farklı kampanyalarla müşterilerimizin yanında olmaya devam edeceğiz ■



İZLEMEK İÇİN TIKLAYIN



### DUAL DRIVE

Dual Drive özelliğini bir cümlede kısaca anlatmak gerekirse kazıcı-yükleyici makinelerin arka ile çalışırken ve koltuk arkaya bakar konumdayken makinenin ileri veya geri hareket ettirilebilmesini sağlayan, sadece JCB makinelerde bulunan bir özelliktir.

#### DUAL DRIVE HAKKINDA GENEL BİLGİLER

##### 1.HANGİ MAKİNELER?

Sadece PRO AEC (PRO ve Joystickli) makinelere gelecektir!

Dual drive özelliği sadece PRO ve joystickli (AEC) makineler ile beraber sunulacak bir özelliktir. Bu gruba giren makineler 3CX PRO AEC, 4CX PRO AEC ve 5CX PRO AEC'dir.

##### 2.NE ZAMAN?

Yukarıda açıklanan makine gruplarında 2024 Ekim ayı itibarıyla belirli makinelerde standart olarak sunulacaktır.

##### 3.DUAL DRIVE NEDİR?

Koltuk arkaya bakarken makinenin her iki yöne hareket ettirilebilmesi

JCB'nin bu güne kadar yaptığı üretkenliği ve makine kullanımını başka bir boyuta taşıyan bu özellik sayesinde kanal kazma, kırıcı ile çalışma ve ataşman ile zemin planlama gibi makinenin arkası ile yapılan işlerde zamandan ciddi bir avantaj sağlanabilmektedir. Makine koltuğu geriye doğru dönükken, makine her iki yönde de hareket ettirilebilmektedir.

##### 4.KULLANIMI NASIL?

Sağ Joystick F-N-R, Sol Joystick oransal direksiyon tekeri (sağ - sol), gaz ve fren pedalı

Operatör sağ joystick altında mevcut olan F-N-R ile yön seçimi yapabilir veya şanzımanı boşa alabilir, sol joystick üzerine yerleştirilen oransal tekeri direksiyon gibi kullanılabilir. Ayrıca bu makinelerde koltuk arkaya bakar pozisyondayken erişilebilecek şekilde gaz ve fren pedalı bulunmaktadır. Operatörün sol tarafına yerleştirilen monitör ile makinenin önü görülebilir. Bu özellik kullanılırken çevrede insan olmasına özen gösterilmeli ve çok dikkatli olunmalıdır.

# ZOOMLION TÜRKİYE, PLATFORM GÜNLERİ 2024'TE YENİLİKÇİ MODELLERİNİ SERGİLEDİ

19-21 Eylül 2024 tarihleri arasında Tuzla, İstanbul'da gerçekleştirilen Platform Günleri Etkinliği, Personel Yükseltici Platform İşletmecileri Derneği (PLATFORMDER) tarafından dördüncü kez düzenlendi. Zoomlion Türkiye, etkinlikte toplamda 15 adet akülü, dizel, eklemli ve makaslı platform ile Türkiye pazarına yeni sunduğu teleskopik yükleyici (telehandler) modellerini sergiledi.

► ZOOMLION'un fuarda öne çıkan modellerinden biri, arazi tipi akülü makaslı ZS1218ERT modeli oldu. Kompakt yapısı sayesinde dar alanlarda daha kolay hareket kabiliyeti sunan bu model, engebeli zeminlerde güvenli çalışma imkânı sağlayan ayaklarıyla dikkat çekiyor. Elektrikle çalışan akülü bir model olarak çevre dostu bir seçenek sunan ZS1218ERT, yeşil enerjiyi destekleyen yapısıyla da kullanıcıların ilgisini çekiyor.

Etkinlikte öne çıkan diğer bir ürün ise ZTH3513 teleskopik yükleyici oldu. Zoomlion, Türkiye'de hızla gelişen bu pazardaki payını artırmak amacıyla 6 metreden 25 metreye kadar rotasyonlu ve rotasyonsuz modellerini sunmaya başladı. Sağlam ve kullanıcı dostu yapısıyla ZTH3513 modelinin şimdiden pek çok sipariş alarak kullanıcıların beğenisini kazandığı belirtiliyor.

Son yıllarda çalışma güvenliğine verilen önem, personel kaldırma ekipmanlarına olan talebi artırdı. Bu durum, Türkiye'deki platform pazarının büyümesine ivme kazandı ve hâlâ gelişime açık bir alan olduğunu ortaya koydu. Zoomlion Türkiye, platform modellerini pazara sunmasıyla birlikte sektörde yüksek talep görüyor ve pazarın büyümesine katkıda bulunmaya devam ediyor.

Zoomlion Türkiye, yenilikçi ürünleriyle sektördeki etkinliğini güçlendirmeyi ve müşteri memnuniyetini artırmayı hedefliyor. ■



Detaylı bilgi için  
QR kodu okutabilirsiniz

**BOBCAT TL25.60**  
Kompakt tasarım, güç  
ve konfor bir arada





## PLATFORM GÜNLERİ 2024, SEKTÖRÜN EN BÜYÜK BULUŞMA NOKTASI OLDU

**PLATFORMDER**'in ev sahipliği yaptığı **Platform Günleri 2024** etkinliği, 19-21 Eylül tarihleri arasında, İstanbul Tuzla'daki **Autdroom**'da düzenlendi. **Hybrid İletişim**'in organizasyonunu üstlendiği etkinliğin bu yıl dördüncüsü düzenlenirken, geçtiğimiz yıllara oranla etkinliğin daha yüksek katılımcı ve ziyaretçi sayılarına ulaşması dikkat çekti.

► **YERLİ VE YABANCI** birçok firmanın katılımcı olarak yer aldığı etkinliğin ilk gününde gerçekleştirilen açılış seremonisi ile start verilen etkinlik; üç gün boyunca sayısı 1.500'ü aşan profesyonel ziyaretçilerine keyifli anlar yaşatarak, sektörün en önemli buluşma noktası olduğunu bir kez daha gösterdi.

### TÜRKİYE'NİN GÖZÜ YÜKSEKLERDE

Açılış töreninde ilk konuşmayı etkinliğin organizasyonunu düzenleyen Hybrid İletişim Genel Müdürü Gökhan Kuyumcu yaptı. Kuyumcu, organizasyonun düzenleyicisi olmaktan duyduğu memnuniyeti belirtti ve etkinlikte bazı firmaların yer bulmakta zorlandığını altını çizerek konuyla ilgili bilgi verdi:



Gökhan KUYUMCU / Hybrid İletişim Gen. Müd.

"Hybrid İletişim olarak Türkiye'nin hızla ve güvenle yükselmeye devam eden bu önemli sektörünün en önemli buluşma gününde birlikte olmaktan ve bu önemli etkinliğin organizasyonunu yapma görevini üstlenmekten büyük bir mutluluk duyduğumu belirterek

sözlerime başlamak istiyorum. Gerçekten çok hızlı büyüyüyoruz, bu sene alanımızı büyütmemize rağmen yine bazı firmaların yer taleplerini olumlu karşılayamadık. Katılım konusundaki bu sorunu önümüzdeki yıl toptan çözüme niyetimiz var. Bu ne konuyla ilgili birtakım hazırlıklarımız var. Umarım gelecek yıl etkinliğe katılmak isteyen tüm firmalarımıza yer bulabilecek çözümü sağlamış oluruz. Platform Günleri'nde Türkiye'nin Gözü Yükseklerde!"

**"Gelecek Yıl Daha Büyük Bir Alanda Daha Yüksek Bir Katılımı Hedefliyoruz"**

PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın yapmış oldukları açılış konuşmasında; etkinliğin her geçen yıl sektöre paralel bir şekilde büyüdüğünü görmenin mutluluk verici olduğunu belirtirken, birçok firmanın yer talebi olmasına rağmen etkinliğe katılamamasına değinerek, önümüzdeki yıl daha büyük bir alana geçeceklerini ve bu sorunu çözüme kavuşturacaklarının sözünü vererek konuşmasını sürdürdü:

"Birçok firmanın etkinlikte yer alıyor



# DÜŞÜK SEVİYE ERİŞİM YÜKSEK OLASILIKLAR

- 6 metreye kadar çalışma yüksekliği
- hassas zeminler için ideal çözüm
- dar alanlar için kusursuz kullanım





olması sektörümüz adına sevindirici bir gelişme ancak bu yıl geçtiğimiz yıllara nazaran alanımızı büyütmemize rağmen yine birçok firmanın neredeyse burada katılımcı olan firma sayısı kadar firmanın yer taleplerini alanımız dolduğu için olumsuz karşılamak durumunda kaldık. İnşallah sizlerin de desteğiyle önümüzdeki sene daha büyük bir alanda daha geniş bir katılımı Platform Günleri'nin beşincisini yapmak bize nasip olur.

Sektörle ilgili biraz bilgi vermek istiyorum, 2023 yılında çok ciddi bir artış gerçekleştirdik. 30 bin adete yaklaştık, biliyorsunuz tüm dünyada kişi sayısına oranlanarak kriter belirleniyor. Yani 100 bin kişiye düşen platform miktarıyla verileri oranlıyoruz. Biz 85 milyon nüfusa sahip bir ülkeyiz, Almanya da bu civarlarda nüfusa sahip bir ülke, onlarda 100 bin kişiye 75 adet platform düşüyor bizde ise bu sayı şu an için 32 ancak bu noktada bizim ülkemizdeki sayının her geçen büyük bir hızla arttığını söylemek mümkün, etkinlikte emeği olan başta tüm yönetim kuruluma, organizasyonu düzenleyen Hbyrid İletişime, uluslararası destekçimiz IPAF'a, vertical.net'e ve tüm değerli paydaşlarımıza, katılımcılarımıza ve ziyaretçilerimize teşekkür ediyorum."



### "Tuzla Belediyesi Olarak Etkinliğe Tam Destek Vereceğiz"

PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın'ın ardından kürsüye gelen Tuzla Belediye Başkan Yardımcısı Oğuzhan Dumlu da etkinlikte yer almaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Aşlında bugün buraya Başkanımız da katılacaktı, programında vardı. Ancak Gaziler Günü dolayısıyla bir dizi etkinliğe katılması gerektiğinden bugün burada olamadı. Bu nazik davetiniz için Tuzla Belediyesi ailesi olarak teşekkür ediyoruz, bu tarz etkinliklerin Tuzla'da bizim için çok önemli ve biz de bu tarz etkinliklerin Tuzla'da olmasını destekliyoruz. Dernek yönetimi ile de bu konuda görüşeceğiz. Bundan sonraki yıllarda Tuzla Belediyesi olarak etkinliğin daha geniş alanlarda daha fazla katılımcıyla düzenlenmesi için üzerimize ne düşüyorsa yapmak için gayret ederek desteğimizi sağlayacağız. Tekrar nazik davetiniz için teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı. Başkan Yardımcısı Oğuzhan Dumlu'nun konuşmanın ardından kesilen

kurdele ile Platform Günleri 2024'ün açılışı gerçekleştirildi.

### PLATFORM GÜNLERİNİN BEŞİNCİSİNİN DE HAZIRLIKLARI BAŞLADI

Büyük bir heyecan ve ilgiyle başlayan etkinlikte, katılımcı firmalar tarafından ürün tanıtımları yapıldı. Demo alanında makinelerin ve ürünlerin özellikleri ziyaretçilerle paylaşıldı. Ayrıca, firmaların yetkilileriyle yapılan röportajlarla katılımcıların daha yakından tanınması sağlandı. Etkinlik boyunca katılımcılar ve ziyaretçiler, ödüllü yarışmalar, lezzetli yemek ikramları ve interaktif soru-cevap aktiviteleri ile keyifli anlar yaşadı. LGMG'nin sponsoru olduğu operatör yarışmasında yarışmaya katılan 5 operatöre hediyeleri verilirken, etkinliğin yaka kartı sponsoru Akümser Akü, bez çanta sponsoru ise Arex Sigorta ve Fidancılar Sigorta oldu. Son gün yapılan törende, PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın, katılımcı firmalara destek plaketlerini takdim etti. Plaket alan firmalar arasında; Acarlar Makine, Akümser Akü, Solion Battery, Arşimet Forklift, ATM Makina, Ayhanlar Platform, Biglift Makine, Eastif Makine, Els Lift, Ertek Vinç, Global Makina, Hansa Flex, Quadro Mac, Liftser, Liftmak, Macro MH, Makser Platform, Ostim Akü, Önder Lift, Platfon Makine, Sader Battery, Tim Forklift, Tysim, Uygunlar Platform, Uzmanlar Platform, Vesa Platform, Zamac Platform, Zoomlion Türkiye yer aldı.

Etkinlik, horon ekibi ve bando gösterileri ile renklenirken 2025 yılında düzenlenecek olan 5. Platform Günleri'nin tarihleri ise 18-20 Eylül 2025 olarak belirlendi ■



# ELS LIFT



## 16 METREDE BİLE YÜKSEK PERFORMANS VE MAKSİMUM GÜVENLİK



- 16 METRE ÇALIŞMA YÜKSEKLİĞİ
- 270 KG YÜK TAŞIMA KAPASİTESİ
- RAKİPSİZ GÜVENLİK SİSTEMLERİ
- YÜKLÜ DURUMDA PLATFORM KALKIŞ / İNİŞ SÜRESİ 87 / 60 SN
- TIRMANMA EĞİMİ %25

ASKO



# TÜRKİYE TEK BAŞINA, TÜM AVRUPA'NIN YARISI KADAR HAZIR BETON ÜRETİYOR

Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) Yönetim Kurulu, Türkiye Hazır Beton Birliğinin (THBB) ev sahipliğinde İstanbul'da bir araya geldi. 19 Eylül 2024 tarihinde yapılan toplantıda Avrupa hazır beton sektöründeki gelişmeler görüşüldü.

► **ERMCO** Yönetim Kurulu toplantısı sonrası açıklamalarda bulunan THBB Başkanı ve ERMCO Yönetim Kurulu üyesi Yavuz Işık, "İnşaat sektörü, Türkiye ekonomisinin lokomotifidir. Geçtiğimiz yıllarda büyüyen ve gelişen Türkiye'de birçok alt yapı yatırımı yapıldı. Dünyanın en büyük havalimanlarından biri Türkiye'nin kalbinin attığı İstanbul'da inşa edildi. İstanbul'da iki kıtayı deniz altından bağlayan batırma tüp tüneli projesi Marmaray ve kara yolu projesi Avrasya Tüneli, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, dünyanın dördüncü en uzun açıklıklı asma köprüsü Osman Gazi Köprüsü, dünyanın en uzun asma köprüsü 1915 Çanakkale Köprüsü, dünyanın beşinci en yüksek barajı Yusufeli Barajı gibi birçok yeni yatırım hayata geçti. Bütün bu süreçte Türkiye hazır betonun en fazla kullanıldığı ülkelerden biri oldu. Türkiye'deki alt yapı yatırımlarıyla hem Avrupa'nın hem de dünyanın gözü üzerimizde olmaya devam edecek." dedi.

"Avrupa'da liderliğimizi sürdürüyoruz"



Yavuz IŞIK / THBB YK. Bşk. ve ERMCO YK. Üyesi

THBB Başkanı Yavuz Işık Türkiye'nin hazır beton üretim hacmi açısından Avrupa'da lider olduğuna işaret ederek, "Sektörümüz 2023 yılı verilerine göre 7 milyar avroluk cirosu, 40 bine ulaşan istihdam hacmi ve yıllık 115 milyon metreküplük üretimiyle inşaat sektörüne ve buna bağlı olarak ülke ekonomisine büyük katkı sağlamaktadır. İnşaat sektörünün en temel kolu olan sektörümüz bu üretim hacmiyle, Avrupa'da liderliğini sürdürmektedir." diye konuştu.

Birliğin uluslararası çalışmalarına dikkat çeken THBB Başkanı Yavuz Işık, "Ülke içindeki faaliyetlerimiz ile sektörümüzün gelişmesi için çalışırken, ERMCO ve Beton Sürdürülebilirlik Konseyi (CSC) Yönetim Kurulu üye-

si olarak Ülkemizi ve sektörümüzü uluslararası platformlarda temsil etmeye ve deneyimlerimizi uluslararası paydaşlarımıza aktarmayı sürdürüyoruz." dedi.

"Türkiye, ERMCO ailemizin güçlü bir üyesidir"

ERMCO Başkanı Thorsten Hahn ise Türkiye'deki hazır beton sektörünün hızlı gelişimini ve başarılı uygulamaları hayranlıkla izlediklerini belirtti. Hahn, "Beton, dünyada en çok kullanılan malzemedir. ERMCO önderliğinde, Türkiye Hazır Beton Birliğinin diğer Avrupa ülkelerindeki üyeleriyle birlikte, betonu her geçen gün daha sürdürülebilir ve döngüsel hale getirmek için yoğun çabalar sarf ederek sektöre yön verdiğini görüyor ve takdir ediyoruz. Türkiye, ERMCO ailemizin güçlü bir üyesidir ve her zaman da öyle kalacaktır. Türkiye tek başına, tüm Avrupa'nın yarısı kadar hazır beton üretiyor. Türkiye geçtiğimiz on yıllar boyunca inşa ettiği çarpıcı projelerle, betonla neler yapabileceğini gösterdi" dedi ■



Thorsten HAHN / ERMCO Başkanı



## HASEL

## HD HYUNDAI

PEŞİN FİYATINA  
36 AY VADE



**HX130ALCR**  
28.500 \$ Peşinat  
2.650 \$ Taksitle

3.000 saat  
bakım hediye

**HX140AL**  
30.000 \$ Peşinat  
2.850 \$ Taksitle



İLETİŞİM HATTI  
0850 260 04 04  
hasel-hyundai-ce.com

Kampanya 31 Ekim 2024 tarihine kadar geçerlidir ve stoklarla sınırlıdır.

# DEKİNSAN GRUP'TAN ZOOMLION'A 100 MAKİNELİK BÜYÜK SİPARİŞ

1993 yılından bu yana, Türkiye'nin yanı sıra yurt dışında faaliyet gösteren **DEKİNSAN GRUP**; günümüzde taahhüt, danışmanlık, projelendirme, malzeme temini, altyapı, üstyapı ve tasarla-yap hizmet alanlarındaki pek çok başarılı çalışmaları ile Türkiye'nin ve Cezayir'in en prestijli firmaları arasında yer alıyor.



► **YENİ** ve devam eden projeleri için makine parkını güçlendirmeye devam eden firma, son olarak Zoomlion'a 100 makinelik büyük bir sipariş verdi.

İnşaat sektöründe yaklaşık 40 yıllık tecrübeye sahip olan Dekinsan Grup Yönetim Kurulu Üyesi ve CEO'su Fuat Taştan, faaliyetleri, makinelerdeki öncelikleri ve Zoomlion tercihleri hakkında bilgi verdi:

**Firmanızın faaliyet alanları hakkında bilgi verir misiniz?**

Dekinsan Grup, dünyanın en iyi müteahhit firmalarının bulunduğu ENR listesinde ülkemizi uzun yıllardır üst sıralarda temsil etmektedir. Cezayir'de inşaat sektöründe faaliyet gösteriyoruz ve bu süre zarfında yaklaşık 100.000 konut teslim ettik. Ayrıca birçok kamu binası ve sosyal tesis inşa ettik. Son yıllarda tarım sektörüne ağırlık vermeye başladık. Türkiye'de ise AVM ve konut yatırımları yapıyoruz. Ayrıca sigorta, nakliye, dış ticaret ve sağlık sektörlerinde de faaliyetlerimiz mevcut.

**Devam eden projeleriniz hangileridir?**

Şu anda tarım sektöründe aktif çalışmalarımız sürüyor. Ayrıca, Cezayir'de 20.000 sosyal konut ve 1.500 lüks konut, ofis ve AVM'den oluşan bü-

yük bir projeye başlayacağız. Bunun yanında, 25.000 kişilik futbol stadyumu da dahil olmak üzere Cezayir'in en büyük spor kompleksinin inşaatına da başlayacağız.

**“Tarım grubunda uzun süredir Zoomlion traktörlerini kullanıyoruz”**

**Makine parkınızda hangi Zoomlion ürünleri bulunuyor? Bu makineler hangi projelerde kullanılıyor?**

Tarım grubunda uzun süredir Zoomlion traktörlerini kullanıyoruz ve bu makineleri parkımıza dahil etmeye devam ediyoruz. İş makineleri tarafında ise Zoomlion ile yaklaşık 100 adetlik bir anlaşma gerçekleştirdik. Bu anlaşma kapsamında, kamyonlu beton mikserleri, kamyon üstü beton pompaları, beton dağıtıcıları, sabit beton pompaları, ekskavatörler, dozerler, yükleyiciler, kule vinçler ve mobil vinçler gibi çeşitli ürünler bulunmaktadır. Bu makineler, mevcut projelerimizde etkin bir şekilde kullanılmaktadır.

**Makine seçim kriterleriniz nelerdir?**

Makine seçiminde öncelikli olarak mevcut parkımızdaki markaları tercih ediyoruz ve projelerimize uygun seçimler yapıyoruz. Cezayir gibi zorlu



Fuat TAŞTAN / Dekinsan Grup Yönetim Kurulu Üyesi ve CEO'su

bölgelerde, makinaların performansı ve satış sonrası hizmetlerin kalitesi, tercihlerimizi etkileyen en önemli faktörlerdir.

**“Bu markayı seçmemizin nedeni, satış öncesi ve sonrası ihtiyaçlarımızın kapsamlı bir şekilde karşılanıyor olmasıdır”**

**Neden Zoomlion markasını seçtiniz ve bu marka ile ilgili izlenimleriniz nelerdir?**

Zoomlion ile yaklaşık 10 yıldır iş bir-

liği yapıyoruz ve makinalarının performansı ile satış sonrası hizmetlerinden oldukça memnunuz. Bu markayı seçmemizin nedeni, satış öncesi ve sonrası ihtiyaçlarımızın kapsamlı bir şekilde karşılanıyor olmasıdır. Zoomlion ile olan bu uzun süreli iş birliğimiz markanın güvenilirliği ve yüksek performansı ile devam etmektedir.

**Ekleme istedikleriniz var mı?**

Öncelikle, kendi ekibime ve Zoomlion Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki'ye, Zoomlion Türkiye İç Anadolu Satış Müdürü Okan Gür'e ve Satış ve Pazarlama Yöneticisi Serkan Tolukan'a teşekkür etmek isterim. Bu zorlu operasyonları başarılı bir şekilde yönetmeleri, büyük bir iş birliğinin temellerini atmıştır. Bu büyük anlaşmanın her iki tarafa da hayırlı ve uğurlu olmasını dilerim ■









makinamax.com

# KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

0850 344 6699



UYGULAMAMIZI İNDİRİN VE HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VERİN!



SUMITOMO SH130

4.425.000 ₺



MERLO P34.10 PLUS

1.325.000 ₺



HİDROMEK HMK220LC

3.900.000 ₺



CAT313F

2.250.000 ₺



MST M300LC

4.250.000 ₺



KOMATSU PC220LC

1.650.000 ₺



SANY SY80U

62.500 €



MST ST 17.30

3.350.000 ₺



SANY SSR120

2.100.000 ₺

# Kolayca Kirala

## makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru Tarafından Önerilen Aylık Kiralama Bedeli Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
<b>PALETLİ EKSKAVATÖRLER</b>	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.000-400.000
<b>LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER</b>	15-25 Ton	180.000-220.000
<b>BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)</b>	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
<b>LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER</b>	16-20 Ton	160.000-220.000
	24-26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
<b>MİNİ YÜKLEYİCİ</b>	65hp-100hp	75.000-90.000
<b>TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)</b>	6m	95.000-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
<b>ASFALT SİLİNDİR</b>	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
<b>TOPRAK SİLİNDİRLERİ</b>	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
<b>GREYDERLER</b>	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
<b>DOZERLER</b>	20-30 Ton	200.000-270.000
	30-40 Ton	270.000-400.000
<b>HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ</b>	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
<b>MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ</b>		200.000-250.000
<b>KULE VİNÇLER</b>		180.000-210.000
<b>DİZEL FORKLİFT</b>	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
<b>AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)</b>	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
<b>REACH TRUCK</b>		150.000-200.000
<b>KIRKAYAK KAMYON</b>		170.000-225.000
<b>ON TEKER KAMYON</b>		125.000-160.000
<b>SU TANKERİ (ARAZÖZ)</b>	15-22 Ton	125.000-160.000
<b>BETON MİKSERİ</b>	9m³-12m³	170.000-210.000
<b>KOMPAKTÖR</b>		25.000-40.000
<b>KOMPRESÖR</b>		35.000-50.000
<b>MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)</b>	8m-12m	20.000-30.000
<b>MAKASLI PLATFORM(DİZEL)</b>	12m14m	30.000-45.000
<b>TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)</b>	200m-26m	100.000-125.000
<b>EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)</b>	16m-18m	60.000-80.000
<b>KAYA DELİCİ (ANKRAJ)</b>		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

0530  
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

maki  
parkuru

# İSTE BU AĞIR SIKLET PERFORMANSI



SAĞLAM, GÜÇLÜ, GÜVENLİ VE GÜVENİLİR; YENİ F SERİSİ EKSKAVATÖRLERİMİZ TAŞ OCAKLARINA HÜKMEDİYOR. YENİ 924F, 928F VE 942F DAHA HIZLI İŞ ÇEVİRİM SÜRELERİ, DAHA YÜKSEK ÇALIŞMA SÜRESİ VE TON BAŞINA EN DÜŞÜK MALİYETİ SUNACAK ŞEKİLDE GELİŞTİRİLDİ.



FARKI  
KEŞFETMEK  
İÇİN QR KODU  
TARAYINIZ

# 220X

YENİ X SERİSİ DNA'SINA SAHİP  
ZORLU TESTLERDEN GEÇMİŞ TASARIM  
DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ



# EC500: DAHA YÜKSEK PERFORMANS İÇİN GELDİ

Volvo'nun yeni nesil ekskavatörü EC500; daha yüksek hız, daha fazla güvenlik ve çok daha gelişmiş performans arayanlar için geldi. Operatör konforunu ilk sırada tutan kabin yapısı, iyileştirilmiş yakıt verimliliği ve sahip olduğu yüksek teknoloji ile EC500, en zorlu şartlar karşısında bile yüksek performansından ve daha uzun çalışma süresinden ödün vermiyor, akıllı çözümleri ve üretkenliği ile maliyet tasarrufu sunuyor.

[www.ascendum.com.tr](http://www.ascendum.com.tr)

